

SANTIAGO- CHILE VIERNES 29.04.2022 AÑO 33 N° 8.383 \$ 1.000 CON IVA, SANTIAGO Y REGIONES

df.cl 💟 f 📵

S&P IPSA 1 VAR.% **0,36** DOW JONES 1 VAR.% 1,85

DÓLAR OBSERVADO HOY 1 \$ 856,58 YUAN 1 \$ 129,44

EURO 4 \$ 894,96 PETRÓLEO BRENT 107,59

UF HOY 1 \$ 32.156,31

Scotia Fondos.



y coaching con nuestros expertos





Cierre de temporada de juntas: dividendos crecen 21% y se suman más directoras

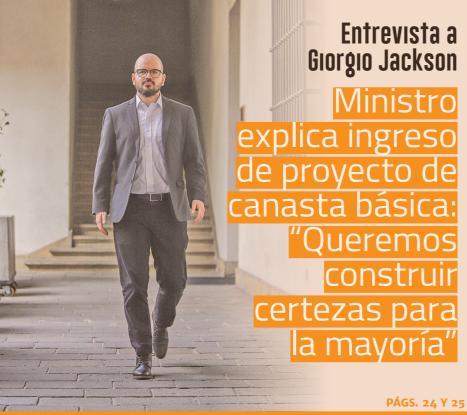
CMPC ratifica a tres mujeres en su mesa y anuncia US\$ 1.500 millones de inversión este año

Moller & Pérez Cotapos rebaja costos y busca nuevos negocios ante dificultades del sector

Directorio de Elecmetal designa a **Baltazar** Sánchez como nuevo presidente

AES Andes destaca el avance de su plan Greentegra y los proyectos que incorporarán este año

PÁGS. 2 A 6



ES LA ESTIMACIÓN MÁS OPTIMISTA PARA EL

Se viene el aterrizaje económico: mercado anticipa alza de la actividad entre 4% y 6,5% en marzo

PÁGS. 22 Y 23



PÁG. 20









"A lo que va recorrido hasta aquí del 2022, ha sido

mejor que lo que habíamos recorrido en 2021"



La empresa ligada al grupo Matte indicó que sus próximos pasos podrían estar en Norteamérica.

POR KAREN PEÑA

Subiendo la apuesta respecto al 2021, Empresas CMPC informó que invertirá US\$ 1.500 millones este año. De ese valor, US\$ 970 millones aproximadamente por crecimiento orgánico y la diferencia es fundamentalmente de inversión inorgánica que se explica sobre todo por el proceso de adquisición de dos compañías: Carta Fabril e Iguaçu, ambas en Brasil.

El holding forestal del grupo Matte precisó que del total de la inversión para este año, US\$ 400 millones se invertirán en Chile, levemente más que el año previo.

Según explicó el gerente general tras la junta de accionistas 2022, Francisco Ruiz-Tagle, "este año estamos con el impacto de un proyecto bien relevante que aprobamos en Brasil, que es el aumento de la capacidad de celulosa en la planta de Guaíba", también denominado

BioCMPC.

En medio de la fuerte apuesta por el mercado brasileño que tuvo diversos hitos el año pasado, el ejecutivo apuntó a que tienen que entrar en un "proceso de consolidación" con lo que están adquiriendo.

Francisco Ruiz Tagle, gerente general; Luis Felipe Gazitúa, presidente; y Rafael Cox,

¿Se pueden esperar más adquisiciones en Brasil? El ejecutivo cree que ya es consolidación aunque no descarta tener "alguna otra actividad" en ese país al ser un mercado muy relevante para la compañía.

"Estamos mirando oportunidades de crecimiento y no veo algo así en el corto plazo, pero se podría dar, es decir, perfectamente se podría dar algo en Norteamérica, en México o en otro mercado", agregó.

En cuanto a las perspectivas para este año en el contexto local e internacional, el ejecutivo señaló que el año ha venido caminando algo mejor de lo que esperaban, con precios de la celulosa que se han sostenido más bien altos. Esto, relacionado con efectos como el tema logístico y la guerra de Ucrania-Rusia, entre otros. Mientras, ven que China pro-

bablemente empieza a contener un poco la demanda.

"Mirado abril, estamos con precios que superan lo que proyectábamos para esta fecha, tanto para fibra corta como para la fibra larga. El resto del año, creo que está por verse", dijo.

Sobre si este año será mejor que el 2021 para la empresa, se mostró cauto: "A lo que va recorrido hasta aquí del 2022, ha sido mejor que lo que habíamos recorrido en 2021, en el mismo período. Mirando el año entero, creo que es un año hasta aquí con una demanda razonable, pero también se va a regularizar la oferta. Entonces, está por verse lo que pasa en los mercados".

Proceso constituyente

Consultado por cómo están midiendo el eventual impacto que el debate de la Convención Constitucional puede tener en la estrategia de crecimiento, Ruiz-Tagle recalcó que "estamos jugados a seguir invirtiendo".

Aseguró que es una empresa que mira a largo plazo y que no se guiará por coyuntura. Respecto a lo que está sucediendo en esta instancia en particular, afirmó que hay varios temas que se están abordando, pero todavía de manera bastante amplia.

"Todavía estamos a un nivel amplio, en una discusión que esperemos que enriquezca a Chile, pero cuesta opinar. Obviamente nos preocupa y estamos involucrados en entender bien, pero falta afinar esa conversación para poder opinar", reflexionó.

Colbún anuncia inicio de obras civiles en Diego de Almagro Sur

Junto a palabras de despedida para el gerente general, Thomas Keller, Colbún dio luces ayer de algunos hitos para este 2022. En el marco de la junta de accionistas, el presidente de la eléctrica, Hernán Rodríguez, anunció que esperan ingresar el proyecto eólico Junquillos en la Región del Biobío -de 360 MW- al Sistema de Evaluación de Impacto Ambiental (SEIA) a mediados de año.

Además, informó que esta semana comenzaron las obras civiles del proyecto de baterías de la planta Diego de Almagro Sur, de 8 MW de potencia, el que podrá generar Además, la eléctrica prevé ingreso al SEIA del Parque Eólico Junquillos a mitad de año y reportó que Horizonte tiene un 10% de avance.

hasta 32 MWh de energía. "Hemos definido que gran parte de nuestros proyectos renovables cuenten con sistemas de almacenamiento, para lo cual, ya estamos desarrollando un primer proyecto de baterías en la planta fotovoltaica, que esperamos esté operativo durante el transcurso de este año", destacó.

El ejecutivo informó que el proyecto eólico Horizonte (778 MW) tiene un 10% de avance y se espera el arribo de los primeros aerogeneradores en el cuarto trimestre.

También sostuvo que, a pesar de las lluvias de los últimos días, es probable que la compleja sequía, sumada a altos precios de los combustibles, persista en 2022. Por esto, consideró relevante en el corto plazo adoptar las medidas que permitan enfrentar esta coyuntura,



como son facilitar el suministro de gas natural, flexibilizar criterios en el uso de las líneas de transmisión y promover la disponibilidad de centrales térmicas. Esto, mientras se generan las condiciones para una transición energética segura y competitiva.

En esa línea, reconoció que "la transición energética demandará cuantiosas inversiones en el mediano y largo plazo, las cuáles requerirán un marco regulatorio e institucional predecible y estable".

Mirador Los Trapenses. Moller & Pérez Cotapos: rebaja costos y busca nuevos negocios ante dificultades del sector En su área inmobiliaria, la compañía logró una escrituración histórica de UF 5,15 millones en 2021. resultado claves para afrontar el POR CLAUDIA SARAVIA

"Hace un año me dirigí a ustedes para señalar que la principal función que debió asumir la administración de la compañía en 2020 fue adecuarse a los eventos externos, la pandemia y la denominada crisis social. El año al que ahora me refiero, 2021, tuvo similares características", expresó Ramón Yávar, presidente del directorio de Moller & Pérez Cotapos, al inicio de la junta de accionistas de la empresa. Y destacó que pese a ello, la firma logró salir adelante.

Ese fue el mensaje principal que el ejecutivo transmitió -de manera telemática- a los demás accionistas de la constructora. En la misma oportunidad, sostuvo que si bien durante los últimos meses las condiciones desfavorables por las que atraviesa el sector se han endurecido en términos de inflación y alzas en el costo de insumos, la "experiencia y solidez" de la compañía han escenario actual.

"Moller & Pérez Cotapos, con más de 60 años de experiencia, ha transitado exitosamente por crisis, bastante más intensas que las que ahora enfrentamos, por lo que estamos plenamente preparados para la realidad que hoy afrontamos. De hecho, la tasa de interés actual y las restricciones crediticias son y serán incontrastablemente de mucha menor entidad de las que en el pasado existieron, por lo que sabemos cómo navegar en estas aguas", expresó.

En este sentido, Yávar apuntó al área de Obras a Terceros y recalcó que entre los hitos del año 2021 se encuentran la entrega del Centro de Diagnóstico Terapéutico del Hospital de La Serena (40.000 m2) y la adjudicación para la construcción del proyecto del Hospital de Queilen, avaluado en cerca de \$24.800 millones.

"Estamos plenamente preparados para la realidad que hoy afrontamos, sabemos cómo navegar en estas aguas", señaló Ramón Yávar.

Y afirmó que a pesar de que durante el último año los ingresos de esta área disminuyeron en un 43% en comparación a 2020 por causa del término en la construcción Centro de Diagnóstico Terapéutico del Hospital de La Serena, la preocupación de Moller no solo se ha "circunscrito a evitar los perjuicios que implican los eventos externos que nos han afectado, si no en rebajar gastos y buscar nuevos negocios, donde la construcción de un hospital de mediana complejidad, Queilen, es una muestra".

Aumentan las promesas de compraventa

Durante la reunión, Yávar comentó que en 2021 la compañía "logró una escrituración histórica de UF 5,15 millones, cifra cercana a los de \$ 165.000 millones, retomando niveles de actividad prepandemia". En este escenario, el directivo también aprovechó de referirse al desempeño de áreas como la inmobiliaria, concretamente del segmento socieconómico medio-alto, la cual anotó una suscripción de promesas de compraventa de 172 viviendas por un monto total de UF 1,9 millones. Destacó que esta cifra se compara positivamente con las promesas firmadas en el ejercicio 2020, que alcanzaron las 175 unidades por UF 1,8 millones.

"La empresa durante el 2021 contó con 18 proyectos inmobiliarios, de los cuales seis están hoy en construcción y 12 terminados en proceso de escrituración", sostuvo.

AES Andes destaca el avance de su plan Greentegra y los proyectos que incorporarán este año

La empresa dio cuenta de una mejor posición financiera que permite acelerar el plan de crecimiento.

Los avances que ha tenido el plan Greentegra destacó ayer AES Andes en el marco de la junta de ordinaria de accionistas.

En este sentido, en la oportunidad se mencionó que en el año pasado materializó la construcción de 702 MW que actualmente están en operación y entregando energía libre de emisiones al sistema eléctrico nacional.

El presidente del directorio de la firma, Juan Ignacio Rubiolo, sostuvo que "la compañía avanza en forma acelerada en la implementación de su estrategia transformacional Greentegra, con la incorporación de más de 2,7 GW de capacidad renovable y baterías a su portafolio al 2025".

En este sentido, destacó la entrada en operación en 2021 de San Fernando, el segundo parque solar de AES Andes en Colombia, el



fin de la construcción de la segunda iniciativa eólica en el país, Los Olmos, y del proyecto hidroeléctrico Alto Maipo. Estos dos últimos alcanzaron su operación comercial recientemente y ya están entregando energía al Sistema Eléctrico Nacional (SEN).

Todo esto se suma a lo que será la incorporación durante 2022 de Andes Solar IIb en la

Región de Antofagasta, los parques eólicos Mesamávida y Campo Lindo en Biobío, y el parque solar Brisas en Colombia por un total

En tanto, el gerente general de AES Andes, Ricardo Falú, dijo que "la gran necesidad de energía renovable en los mercados en que estamos presentes constituye una oportunidad

de innovación para los nuevos productos y soluciones que estamos ofreciendo a nuestros clientes para acompañarlos en el camino de alcanzar sus objetivos de sostenibilidad".

Falú agregó que al 2025 la empresa habrá incrementado en 202% su capacidad renovable, lo que, gracias a un proceso gradual y responsable de descarbonización, permitirá reducir en un 58% la intensidad de carbono del portafolio. "Con Greentegra estamos contribuyendo con acciones concretas para combatir el mayor desafío que tenemos como generación: el cambio climático", precisó.

El ejecutivo valoró la mejora en la posición financiera de la compañía, como un pilar para acelerar el plan de crecimiento y transformación del portafolio. En este sentido, subrayó la incorporación de nuevos socios a los proyectos renovables, junto al aumento de capital por US\$ 306 millones concretado en 2021. Agregó que "en otra muestra de confianza, The AES Corporation -accionista controlador de la compañía- llevó a cabo una exitosa Oferta Pública de Adquisición de Acciones (OPA), aumentando su participación en AES Andes de 67% a 99% de las acciones de la compañía".

DIARIO FINANCIERO / VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022



Grandes empresas suman presencia femenina en los directorios **tras el fin de** una nueva temporada de juntas de accionistas

El debut de las mujeres en la mesa de firmas como SQM y Vapores, sumado a figuras internacionales en Cencosud y exministras de gobiernos anteriores en otras compañías, han protagonizado la renovación de los directorios empresariales durante abril.

POR MARTÍN BAEZA

El tercer reporte de indicadores de género de las empresas chilenas mostró que en 2021 la presencia de las mujeres en directorios tuvo una leve subida de un 10,5 a un 12,7%.

Este año, en el marco de la temporada de juntas de accionistas que se han desarrollado durante todo abril, compañías de múltiples sectores han buscado seguir empujando

esta cifra y los nombramientos femeninos han aumentado.

La ratificación de tres mujeres en la mesa de CMPC el día de ayer, sumado a que hoy se espera que se confirme la entrada de la primera directora en la Compañía Sud Americana de Vapores (CSAV), vienen a cerrar una serie de anuncios que se han dado las últimas semanas.

En el retail

Aparte de la bullada salida de Horst Paulmann, el directorio de Cencosud se vio renovado por dos figuras internacionales.

La exministra de Producción de Perú durante el gobierno de Pedro Pablo Kuczynski, Lieneke Schol, junto a la colombiana Mónica Contreras, presidenta de la Transportadora de Gas Internacional (TGI) -filial del Grupo de Energía de Bogotá (GEB)-, fueron electas en la directiva para acompañar a la presidenta de Cencosud, Heike Paulmann.

Mallplaza también agregó una nueva carta femenina al directorio. Dafne González Lizama, abogada y gerenta de Asuntos Legales Operacionales en Falabella, se unió a Manola Sánchez, quien fue reelecta para un nuevo periodo como directora independiente en la cadena de centros comerciales.

Minería y energía

SQM también hizo noticia y no solamente por la salida del presidente, Alberto Salas, y su posterior reemplazo con Gonzalo Guerrero.

Por primera vez en su historia, la minera no metálica incluyó a mujeres en la mesa. En primer lugar, Pampa Calichera nominó a Gina Ocqueteau, enfermera de la Universidad de Chile con una serie de posgrados nacionales e internacionales en negocios. Además, fue gerenta general de Waygroup Chile, socia fundadora de Crosscheck, directora de la Cámara de Comercio Asia-Pacífico y de la Asociación de Emprendedores de Chile (Asech) y ocupó altos cargos dentro de la Asociación Chilena de Seguridad (ACHS).

En tanto, Tianqi postuló a Dang Qi, de origen chino, cuya carrera ha estado ligada a la industria de las comunicaciones, llegando a desempeñarse como reportera jefa en la agencia de noticias estatal



EXMINISTRA DE INVEXANS





PRESIDENTA DE LA TGI.





FUNDADORA DE CROSSCHECK



DIRECTORA DE SOM Y EXREPORTERA JEFA EN XINHUA.

Hasta 2021, las mujeres tenían una presencia de un 12,7% en los directorios de empresas.

Xinhua de Beijing, en la que ejerció distintos puestos en Costa Rica, Panamá, México y Chile.

Invexans, filial de Quiñenco que destaca por ser la principal accionista detrás de la multinacional francesa Nexans y Enex, también se sumó a la tendencia luego de sumar a Susana Jiménez a su directiva.

La llegada de la exministra de Energía en el gobierno de Sebastián Piñera fue anunciada solo una semana tras su renuncia al directorio de Banco Estado. Durante su carrera, también se ha desempeñado como vicepresidenta de la Sociedad de Fomento Fabril (Sofofa) y consejera de la Comisión Nacional de Energía (CNE) y del Ministerio del Medio Ambiente. Actualmente, también ejerce como directora de Soprole y de la Sociedad Concesionaria Nuevo Pudahuel.

Por último, Engie hizo lo propio e incorporó a Mireille Van Staeyen, gerenta de Finanzas de la Unidad de Negocios Global Térmica del Grupo Engie.

Últimos nombramientos

Ayer, CMPC movió las fichas en su mesa directiva y, si bien la exministra de Defensa, Vivianne Blanlot, salió de la mesa, fue reemplazada por otras tres mujeres. La ejecutiva a cargo de la división de lácteos de Nestlé en Chile y consejera de Sofofa, Ximena Corbo, y la abogada con amplia trayectoria en Brasil, Carmen Sfeir, son los nuevos fichajes de la forestal y papelera.

Además, Cecilia Facetti, presidenta de Cintac e Intasa - empresas del grupo CAP-, fue nombrada como directora independiente de la compañía.

También este jueves, la productora de energía AES Andes sumó a sus filas a Madelka McCalla, actual vicepresidenta global de Relacionamiento de Stakeholder en The AES Corporation y que tiene a sus espaldas una larga trayectoria en organismos internacionales como la ONU y funciones en la embajada panameña en EEUU.

Para poner el broche de oro, se espera que hoy CSAV, firma de transporte marítimo ligada al Grupo Luksic, confirme a Karen Paz Berdichewsky en su directorio, concretando el debut de las mujeres en este grupo.

Según informó la empresa, la abogada ha tenido cargos ejecutivos en la multinacional chilena de servicios de comercio SAAM y fue socia fundadora del estudio Mackenna, Irarrázaval, Cuchacovich & Paz.

Las nuevas caras que se suman en el sector financiero

 Exautoridades del sector público se integraron a directorios de un banco y de una AFP.

En el mercado financiero también hubo nombramientos femeninos destacados durante la última semana.

En primer lugar, Carolina Cuevas se convirtió en la primera mujer en integrar el directorio de Banco Internacional

Conocida por ocupar los cargos de ministra y subsecretaria de la Mujer y Equidad de

Género durante el gobierno pasado, la ingeniera comercial de la Universidad de Chile cuenta con una vasta trayectoria en la industria financiera, en áreas de experiencia de clientes, modelos de gestión, desarrollo de productos, riesgos, asesoría financiera y dirección de redes comerciales.

Además, fue gerenta en varias áreas del ex BBVA Chile y también trabajo en los bancos BHIF y O'Higgins.

Además, el día de ayer, otra exautoridad, pero del primer gobierno de Sebastián Piñera, se incorporó a la mesa de AFP ProVida.

María Soledad Arellano, quien dirigiera en esos años la Subsecretaría de Evaluación Social, llegó para reemplazar a la economista Cristina Bitar en la posición de directora.





En el marco de la junta de accionistas de la administradora de fondos de pensiones, la economista de la Universidad Católica y actual vicerrectora del Consejo Directivo del Centro de Estudios Públicos (CEP) se sumó al directorio.

Arellano, además, es presidenta del Consejo de Concesiones del Ministerio de Obras Públicas (MOP) y ya tiene experiencia como directora en Enel Generación y en la Caja de Compensación La Araucana.

Durante su periodo como subsecretaria encabezó la reforma legal que creó el Ministerio de Desarrollo Social y su implementación, además de responsabilizarse por el diseño y tramitación en el Congreso del proyecto que creó el Ingreso Ético Familiar.



Sus Proveedores saludan a LIMCHILE en su aniversario

40 años Liderando la Industria de Servicios de Limpieza Especializada, Seguridad Privada y Mantención Menor. Con presencia de Arica a Punta Arenas.



JUNTAS DE ACCIONISTAS

Dividendos de empresas IPSA crecen 21% tras fuerte recuperación de las utilidades

- Luego de superar los peores años de la pandemia, los accionistas votaron incrementar la distribución del porcentaje de ganancias.
- Grupo Security y Falabella lideran la lista de aumentos con un 3.109% y 1.200% respectivamente.

POR R. ZACCONI Y D. VIZCARRA

Tras varios períodos marcados por la incertidumbre en torno a la política, la salud y la economía, los accionistas de las empresas que cotizan en la Bolsa de Santiago recibieron una buena noticia de las juntas de accionistas: un mayor reparto de dividendos del ejercicio 2021.

La ley de sociedades anónimas establece que las sociedades anóninas abiertas deben repartir al menos un 30% de las utilidades del ejercicio. Sin embargo, varias empresas IPSA distribuyeron porcentajes mayores.

De acuerdo a datos recopilados por DolphinMarkets, en lo que va de año existe un incremento de 21% en los montos distribuidos por 26 de las 29 compañías que conforman el S&P IPSA, por un total de US\$ 4.647 millones.

De hecho, de las 26 empresas que han repartido dividendos, 11 sociedades registran un aumento en sus montos sobre 100%. El Grupo Security y Falabella lideran la lista con un aumento de los montos repartidos de 3.109% y 1.200% respecto a 2021, respectivamente.

"Se ha visto un aumento importante en el pago de dividendos porque algunos sectores tuvieron utilidades récord en 2021, como por ejemplo commodities, bancos y Vapores. Adicionalmente, muchas empresas han aumentado sus políticas de dividendos dada la mayor incertidumbre a nivel local respecto al futuro, lo que minimiza la posi-

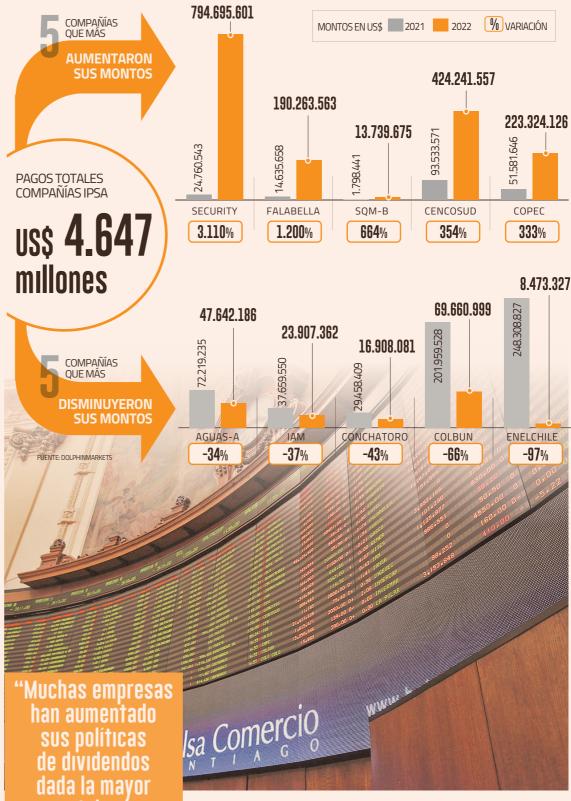
bilidad de proyectos de inversión rentables", explica el subgerente de estudios de renta variable local de Bice Inversiones, Aldo Morales.

"Por otro lado, muchas empresas normalizaron sus *payout* (ratio de pago de dividendos) luego de haberlos reducido durante la pandemia como una forma de enfrentar de mejor manera la crisis, en términos de capitalización", agrega.

El analista de Capitaria, José Tomás Riveros, coincide en que "durante la pandemia, las empresas se concentraron en lograr posiciones robustas financieramente para poder hacer frente a las restricciones dadas por la situación a nivel mundial. En ese sentido, la repartición de dividendos que vemos está relacionada con una reacción posterior a la pandemia y a menores incentivos a invertir en nuevos proyectos por parte de las empresas dada la incertidumbre a nivel local".

En el caso del Grupo Security, se ha destacado en sus últimas juntas por retribuir a sus accionistas con dividendos con un promedio histórico sobre el 60% para el reparto de utilidades.

"Para el año 2022, en la medida que se despeje la incertidumbre política local e internacional, vemos un crecimiento de los resultados. Hemos realizado los ajustes necesarios para tener una operación eficiente, con buenos crecimientos comerciales y un manejo conservador del riesgo y de las inversiones", comentó el gerente de finanzas ¿Qué acciones del S&P IPSA han variado más en pagos de dividendos?



de dividendos
dada la mayor
incertidumbre
local, lo que
minimiza la
posibilidad
de proyectos
de inversión
rentables", dice
Aldo Morales, de
Bice Inversiones.

y gestión corporativa, Fernando

Aumento de utilidades

El auge de dividendos se da luego de que las utilidades de las compañías que conforman el S&P IPSA crecieron el año pasado un 282% respecto a 2020, alcanzando un monto récord de US\$ 10.417 millones, que equivale a la suma de lo reportado entre 2018 y 2020.

De ese total, Vapores representa un 28,81%, mientras que Copec abarca 15,87% y Falabella un 7,31%.

Tras haber pasado varios años sin entregar dividendos a sus accionistas, el presidente de Vapores, Francisco Pérez Mackenna, mencionó en su memoria anual que el año 2021 estuvo lleno de desafíos, marcados por la crisis sanitaria asociada al Covid-19, sus efectos para el comercio global y la cadena logística

No obstante, destacó que "si bien al inicio de la pandemia el intercambio de bienes tuvo una abrupta caída de hasta dos dígitos, desde la segunda mitad de 2020 se experimentó una rápida recuperación de los volúmenes de carga, particularmente en algunos tráficos como el Transpacífico, que cubre la ruta entre Asia y Estados Unidos".

Panorama del IGPA

Por su parte, las 57 compañías que

conforman actualmente el Índice General de Precios de Acciones (IGPA) reportaron un incremento de utilidades de 377% en 2021 a US\$ 13.820 millones.

Sin considerar a las 29 acciones del IPSA -que también están incluidas dentro del selectivo-, las utilidades fueron de US\$ 3.423 millones.

Sin embargo, a diferencia del primer indicador, los montos de dividendos a repartir no superaron lo visto en 2021.

Hasta ahora, el monto asciende a US\$ 4.776 millones, significando un descenso de 38,5% desde los US\$ 7.769 millones del año pasado.

Nuevamente, sin considerar a las acciones que ya pertenecen al IPSA, la cifra disminuye a US\$ 2.339 millones, siendo los principales impulsores Sigdo Koppers y la empresa forestal Masisa con un aumento de 1.467% y 235%, en sus respectivos repartos de dividendos este año.

EMPRESAS



Falabella estrenó camión eléctrico para repartos de e-commerce

■ Con una autonomía de 300 kilómetros, una capacidad de carga útil de 1.700 kg., 19 m3 de volumen y pensado especialmente para el e-commerce, Falabella estrenó el piloto de su primer camión eléctrico en el país.

El vehículo, que fue desarrollado en alianza con Hyundai Camiones y Buses de Indumotora y Enel, "cumple con las normas cero emisiones de ruido y emisión de gases contaminantes al medio ambiente", aseguró la compañía en un comunicado. El Hyundai Zedo 300 EV, como se llama el modelo, fue piloteado durante las dos primeras semanas de abril en rutas de la Región Metropolitana y busca complementar la flota eléctrica de la empresa que ya se encuentra operativa.

Se espera que el camión tenga un recorrido mensual de más de 3 mil kilómetros, dejando de emitir aproximadamente 8,7 toneladas de CO2 al año.



POR MAGDALENA ESPINOSA

Hace seis meses se publicó la ley de endoso aéreo, iniciativa que permite a los pasajeros, bajo ciertas condiciones, ceder su boleto a otra persona o devolver el ticket.

En el primer caso, el cliente tiene derecho a dos cambios anuales, mientras que para la segunda opción se da la posibilidad de recibir la totalidad del monto pagado, dependiendo de la anticipación de adquisición y la proximidad con el vuelo.

Estos requisitos que se impusieron en la normativa fueron importantes para que las aerolíneas disiparan los temores que tenían al momento de que se discutía la norma. Así, no se concretó la conformación de un temido "mercado negro", como se llama a la venta de boletos por terceros no autorizados.

De hecho, Latam señaló: "Hasta la fecha, no hemos visto evidencia de la creación de un mercado secundario de reventa de pasajes aéreos".

En el caso de Sky, la directora comercial, Carmen Gloria Serrat, coincidió con Latam, pero fue más cauta: "Dado que la ley establece que se puede realizar un sólo endoso por pasajero al semestre, aún es muy anticipado saber si se está produciendo esta situación. De igual manera, siempre estamos monitoreando para reportar cualquier irregularidad que exista".

Aun así, las tres aerolíneas que dominan el mercado valoraron de manera positiva la puesta en marcha de la ley, que está vigente desde el 30 de noviembre de 2021.

Las solicitudes hechas a las compañías

En la medida que se va consolidando el proceso de endoso, los pasajeros están haciendo cada vez más uso de la normativa, de acuerdo a lo que relatan las empresas aéreas. Sin embargo, según el tipo de aerolínea, el volumen de pedidos cambia porque las tres tienen tamaños de operación diferente.

Por ejemplo, en los tres primeros meses del año Latam Airlines transportó 2.762.230 personas dentro y fuera de Chile, y de acuerdo a lo que reveló la empresa, en promedio mensual reciben del orden de 1.400 solicitudes de endoso de tickets. La empresa tiene el 57,2% del mercado nacional.

La segunda firma aérea más grande en el territorio es Sky, que en el primer trimestre movilizó 1.127.554 pasajeros en su línea de negocios doméstico e internacional, lo que se traduce en 26,5% de la torta de pasajeros.

En ese sentido, Serrat dijo que mensualmente tienen un promedio de 800 solicitudes por ley de endoso.

"Y si bien el porcentaje de pasajeros que realiza este tipo de requerimientos es muy marginal, no llegando ni al 1% respecto del universo total de clientes, para Sky significa un gran avance ir entregando una propuesta de valor más conveniente, simple y flexible", agregó.

La directora comercial de la aerolínea ligada al empresario Holger Paulmann, contó que al ver que la ley se aplicaría pronto, la plana ejecutiva decidió adelantarse. Se instauró una política de flexibilidad con los mismos estándares de la definida en el Congreso.

De hecho, según Serrat, imple-

"Hasta la fecha, no hemos visto evidencia de la creación de un mercado secundario de reventa de pasajes aéreos", dijo Latam Airlines. mentar "Tu Ticket" antes fue muy valorado por las personas.

Tanto Sky como JetSmart contemplan el endoso a vuelos nacionales e internacionales, pese a que estos últimos no están obligados por la ley publicada hace seis meses. Estos beneficios sólo se extienden a los tramos hacia el extranjero que parten en Chile, no al resto de las operaciones.

El director comercial de la línea aérea ligada a Indigo Partners, Victor Mejía, relató que JetSmart amplió su plan de beneficios en febrero pasado.

"Para nosotros es muy importante el bienestar de nuestros clientes que diariamente nos eligen, por lo que estamos muy contentos al ver que esta nueva oportunidad dentro de la aerolínea, que comenzó hace apenas tres meses, ha tenido una buena acogida", dijo.

Entre enero y marzo, la empresa aérea de capital extranjero transportó 738.165 personas en sus dos líneas de negocio, con una participación de 15,8% del mercado total. Mensualmente, JetSmart recibe 780 solicitudes de endoso.

La tienda de Apple más grande en Chile abre sus puertas de la mano de operador local de marcas de retail

AUFBAU, el principal premium reseller en el país -propiedad de Yáneken- está apostando por un local de 250 m2 que permita una mayor integración entre el consumo y el uso del producto.

POR MARÍA GABRIFI A ARTFAGA

"La forma en que los consumidores se relacionan con el retail está cambiando rápidamente, por lo que nuestros espacios responden a esa tendencia". Bajo esa premisa, AUFBAU -propiedad de Yáneken- estrena mañana una nueva tienda en Santiago, con la que busca marcar un hito.

El principal reseller en Chile de Apple dejó hace unas semanas su local en Ahumada para instalarse en 250 metros cuadrados en Huérfanos, en pleno centro de Santiago, convirtiéndose en el local más grande de la marca en todo el país.

Las razones detrás de esta movida



apuntan a una mayor integración de la empresa en el ciclo de consumo y uso del producto, explica Sebastián de Peña, subgerente de operaciones de *e-commerce* de Yáneken (que también maneja Bamers, Belsport, Bold, Crocs, Oakley, entre otras).

"Necesitamos más espacio para que el usuario pueda experimentar no solamente el producto, sino el ecosistema de Apple", dice.

Y explica que esta tienda proyecta un alza de más del doble de las ventas del local de Ahumada. Esta es la tienda número 15 de la firma y está diseñada en dos pisos, en los que se podrá acceder a toda la familia de productos del gigante estadounidense, además de contar con una zona de interacción y configuración de productos con una "Mesa Experiencial", en la que se podrá recibir orientación y servicio técnico autorizado.

La apuesta, explica de Peña, "es salir de un retail transaccional y entrar a uno más emocional, donde la gente realmente se relacione directamente con el producto" in situ.

Libertad de acción

Consultado respecto de la nueva ubicación para un local de estas dimensiones, el ejecutivo asegura que lo decidieron entendiendo "que las tiendas icónicas tiene una relación directa de ubicación con centros históricos o en las ciudades".

Pese a los desafíos en materia de seguridad dice que "el centro sigue siendo un atractivo turístico, un punto de destino y de congregación de alto flujo".

Y destaca las diferencias que para ellos fueron decisivas en comparación con los centros comerciales. "Hoy hay menos restricciones para hacer ejecuciones en los locales en la calle versus los que están en centros comerciales. Finalmente los *malls* tienen reglas en base al uso de espacio público, la aglomeración de personas frente a la tienda y horarios frente a la opción de tener más libertad de acción", señala.



Grupo de Desarrollo Inmobiliario www.grupoddi.cl

PARA MALL CHINO

Locales entre
1.000 m2 a 10.000 m2.

Planta libre.
TODO CHILE.

Sectores de alto tráfico peatonal. Ofrecemos contrato de 10 años. Sin salida.

> locales@grupoddi.cl +569 4700 0000





Y afirma: "Para los que estamos buscando, ser una tienda *flagship*, necesitamos tener libertad absoluta de todo este tipo de restricción. Es necesario tener todas las variables en nuestras manos, pues somos altamente creativos y disruptivos".

Otra variable es el hecho de que el consumidor de centro comercial es "más desenfocado", pensando en que busca variedad frente al que va a tiendas de calle, que "está mucho más arraigado a la marca".

Regiones y domicilio

Esta no es la única apuesta de AUFBAU. Los locales ubicados en la zona norte del país, tanto de La Serena como Antofagasta, serán ampliados y reubicados dentro del Mallplaza de cada una de las ciudades mencionadas durante este trimestre. Contarán con 140 m2 y 150 m2, respectivamente.

Con la ampliación, ahora podrán ofrecer servicio técnico y el sistema de *Trade In* lanzado en diciembre de 2021, cuando completaron la compra de Reifstore, el antiguo reseller.

Este servicio - hasta ahora solo disponible en Santiago - permite entregar el equipo antiguo como parte de pago y recibir el nuevo por un menor precio. Lo están aplicando también a domicilio, como parte

de su estrategia omnicanal.

Respecto de la importación de los productos, considerando los desafíos logísticos por irrupciones de la cadena de distribución, de Peña reconoce que ha habido impacto, pero destaca el hecho de trabajar directamente con Apple. "El nivel de reacción de Apple es bastante rápido, a nivel de tiempos de espera y de despacho. La empresa se ha mantenido en línea con la demanda y estimaciones de venta", asegura.

Las ventas del fabricante de iPhone superan las estimaciones por la fuerte demanda de los dispositivos y sus servicios

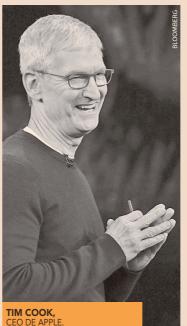
Eso sí, la compañía reconoció que los nuevos confinamientos en China podrían golpear la oferta y demanda en el trimestre actual.

Un trimestre récord reportó este jueves Apple, impulsado por su gestión para superar la escasez de chips y a mayores ventas de los nuevos iPhone.

La compañía de Tim Cook dijo este jueves que sus ventas aumentaron un 19% en América entre enero y marzo -su segundo trimestre fiscal-, mientras que en Europa y China el crecimiento fue de un solo dígito.

En términos globales, los ingresos subieron 8,6% a US\$ 97.300 millones, una cifra histórica considerando que el período no coincide con ninguna festividad o hecho relevante. Los analistas habían proyectado US\$ 94 mil millones en promedio. En tanto, la ganancia fue US\$ 25 mil millones (US\$ 1,52 por acción), también por sobre los US\$ 1,42 por papel que esperaban los analistas.

Con esto, el valor de cada título llegó a subir 2,3% en las operaciones fuera de rueda, aunque luego se corrigió a la baja. Parte de este cambio pudo deberse a que la compañía reconoció que los nuevos confinamientos en China y Taiwán,



US\$90
MIL MILLONES
ES EL MONTO DEL PROGRAMA DE
RECOMPRA DE ACCIONES.

donde se fabrican muchas piezas y su dispositivo estrella, podrían traer nuevos obstáculos en términos de oferta y demanda en el trimestre en curso.

Aun así, el fabricante de Cupertino -la mayor empresa del mundo por capitalización bursátil-, aseguró que pretende mantener la alta demanda por el iPhone y de otros equipos, al tiempo que aumenta las ventas de servicios, como las suscripciones de música y vídeo.

Los últimos resultados muestran que está avanzando en ambos objetivos, ya que superó las estimaciones de ventas para cada unidad, además de los accesorios.

El presidente financiero de la compañía, Luca Maestri, citó en un comunicado la "continua y fuerte demanda por nuestros productos" y el récord de ventas de servicios.

Los ingresos trimestrales por ventas de teléfonos en todo el mundo fueron de US\$ 50.600 millones, un 5,5% más que hace un año. Las

ventas de servicios, el segundo negocio más importante de la firma, subieron 17% a US\$ 19.800 millones.

Apple también anunció un alza de 5% de su dividendo a US\$ 0,23 por papel, y la aprobación de una recompra adicional de acciones de US\$ 90.000 millones.



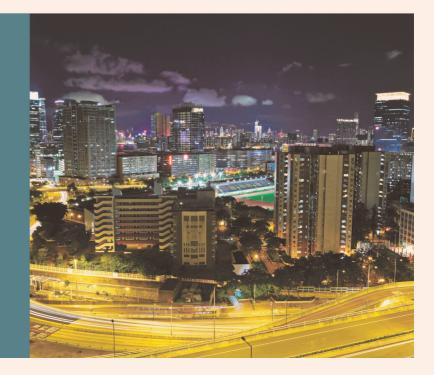
Grupo de Desarrollo Inmobiliario www.grupoddi.cl

OMPRAMOS

PARA FONDOS DE INVERSIONES FAMILY OFFICE CONSTRUCTORAS

Strip Center / Locales Edificios / Terrenos Proyectos Inmobiliarios

locales@grupoddi.cl +569 4700 0000



¡ÚLTIMAS 48 HORAS!

DFSALE

25 AL 30 DE ABRIL.

TODODF*

USA EL CÓDIGO DESALE



*en productos asociados

SUSCRÍBETE AQUÍ

Entra ahora en: http://www.df.cl/suscripciones y disfruta todos nuestros contenidos.

DIARIO FINANCIERO









PROMOCIÓN VÁLIDA DEL 25 AL 30 DE ABRIL 2022, INGRESANDO EL CÓDIGO DESALE PARA APLICAR LA OFERTA. DE DIGITAL PREMIUM PLAN ANUAL \$47.400, (VALOR REF: \$94.800). DE MAS PLAN ANUAL \$35.280 (VALOR REF: \$58.800). A PARTIR DEL SEGUNDO AÑO SE COBRA EL VALOR ANUAL EN DE DIGITAL PREMIUM DE \$75.840 (VALOR REF: \$94.800) EN DE MAS DE \$47.040 (VALOR REF: \$58.800). MÁS INFORMACIÓN AL MAIL suscripciones@df.cl O AL TELÉFONO 223391047



Masisa eleva ganancias ante los mejores márgenes en líneas de negocios y reducción de costos

■ De acuerdo a los datos publicados por Masisa, al 31 de marzo de este año la empresa obtuvo ingresos por US\$ 121,9 millones, es decir, un 26,5% más que en el mismo período de 2021.

Además, la empresa reportó utilidades cercanas a los US\$ 18,2 millones, que se sobreponen a los US\$ 3,2 millones anotados en el semestre similar del año pasado.

Asimismo, desde Masisa indicaron que en es-

tos primeros tres meses alcanzaron un Ebitda de US\$31,3 millones, lo que representa un aumento de US\$17,7 millones respecto al mismo período de 2021

"Este incremento obedece principalmente a la mejora en los márgenes de las distintas líneas de negocios, al enfoque en productos con mayor valor agregado y a las eficiencias en costos, asociados a la ejecución del plan estratégico", señalaron.

Resultados de Parque Arauco superan niveles prepandemia y "confirman regreso a la normalidad"

■ En cuanto al rendimiento de los locatarios, la compañía informó ventas por \$ 557.955 millones, un incremento de un 44% respecto a 2021 y un 19% más alto que lo registrado en 2019.

Los resultados del primer trimestre "confirman el regreso a la normalidad", sostuvo Parque Arauco tras obtener cifras operacionales superiores a las conseguidas previas a la pandemia.

La cadena de centros comerciales reportó a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) ingresos por \$ 52.346 millones entre enero y marzo, lo que se traduce en un aumento de un 56% sobre el mismo periodo del año anterior y un 8% por encima de los niveles de 2019.

En cuanto al rendimiento de los locatarios, la compañía informó ventas por \$ 557.955 millones, un incremento de un 44% respecto a 2021 y un 19% más alto que lo registrado en 2019.

"El aumento responde principalmente al nivel de apertura de activos durante el 2022. Gracias a la normalización de la situación sanitaria en los países en que operamos, nos encontramos completamente abiertos en el primer trimestre", señala la compañía en su análisis de los resultados.

Además, afirman que los aumentos de ventas se dan en todos los rubros, destacando supermercados, mejoramiento del hogar y vestuario y calzado.

Por su parte, la utilidad del periodo llegó a \$ 6.430 millones, lo que se compara con las pérdidas por \$4.700 millones registradas entre enero y marzo del 2021.





La ocupación durante los primeros meses del año llegó al 95,3%, superando el 94,2% alcanzado en 2019. En relación al costo para los locatarios, la compañía afirma que "se presenta estable en niveles aceptables para el negocio, en los tres países donde operamos, observándose aumentos en Chile y Perú, mientras que

disminuye en Colombia".

Adicionalmente, la empresa celebró la apertura de Parque Alegra, nuevo centro comercial ubicado en Barranquilla, que tuvo lugar este 21 de abril. La compañía posee un 52,2% de la propiedad de este mall, que contó con una inversión de US\$ 115 millones y tiene una superficie de 51.000 m2.

Directorio de Elecmetal designó aBaltazar Sánchez como nuevo presidente

En sesión realizada ayer, el directorio de Compañía Electro Metalúrgica (Elecmetal) designó como nuevo presidente a Baltazar Sánchez Guzmán.

En la misma oportunidad, la mesa de la empresa incorporó a Cristóbal Eyzaguirre Baeza como nuevo integrante debido a la vacancia generada por el reciente fallecimiento del director Juan Antonio Álvarez Avendaño, quien además presidía esa instancia.

De acuerdo a lo informado por la empresa a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), el directorio designó a Eyzaguirre como vicepresidente de la sociedad, Además, la instancia incorporó a Cristóbal Eyzaguirre, quien fue nominado en la vicepresidencia.

que está ligada a Grupo DF. Cabe recordar que el abogado ingresó anteriormente a los directorios de Viña Santa Rita y Cristalerías de Chile, en los cuales fue nombrado en el cargo de vicepresidente.

Junto a su nueva responsabilidad en Elecmetal, actualmente Baltazar Sánchez preside los directorios de Viña Santa Rita y de Cristalerías de Chile.

Desempeño de la compañía

Pese al complejo escenario económico y sanitario que marcó el ejercicio 2021, Elecmetal registró utilidades por \$34.353 millones a diciembre pasado, cifra que se superó los \$22 mil millones anotados en 2020.

Esta evolución positiva en los resultados se basó sobre el incremento de los ingresos por ventas consolidados, que el año pasado alcanzaron los \$882.368 millones, cifra que es 13,2% superior al desem-



peño de 2020, que totalizó \$779.182 millones. Este repunte obedeció a su mejor desempeño en términos de ingresos por ventas de la sociedad, que consolida sus resultados con los de Cristalerías de Chile, S.A. Viña Santa Rita, Fundición Talleres Ltda. e Inversiones Elecmetal Ltda.

En este escenario, los ingresos obtenidos por el negocio de envases de vidrio aumentaron en 26,% al cierre de 2021, en tanto los aportados por el segmento metalúrgico subieron en 11,6%, y los del área vitivinícola se incrementaron en 4,9% en la misma comparación.

DF SALUD

REGÍSTRATE EN NEWS DF



"Tras un año muy intensivo en diseño, ya partimos las primeras construcciones" que modernizarán el 70% del área destinada a la atención ambulatoria, señala el nuevo gerente general de la entidad, Juan Luis Moreno.

POR JORGE ISLA

En enero pasado, la Asociación Chilena de Seguridad (ACHS) inició una nueva etapa con el nombramiento de Juan Luis Moreno al frente de la gerencia general. Con una trayectoria de nueve años en diferentes cargos en esa entidad, el ingeniero comercial UC y MBA de la London Business School, asumió funciones tras un cuidado plan de sucesión que se inició en 2019 con la identificación de los candidatos y luego con una acabada preparación del sucesor de Cristóbal Prado.

El proceso de cambio también consideró la instalación de un nuevo equipo –conformado tanto por ejecutivos que ya tenían responsabilidades en la ACHS como por fichajes externos– a cargo de un porcentaje importante de las gerencias de división, renovando la composición del Comité Ejecutivo.

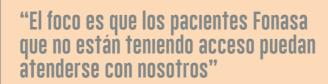
En sus primeras definiciones al frente de ACHS, Moreno señala que "junto con seguir asegurando una gestión impecable -activo que no podemos descuidar-, el hecho de liderar esta organización en el contexto que vivimos requiere algunos énfasis en la mirada de futuro, como vincularnos de manera más intensa con el entorno, participar en la discusión pública, poner nuestras capacidades a disposición de encontrar mejores soluciones a los problemas que enfrenta el país y generar alianzas".

Una misión que aborda, dice, desde su prioridad por "buscar espacios de diálogo, interna y externamente, para incorporar más visiones e ideas a las propuestas de una manera muy abierta".

Planes en infraestructura

La tarea de Moreno tiene entre sus ejes continuar la ejecución del ambicioso plan de desarrollo de su infraestructura de atención de salud. Aquí el hito principal ha

sido la modernización el Hospital del Trabajador de Santiago con una inversión global de US\$ 140 millones. "Considera dos edificios nuevos conectados entre sí, de los cuales el primero ya está hecho y ahora estamos iniciando la construcción del segundo. Realizar este proyecto sobre un hospital en operación ha implicado un gran desafío ya que, por ejemplo, durante la pandemia decidimos no demoler ningún espacio que pudiera limitar nuestra capacidad de proveer camas críticas para pacientes Covid", relata Moreno. Finalmente, dice, pudimos "ajustar la hoja de ruta para así



Además de optimizar el cumplimiento de los objetivos propios de su misión bajo la Ley 16.744, la ACHS puso en marcha un proyecto de Salud No Laboral "con el único interés de aportar a los desafíos en salud pública del país", explica Moreno. La iniciativa -en fase piloto tras su autorización por la SUCESO en julio- es un "proyecto inédito en la atención primaria, que entrega atenciones ambulatorias en traumatología y salud mental con un modelo basado en la interacción entre médicos generales y especialistas apoyados en tecnología y telemedicina", dice. A partir de esa primera experiencia de la estrategia iniciada en 2021 en la Red de Agencias ACHS, Moreno señala que "ahora tenemos una autorización para ampliarla a 40 centros a partir de este mes, y sobre la base de nuestro expertise buscamos modelos más eficaces y accesibles de atención a pacientes". Este programa se inscribe en el objetivo general de la ACHS de aumentar su presencia en las prestaciones generales de salud para la población, apuntando a ampliar las opciones para los beneficiarios del seguro público. "Nuestro foco es generar capacidad para que los pacientes Fonasa que no están teniendo acceso hoy, ya sea en el sistema público o en el privado, puedan atenderse con nosotros", destaca.

En el marco de las definiciones que el país está adoptando para transformar el sistema de salud, Moreno subraya que "en la ACHS tenemos la motivación, capacidades y responsabilidad de ser parte de la solución al problema de la salud pública en general en Chile. No creemos en la competencia entre el sector público y el sector privado, y sí en la complementariedad".

cumplir con el término del proyecto establecido hacia fines de 2023".

En paralelo, la entidad comenzó a implementar en 2021 el plan de modernización de la Red de Agencias ACHS, que apunta a intervenir el 70% de los 91.000 m2 que totalizan sus 86 centros de atención ambulatoria en el país con una inversión global de US\$ 150 millones.

Luego de un primer año "muy intensivo en diseño, arquitectura y definición de estándares", el ejecutivo señala que en 2022 "ya partimos con las primeras construcciones, fase que va a ir aumentando en intensidad de intervenciones, obras y remodelaciones de centros durante 2023 y en 2024, que es cuando apuntamos a terminar este otro gran proyecto que tenemos".

Es así que a las dos nuevas sedes en ejecución en Calama y Los Andes, se suman otros "17 centros en etapa de arquitectura o de preparación para la licitación, más una serie de remodelaciones en curso".

El ejecutivo aclara que más que aumentar la capacidad de atención de esta red, el foco está en mejorar la experiencia de los pacientes con acciones como ampliar las áreas de admisión, modernizar las áreas de kinesiología e imagenología, mejorar los flujos de circulación y rediseñar

"Tenemos la motivación, capacidades y responsabilidad de ser parte de la solución al problema de la salud pública en Chile".

Juan Luis Moreno, nuevo gerente de la Asociación Chilena de Seguridad.

los boxes en línea con los nuevos estándares de la práctica médica.

Además, la ACHS tiene en su horizonte la tarea de imprimir su sello en la Red de Clínicas Regionales -integrada por siete instituciones, una de ellas dedicada a la neurorehabilitación en Santiago- tras adquirir la participación de 50% que pertenecía a la Mutual de Seguridad en una operación por \$ 38 mil millones en 2020. "Lo que viene son inversiones -relevantes, pero marginales respecto a lo que involucró la compra- en infraestructura para acercar sus estándares a los de nuestras clínicas, en proyecto ambicioso en materia de integración como parte de nuestra red", indicó.









Filial de CCU en Argentina adquiere 49% de participación en el negocio de aguas de Danone

■ La filial de CCU, Compañía Cervecerías Unidas Argentina, selló la compra del 49% de participación en Aguas Danone de Argentina, que incluye el negocio de agua minerales, aguas saborizadas y jugos en polvo con sus marcas Villavicencio, Villa del Sur, Levité, Ser y Bío.

Así lo informó la firma chilena a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) y explicó que "la transacción incluyó compraventa de acciones,

aportes de capital, y la suscripción de acuerdos de accionistas". Por su parte, Aguas Danone sostuvo que esta alianza estratégica suma a la compañía un socio de gran prestigio en la región. "Este acuerdo es un paso importante para fortalecer ambas empresas en un mercado altamente competitivo. Danone tiene una historia de trabajo con socios en el país y estamos orgullosos que Aguas Danone Argentina una fuerzas con CCU".



Ejecutivo de la gestora global aborda las oportunidades que están viendo en la región, donde ya tienen inversiones en México y Colombia.

POR ANDRÉS POZO B.

Desde Nueva York, Roque Calleja es el jefe de Alternativos de BlackRock para América Latina. La firma es una de las principales gestoras en este segmento, que ve temas tan diferentes como equity privado, deuda y activos reales, entre otros tipos de inversiones.

En su paso por Santiago, Calleja explica que la compañía tiene una plataforma de alternativos de US\$ 330 mil millones, "muy grande, amplia, que ha ido creciendo a lo largo de los últimos 20 años".

Esta unidad tiene presencia en Brasil, Chile, Perú, Colombia y México, además de sus oficinas en Miami y Nueva York.

- ¿Cómo se está viendo este mercado en la región?

- La región es muy diversa y el nivel de adopción varía mucho por país. Hemos visto un mercado andino, con Chile, Perú y Colombia, que llevan haciéndolo mucho más tiempo; en algunos casos 15 años. Y hay otros que están recientemente abriéndose a la inversión internacional en alternativos. Por ejemplo, los fondos de pensiones mexicanos no podían hacer, por regulación, inversión internacional en este tipo hasta 2018.

- ¿Y qué es lo común?

- Lo que vemos es una adopción de mercado alternativo que se está acelerando y que está siendo adoptada por un set de inversionistas más amplio. Dado que este mercado de alternativos es privado y líquido, históricamente estaba concentrado en clientes institucionales, fondos de pensiones, aseguradoras. Eso ha cambiado mucho, porque hay más mecanismos de acceso, nuevas estructuras y un producto más apto para otros tipos de clientes.

- ¿Por qué se dan estos cambios?

- Por la necesidad de una mayor



"Queremos financiar deuda de entre cinco y siete proyectos con fondo que levantamos en Colombia"

rentabilidad en las carteras de inversión. Es decir, con una cartera tradicional de acciones-bonos, no van a obtener los mismos niveles de rentabilidad a futuro.

- ¿Cuánto influyen, en esta mayor adopción, los riesgos políticos que se ven en cada país?

- En general, cuando pienso en mercado alternativo, son al final inversiones de muy largo plazo. Es un tipo de activo que está menos ligado a la volatilidad puntual o riesgo geopolítico. Somos inversionistas de largo plazo; nuestra adopción de alternativos y la inversión local no ha cambiado en Latinoamérica en los últimos años.

- ¿Pero los inversionistas quizás han empezado a mirar más este tipo de activos por esos riesgos?

- No, creo que es más una di-

versificación. Quizás se podría ver un mayor deseo de inversiones internacionales, donde en algunos casos pudo haber influido el riesgo geopolítico, pero no me gustaría generalizar, porque no creo que sea el caso.

México y Colombia

- ¿Qué tipo de activos están viendo en la región?

- Tenemos distintos pools de capital que consideran a Latinoamérica y donde estamos buscando oportunidades. La primera es private equity y venture capital, donde múltiples unicornios se han generado en la región.

- ¿Ustedes están invirtiendo en este tipo de activos?

- En private equity. No hacemos venture capital en Latam, aunque sí growth equity, que son rondas de financiamiento en etapa D y posteriores, compañías que ya están con utilidades positivas o llegando, tienen un modelo de negocios consolidado, buen equipo de administración, etc.

- ¿Dónde han invertido?

- En México, hemos hecho Grupo Axo (retail) y dos participaciones más, una de ellas, una FinTech.

- ¿Y en infraestructura?

- Tenemos dos fondos locales, uno en México, de equity, y en Colombia de deuda, donde estamos participando en los programas de carreteras 4G y 5G.

- ¿Qué planes tienen para este fondo en Colombia?

- Lanzamos un primer fondo en 2018 por US\$ 300 millones y uno en enero de este año por US\$ 600 millones. Estamos en período de inversión. Hay un set de oportunidades bueno y cada vez más amplio. Queremos hacer entre cinco y siete proyectos.

- ¿Y en México?

- Hemos levantado tres fondos. con los planes de pensiones y otras inversiones. Hemos sido activos con infraestructura tradicional, como carreteras, energías renovables, gasoductos, y ya estamos en el tercer fondo, de unos US\$ 300 millones, que está en etapa final de inversión. Nos queda cerca del 20%. Y la idea es evaluar si hay oportunidad para seguir invirtiendo.

"El mercado de inversiones en activos alternativos se está acelerando y está siendo adoptada por un set de inversionistas más amplio en la región", dice el ejecutivo español. CARTAS

OPINIÓN

Desprotección a la propiedad industrial

Señora Directora:

Por su valor para los esfuerzos en innovación y aporte al desarrollo del país, la propiedad industrial y su protección en el mundo, han ido ganando cada vez más importancia. Sin embargo, esta semana la Convención Constitucional decidió no incluirla como garantía en el proyecto de la nueva Constitución.

Con esto, ¿qué incentivos quedan para quienes se desempeñan en las industrias creativas y de innovación, entre otras, si su trabajo no quedara fuertemente protegido? ¿Qué mensaje se está transmitiendo? Excluir tan importante derecho es un claro desincentivo a la investigación y una puerta abierta para la fuga de algunas de las mejores ideas que se originan en el país. Lo crucial de este tema radica también en que la propiedad industrial e intelectual son símiles a cualquier otro tipo de propiedad, y sus dueños

FRANCISCA FIGUEROAABOGADA, DIRECTORA DE PROPIEDAD INTELECTUAL EN RUSSI & EGUIGUREN | QUADRANT

merecen tener certeza sobre el dominio de los

Salario mínimo y PYME

Señora Directora:

frutos de su creación.

Una buena noticia entregó esta semana el gobierno al anunciar que el sueldo mínimo llegará a \$400 mil pesos en agosto próximo. Sin duda un respiro para todas las familias chilenas muy golpeadas por la situación económica que atraviesa el país, especialmente la inflación.
Sin embargo, nuevamente nos olvidamos de las pequeñas y medianas empresas, ya que este

aumento impacta directamente en los bolsillos de los emprendedores, quienes estarán obligados a pagar sueldos un 14% más altos sin ningún aumento en sus ingresos, lo que se traduce en un importante desincentivo para sus operaciones. Además, ante la necesidad de compensar esta alza, no tienen más alternativa que subir los precios en los productos y servicios que ofrecen, encareciendo aún más el costo de la vida. Luego de dicho incremento salarial, es valorable que el ministro de Economía haya recibido a representantes de las Pymes y propuesto un subsidio para que éstas puedan asumir de mejor manera el aumento de costos. Sin embargo, este segmento de empresas necesita estar más presente en las decisiones que se adopten en el futuro, ya que muchas de ellas todavía no se recu-

peran de las consecuencias de la pandemia.

GABRIEL VERGARA CEO DE SMART CFO

Velocidad de internet: no sólo fiscalizar

Señora Directora:

El gobierno lanzó una licitación para que un Organismo Técnico Independiente (OTI) se encargue de medir la velocidad de internet a nivel individual a través de una app, mediciones que serán válidas para reclamos y eventuales compensaciones, de no cumplirse los contratos.

Recolectar datos de velocidad, contratos y otras características de los usuarios abre una oportunidad única en este mercado: la posibilidad de comparar planes y escoger el mejor según necesidades personales. En simple, un mismo servicio puede ser muy bueno para descargar archivos, no tanto para ver streaming y muy malo para reuniones telemáticas. No se trata sólo de la

velocidad de descarga y subida: también se puede medir tiempos de respuesta y estabilidad de la conexión, fundamentales para muchos usos que vimos en pandemia y teletrabajo.

Si la Subtel planifica correctamente este contrato, a futuro las personas tendrán gran cantidad de datos para decidir qué proveedores y contratos se ajustan mejor a sus necesidades. Está en manos de Subtel la posibilidad de usar una herramienta no solo para fiscalizar, sino también para ayudar a la gente a tomar una decisión informada a la hora de contratar.

JONATHAN FREZ ACADÉMICO ESCUELA DE INFORMÁTICA Y TELECOMUNICACIONES UDP

Derecho de propiedad y

derecho de indemnización

Señora Directora:

El lunes la comisión de Derechos Fundamentales votó el texto a proponer al Pleno sobre el Derecho de Propiedad y la expropiación. Finalmente se reconoce expresamente el derecho a ser indemnizado, pero el problema se observa al establecerse que el indemnizado será el propietario, modificando la redacción vigente, en la que se reconoce al expropiado en términos generales. Esta diferencia podría afectar a todos aquellos quienes gocen de una parte de los atributos del dominio y no puedan hacerlo valer sobre la indemnización, como podría ser, a modo de ejemplo, un arrendatario o un comodatario. Luego, la propuesta instaura que se deberá indemnizar con el justo precio, modificación a la esencia de normativa vigente, la que reconoce que la indemnización corresponde al daño patrimonial efectivamente causado. No es menor, porque el "justo precio" es un

concepto indefinido que deberá posteriormente ser determinado por ley, quedando supeditado al legislador de turno, y no, como ocurre en la actualidad, por medio del común acuerdo o lo que dictamine una sentencia judicial, para la que tanto las partes, peritos y jueces al momento de dictar sentencia, utilizan el valor comercial o valor de mercado.

Parece fundamental que en el Pleno se entregue una real protección a la casa propia.

Administrador previsional estatal

NICOLÁS RODRÍGUEZ ABOGADO INVESTIGADOR LIBERTAD Y DESARROLLO

Señora Directora:

Hoy la discusión previsional está muy concentrada en la propiedad de los fondos previsionales, lo cual es un gran avance. Pero aunque la propiedad de los saldos previsionales y futuras cotizaciones esté resguardada en la ley y en la Constitución, existe un riesgo similar de perderla en la medida de que el administrador sea un ente único y estatal.

Una de las fortalezas del sistema de capitalización individual, reconocida inclusive por sus opositores, es la rentabilidad lograda en el largo plazo, respaldada por inversiones reales, como pudo demostrarse en los tres retiros previsionales. Pero muy distinto es un único administrador estatal, pues si bien los dineros pueden ser de propiedad de los trabajadores, las inversiones pueden estar muy mal administradas, como por ejemplo, invertir en deuda del Estado.

Ya nos malacostumbraron al dicho "paga Moya", por lo que no podemos permitir el "administra Moya".

EDUARDO JEREZ SANHUEZA

TRIBUNA LIBRE

Ley REP vs. Plásticos de un solo uso: conflicto inminente

ras más de una década de trabajo, estamos ad portas de implementar en el país la Ley de Responsabilidad Extendida del Productor (Ley REP), que busca elevar las actuales tasas de reciclaje en Chile desde menos de un 10% hasta un 60% en poco más de una década. Se trata de una política pública largamente esperada, que llegará directamente a las casas de los ciudadanos y que obligará a más de 14 mil empresas a hacerse cargo de los envases que ponen en el mercado.

Pero hay nubarrones en el horizonte, en la forma de una posible colisión de normas. En concreto, la Ley REP (promulgada del 2016) y la Ley de Plásticos de un solo Uso o PUSU (2021), presentan un eventual conflicto que podría causar efectos impensados por el legislador y que podría generar distorsiones de mercado, afectar a agentes económicos, e incluso al desarrollo de los sistemas de gestión que deben cumplir las metas de reciclaje establecidas en la Ley REP. Y más aún, podría frustrar desde su debut el cambio cultural que quieren generar estas leyes.

¿Qué ocurre? El problema está en las obligaciones para el plástico PET, con el que se fabrican cada año millones de botellas de bebidas y jugos. Veamos primero las obligaciones impuestas en cada ley.



GONZALO URIARTEPRESIDENTE DE AB
CHILE

"Se han generado varias incertidumbres en el mercado, pero sobre todo, existe la posibilidad cierta del incumplimiento de ambas normativas por un conflicto normativo que es único en el mundo".

En el caso de la Ley REP, se establecen metas de reciclaje que parten en un 3% de lo que se pone en el mercado el primer año (2023), para llegar a un 45% al año 12 (2034). De acuerdo a la ley, una vez recolectado y separado el material, este debe venderse mediante una licitación abierta basada netamente en criterios económicos. Es decir, al reciclador que ofrezca el mejor precio de compra.

Por otro lado, la Ley de Plásticos de un solo Uso establece que las botellas plásticas desechables deberán incorporar un 15% de material reciclado en su fabricación a partir de 2025, hasta llegar a un 70% en 2060. Y establece otra obligación: este plástico a incorporar debe ser recolectado y reciclado dentro de Chile, lo que impide la incorporación de material importado de otros países, tal como lo hacen las plantas que usan PET reciclado para la fabricación de otros tipos de envases, como los de tipo clamshell.

Hoy existen proyectos en carpeta para la instalación en Chile de plantas Bottle to Bottle (BtB), que fabrican nuevas botellas a partir de botellas recicladas con el fin de utilizar el material que proveerá la Ley REP, así como con el cumplimiento de las obligaciones de la Ley de Plásticos de un solo Uso. Y aquí empieza la

colisión de normas que generan incertidumbre para esta industria.

¿Por qué? Porque existen amenazas que podrían llevar a incumplimientos normativos. El PET reciclado tiene múltiples usos, y podría ocurrir, por ejemplo, que -tal como sucede en Europa- las botellas recicladas sean compradas para fabricar ropa en China, quedando dichas plantas sin abastecimiento para el cumplimiento de la Ley PUSU. O que se realice una compra especulativa con un actor nacional que ofrezca precios fuera de mercado en las licitaciones dispuestas por la Ley REP, acapare el material y luego revenda dicho material a las plantas BtB a un precio superior. Y también una compra hostil por parte de una planta BtB, dejando potencialmente a los sistemas de gestión colectiva REP y a las empresas obligadas a la Ley PUSU sin material que recolectar y

Como vemos, esto genera varias incertidumbres en el mercado y también la posibilidad cierta del incumplimiento de ambas normativas, por un conflicto normativo único en el mundo. Un escenario que urge corregir cuando estamos, como se ha señalado, del cambio más importante que se realiza en el país en materia de reciclaje.

EDITORIAL

PROCESO CONSTITUCIONAL Y NECESARIA PRESCINDENCIA

Las autoridades deben mostrarse

imparciales, a modo de no influir

en lo que debe ser una reflexión y

decisión enteramente dejadas a

los ciudadanos.

a forma en que se ha ido desarrollando el trabajo de la Convención Constitucional ha incidido negativamente en la percepción ciudadana del mismo, según dan cuenta diversos sondeos que dan ventaja a la opción del Rechazo en el plebiscito de salida de septiembre próximo.

Ello ha polarizado aun más el clima de opinión en torno

a la futura Constitución, donde ya empiezan a desplegarse incipientes campañas, con participación de connotadas figuras públicas y actores políticos. Algunas voces -entre ellas, el Presidente de la República- han señalado la inconveniencia de tomar partido por una u otra opción antes de que

se conozca el texto final que la Convención propondrá a los votantes. Otras, por desgracia, ya adelantan -de forma imprudente e irresponsable- posibles escenarios de conflicto en caso de ganar una u otra.

El propio gobierno ha dado señales contradictorias respecto de la actitud que le corresponde adoptar; por un lado, manifestando su no neutralidad en el proceso constitucional (a favor del Apruebo, por cierto), por otro recordando su obligatoria prescindencia, a modo de no influir en lo que debe ser una reflexión y decisión enteramente dejadas a los ciudadanos.

Al respecto, la Contraloría ha emitido un instructivo para aclarar, como ha dicho su titular, que "prescindencia" significa "imparcialidad". En efecto, dado el poder de la tribuna gubernamental, es del todo improcedente

> que las autoridades manifiesten su opinión, excepto para informar y llamar a la participación de los electores. El argumento de que ello no supone negar espacios para preferencias políticas personales es engañoso, pues ante la ciudadanía un ministro no deja de serlo sólo por hablar fuera de horario laboral

o desde un recinto privado, como su domicilio.

Por el bien de la transparencia y legitimidad de este proceso, las autoridades deben ser inequívocamente prescindentes. Eso no sólo aplica para la actual etapa, sino también y con mayor razón, para el momento en que se conozca el texto de la propuesta constitucional y comiencen las campañas oficiales por el Apruebo y el Rechazo.

-TRIBUNA LIBRE



JORGE BUSTOS RUBILAR SOCIO DE CONSULTORA AUGURA

Baja tasa de sindicalización

a última reforma laboral apuntó a modificar el Código del Trabajo para impulsar el fortalecimiento de la sindicalización en Chile, fomentando el funcionamiento y adhesión a los sindicatos. Sin embargo, a cinco años de su entrada en vigor, los resultados estuvieron lejos del espíritu del legislador, dado que la tasa de sindicalización pasó de un 14,6% a un 20,6% en cinco años, pues a fines de 2019 la Dirección del Trabajo estimó un total cercano al millón 50 mil personas sindicalizadas.

A raíz de lo anterior y después de más de 30 años de recuperada la democracia, cabe preguntarse por qué los trabajadores se resisten a sindicalizarse y si se hace cargo la reforma laboral de los factores que inciden en este comportamiento. Aun cuando no existen cifras de estos dos últimos años, el contexto tampoco ha favorecido el incremento, dada la caída sostenida del empleo desde la pre-pandemia y durante la misma.

En base a informes oficiales y de acuerdo con el parecer de dirigentes sindicales y especialistas en relaciones laborales, los principales factores que explican esta baja participación tienen que ver con falta de interés o motivación, ya sea porque no perciben que se les ofrezcan propuestas diferenciadoras atractivas, o bien porque prefieren tratar directamente con el empleador. Existe en muchos trabajadores la

percepción -basada en empleador pudiera ser mal visto involucrarse en actividades sindicales, como también una sensación de individualismo de los colaboradores.

Por otra parte, hay desconocimiento de aspectos normativos básicos de la legislación laboral, como

prejuicios- de que frente al "Cabe preguntarse por qué los trabajadores se resisten a sindicalizarse y si se hace cargo la reforma laboral de los factores que inciden en este comportamiento".

qué son y para qué sirven los sindicatos y negociaciones colectivas; cuando hay varios sindicatos en una misma empresa, también se reduce la influencia y el poder de organización. Otro factor son los subcontratados, puesto que sólo pueden negociar condiciones laborales y beneficios con su empresa empleadora, sumado a la distancia geográfica y al escaso contacto con sus compañeros, aspectos que dificultan el trámite de sindicalización y que tienen que ver con el diseño o modelo de negocio más que con restricciones.

La fijación de cuotas sindicales altas o excesivas es otro desincentivo que limita mucho, al no haber un beneficio inmediato percibido por los trabajadores y la búsqueda de mejores oportunidades laborales en un mercado dinámico ha reducido significativamente las tasas de permanencia o antigüedad en un determinado empleo; por ende, se debilita de manera natural el interés por pertenecer a un sindicato.

Por todo lo anterior y considerando que nuestro país está viviendo un fuerte proceso de cambio, al escribirse una nueva Carta Fundamental, y dadas las discusiones e iniciativas entre los constituyentes estas últimas semanas, muy posiblemente dará paso a una nueva reforma laboral y emerger desde ahí un fortalecimiento a la libertad sindical, manifestándose en tres ejes principales: la titularidad sindical; la negociación colectiva -abriéndose a la posibilidad de la negociación por sector económico; y el derecho a huelga.

LA COLUMNA DE...



DALIBOR ETEROVIC MANAGING DIRECTOR & ECONOMIST, THE ROHATYN GROUP

Mercados emergentes, entre inflación y riesgos globales

a economía global enfrenta tres choques económicos simultáneos. El primero continúa siendo el Covid. Mientras el mundo desarrollado ha relajado las medidas de control de infecciones, la política china de cero Covid, exitosa en términos de reducir el número de fallecidos, tiene un alto costo económico por su dependencia en cuarentenas estrictas. Actualmente, cerca de un 25% de la población china está bajo algún tipo de restricción de movilidad. Cálculos de mercado apuntan a que el impacto sobre el PIB chino de mantenerse estas restricciones estaría entre 0,5 y 1,7 puntos porcentuales, lo que pone un sesgo a la baja en el crecimiento global.

El segundo choque proviene de la invasión de Rusia a Ucrania v su efecto sobre el mercado de los commodities. Lamentablemente, la expectativa de solución rápida del conflicto hoy se ve lejana. Esto hace suponer que los riesgos de disrupción en el

mercado energético se mantendrán dentro del horizonte de proyección de los bancos centrales. Históricamente, cada vez que el precio del petróleo aumenta más de 50% en 12 meses la economía global se ha desacelerado y la inflación ha sorprendido al alza. El WTI está 35% arriba en lo que va del año, pero con alta volatilidad.

El tercer choque proviene del estrechamiento de las condiciones financieras globales. La Reserva Federal de Estados Unidos inició su ciclo de alzas de tasas en marso con 25pb. En la reunión de mayo se espera que incremente el ritmo de retiro de liquidez a 50pb de alzas. Los precios de mercado tienen la tasa de política en 2.75%, algo sobre la neutral, hacia finales de año. Por otro lado, las expectativas de crecimiento se han deteriorado más en Europa que en Norteamérica, debido al impacto directo del conflicto ruso. Esto se expectativas inflacionarias, que en varias de estas economías se encuentran sobre la meta. Para esto, las tasas de interés de política deben subir en términos reales sobre sus niveles neutrales.

Acá voy a ocupar como ejemplo el caso chileno. La TPM está hoy en 7% y se espera que suba a 8.5% en la próxima reunión. Este nivel de tasas es muy superior a la tasa neutral nominal que estima el Banco Central de Chile, en 3.25%. Si embargo, la tasa en UF a dos años está algo sobre 1%. Este nivel es similar al promedio del período 2015-2018, cuando la inflación sin alimentos ni energía corría en torno a 3% en velocidad trimestral anualizada. Hoy esa misma inflación corre arriba del 10%. Todavía el balance de riesgo apunta más a una persistencia de la inflación sobre la meta que a una desaceleración fuerte de la economía producto de un sobre apretón

"El banco central de un país emergente debe mantener el foco en el control de la inflación y el anclaje de las expectativas inflacionarias. Para esto, las tásas de interés de política deben subir en términos reales sobre sus niveles neutrales".

ha traducido en una depreciación del euro contra el dólar de más de 8% en lo que va del año. La apreciación del dólar tiende a afectar negativamente las demandas internas en mercados emergentes.

¿Qué debe hacer un banco central de un país emergente ante este entorno global? En mi opinión, debe mantener el foco en el control de la inflación y el anclaje de las monetario.

Con múltiples choques empujando a la economía global en distintas direcciones de crecimiento e inflación, los bancos centrales emergentes harían bien enfocándose en el problema actual: la alta inflación. Solo si algunos de los riesgos mencionados arriba finalmente se materializan habría que modificar este escenario base.

GRUPO DF DF · DFLIVE · DEMAS · ED · BAZARED.

Directora Marily Lüders; Subdirectora Teresa Espinoza Gerente General y Representante Legal Luis Hernán Browne; Dirección Edificio Fundadores, Badajoz 45, pisos 10 y 11, Las Condes, Fono: 23391000 / e-mail: buzondf@df.cl Reposición de ejemplares Lunes a Viernes 2339 1047 Impreso por COPESA IMPRESORES S.A., que sólo actúa como impreso Se prohíbe la reproducción total o parcial de los contenidos de la publicac Servicio al cliente: Fono: 22 3391047, e-mail: servicioalcliente@df.cl

Los correos deben dirigirse al mail buzondf@df.cl el diario se reserva el derecho de seleccionar, extractar, resumir y titular los correos publicados. Los articulos incluidos en LAS COLUMINAS DE OPINION son de exclusiva responsabilidad de sus autores con excepción del editorial no representan, necesariamente, la opinión de Diario Financiero.

FINANZAS Y MERCADOS



Seguridad social y Constitución: "La actividad privada es instrumental para lograr ese derecho"

El exregulador valora la discusión que está llevando la Convención Constitucional porque, a su juicio, es coherente con un sistema con margen de maniobra.

POR VICENTE VERA V.

El exsuperintendente de Pensiones, Guillermo Larraín, ha seguido de cerca la discusión sobre el sistema de seguridad social que se está efectuando en la Convención Constitucional (CC).

A diferencia de otros actores, el economista y exasesor de campaña del Presidente Boric tiene una mirada más optimista del proceso.

- ¿Cómo ha visto el desarrollo de la discusión en torno a un sistema de seguridad social en la Convención Constitucional?
- Lo que está quedando en el texto, hasta el momento, me parece que es coherente con un sistema que tiene bastante margen de maniobra. Por ejemplo, cuando se habla de un sistema de seguridad social público, no se está diciendo un sistema de seguridad social estatal, sino que público.
 - ¿Cómo es eso?
- Permite una interpretación amplia de qué es lo público, porque lo público no es solamente lo estatal. Se refiere más bien al hecho de que el responsable final es el Estado y tendrá que tomar las medidas para que se den las prestaciones en la mejor forma posible, incluyendo el subcontratar o el delegar la administración o la gestión de algunas partes del sistema en el sector privado.
- ¿Entonces, lo público podría enlazar la participación privada?
- Creo que sí. Cuando se dice que es público, probablemente a esa participación privada se le pone un cierto estándar y tiene que ver con la dignidad de las personas.
- ¿El sistema de seguridad social que se está configurando en la CC favorece una mayor legitimidad?
- De todas formas. Lo que se busca en el sistema es poner a la ciudadanía por delante, son ellos los soberanos. Acá se pone el derecho en primer lugar y, por lo tanto, la actividad privada es instrumental para lograr ese derecho.
- ¿No se generan sobreexpectativas al establecer

"Sı el día de mañana llega un gobierno que quiere expropiar los ahorros previsionales, está en su legítimo derecho de hacerlo, pero tendrá que pagar el precio del ahorro".

"Me parece mal porque la prestación definida involucra gastos de parte del Estado y la Constitución no puede fijar gastos".

un sistema de seguridad social respecto de mejorar las pensiones?

- No, porque es un derecho que no especifica cómo se va a materializar ni cuándo. Sería erróneo sacar como corolario de este texto que las pensiones van a subir.

Expropiación de fondos

- ¿Se debe establecer una norma más específica sobre la inexpropiabilidad de los fondos de pensiones?
- -A mí no me gusta la idea de tener un articulado para el derecho de propiedad por tópico, porque creo que el derecho de propiedad tiene que ser único. Cuando uno ve las constituciones de países más avanzados, tienen un artículo bien simple en la propiedad y dice que la propiedad es inviolable, que cumple una función social y que en aras de ello, el Estado

puede expropiar y se hace un precio justo para las partes.

Si el día de mañana llega un gobierno que quiere expropiar los ahorros previsionales, está en su legítimo derecho de hacerlo, pero tendrá que pagar el precio del ahorro.

- ¿Sería redundante?
- Es redundante y lo que hay que reforzar es el artículo genérico de propiedad.
- ¿Deben establecerse prestaciones definidas en la Constitución o es algo más bien del ámbito legal?
- Me parece mal porque la prestación definida involucra gastos de parte del Estado y la Constitución no puede fijar gastos. Lo que está pasando con los países que tienen prestaciones definidas es que están teniendo que reducir el nivel de esas prestaciones por la longevidad.

No se reconoce que el Estado tiene una restricción presupuestaria y eso está afectado por cosas que están ajenas.

- Si se establece que los recursos previsionales son solo para el uso de pensiones, ¿se cierra la puerta a los retiros?
- Todas estas cosas son un poco materia de interpretación. Uno podría interpretar que los retiros en la nueva Constitución serían inconstitucionales.

Me preocupa más el hecho de que esto puede interpretarse como una dificultad para la capitalización de los recursos previsionales. Aquellos sistemas de pensiones que capitalizan utilizan el dinero que reciben no para pagar la pensión de manera inmediata, sino que pasa por un proceso que es de capitalización y de inversión.

Tiene que quedar claro que el proceso de capitalización se entiende como una parte. Que la contribución que se hizo en un minuto, en otro momento pague una pensión. Pero en el intertanto, no es que el dinero quede inmovilizado, tiene que ser utilizado de una manera productiva.

- ¿Esto no está siendo bien abordado?
- Me preocupa la interpretación respecto de cómo los recursos se utilicen.

FINANZAS Y MERCADOS VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022 / **DIARIO FINANCIERO**

Bancos locales aumentan sus ganancias, pero advierten efecto de la inflación

por US\$ 1.678 millones en 2022.



POR VICENTE VERA V.

La Comisión para el Mercado Financiero (CMF) dio a conocer ayer los resultados de la banca al cierre del primer trimestre, registrando utilidades por US\$ 1.678 millones, creciendo 31,76% respecto a 12 meses atrás. A nivel mensual, el sector anotó ganancias de US\$ 579 millones.

Desde la Asociación de Bancos (Abif) matizaron los resultados debido a los efectos de las presiones inflacionarias del país.

Recordaron que "el estándar contable de IFRS establece, a modo general, que los estados financieros deben expresarse en moneda funcional. En el caso de economías hiperinflacionarias debe aplicarse la corrección monetaria a las cuentas".

La Abif explicó que "la mayor inflación también afecta negativamente a los pasivos, particularmente al capital de la industria. Esto es relevante dado que la reducción de valor del capital debe ser compensada por los accionistas para poder mantener el nivel de actividad en términos reales"

Expusieron que, si la utilidad nominal se ajusta por el deterioro del valor del capital, las ganancias netas de la corrección del valor del capital pagado y reservas por efecto de la inflación, dicho ajuste representó un 40% de

LOS GASTOS POR PÉRDIDAS CREDITICIAS DE LA INDUSTRIA EN 12 MESES.

las utilidades de 2021.

Indicaron que "de persistir el aumento en la inflación podría ser necesario volver a aplicar la corrección monetaria a los estados financieros".

Aseguraron que, si bien el efecto inflacionario tiene una relación directa con las utilidades de la banca, al ajustar la medida para mantener el valor real del capital, éstas se reducen considerablemente.

Caída en las colocaciones

En cuanto a la actividad del sector, las colocaciones mostraron una contracción en el flujo de operaciones. Los nuevos créditos ascendieron a US\$ 9.438 millones, cifra inferior a 22% respecto a marzo de 2021.

Los flujos de nuevas operaciones de la cartera comercial se han ido desacelerando y la Abif estimó que fueron de US\$ 7.880 millones en marzo de 2022, lo que implica una caída real de 15% frente a marzo de 2021.

La situación se repite en las operaciones nuevas de consumo que están perdiendo impulso y habrían alcanzado US\$ 878 millones en marzo de 2022, según la Abif, esto es en términos reales un 32% menos que lo observado hace un año, la mayor caída desde abril de 2021.

Los flujos de nuevos préstamos hipotecarios continúan exhibiendo una importante contracción, registrando menos de US\$ 600 millones en marzo, lo que se traduce en una reducción de 54% real respecto de los otorgamientos de marzo del 2021.

De cara al difícil escenario económico que se pronóstica para el país, los gastos por pérdidas crediticias aumentaron un 49,07% respecto a 12 meses atrás, y las provisiones adicionales se incrementaron un 8,46%.

EXTRACTO

RESOLUCIÓN QUE APRUEBA ACUERDO EN PROCEDIMIENTO VOLUNTARIO COLECTIVO ENTRE EL SERVICIO NACIONAL DEL CONSUMI-DOR Y LATAM AIRLINES GROUP S.A., CONFORME AL ARTÍCULO 54 Q DE LA LEY N°19.496.

En Procedimiento Voluntario Colectivo aperturado mediante Resolución Exenta Nº 721 de fecha 16 de septiembre de 2021, se dictó con fecha 20 de abril de 2022 Resolución Exenta Nº 365 que contiene los Términos del Acuerdo y declara el término favorable del PVC, la cual establece lo que sigue: I. Alcance del acuerdo. Por Resolución Nº 721 de fecha 16 de septiembre del año 2021, se inició un Procedimiento Voluntario Colectivo (en adelante "PVC" con el proveedor LATAM AIRLINES GROUP S.A. (en adelante, también "LATAM") en beneficio de los consumidores con la finalidad de verificar, mediante una auditoría externa, la gestión de los reclamos por parte del proveedor, de aquellos presentados por los consumidores ante el SERNAC en el periodo que va entre el 17 de julio de 2020 al 16 de septiembre de 2021, ambas fechas inclusive. La revisión, comprende supervigilar que los consumidores hayan obtenido la eventual restitución, compensación, indemnización o remedio, según corresponda, de acuerdo con lo comprometido en la respuesta o solución otorgada por el proveedor. Asimismo, el presente Procedimiento Voluntario Colectivo ha tenido como objetivo instar, hacia el futuro, a la corrección, por parte del proveedor, en la gestión de los reclamos indicados, específicamente, en lo que dice relación a la respuesta oportuna de los mismos y, er ese contexto, ejecutar las acciones correspondientes en aquellos casos en que se detecte una "prestación ofrecida pendiente", según se establecerá en lo sucesivo. Todo lo anterior, en resguardo de los principios consagrados en el artículo 54 H y lo dispuesto por el articulo 54 P de la Ley N°19.496 sobre Protección de los Derechos de los Consumidores. Il. Del cese de la conducta. Con el objetivo de dar cumplimiento y acreditar el cese de la conducta materia del PVC, se comprende la Mejora Continua de Atención al Cliente y Gestión de Reclamos. LATAM se compromete a dar cuenta de la realización de actividades, ejecutadas a partir de 17 de julio de 2020 y hasta cinco meses después del inicio del periodo de implementación del PVC, que digan relación con materias destinadas a introducir mejoras en aquellos asuntos relacionados con los derechos de los consumidores y su normativa protectora. Lo anterior, considera dar cuenta de acciones concretas implementadas en diversos procesos internos de LATAM, las que podrán incluir, sin que la enumeración sea taxativa, aquellas que inciden en el sistema de atención al cliente, métodos y medios de información al cliente, y/o formación y capacitación de personal y otras afines. III. De la solución y sus elementos objetivos. Es posible sostener fundadamente que, conforme al objeto y finalidad que se ha tenido en consideración en el PVC en referencia, la solución propuesta y, los mecanismos dispuestos para la acreditación y verificación de cumplimiento, son proporcionales y adecuados al logro de tales objetivos, toda vez que la solución ha incluido la totalidad de los reclamos referidos en la resolución de apertura, correspondiente a los ingresados por los consumidores ante el SERNAC en el periodo señalado en el Acápite I, razón por la cual, adicionalmente, se deja en evidencia que se cumple con los estándares de universalidad dispuestos en el artículo 54 P N°1. En conformidad a lo dispuesto en el artículo 54 N LDPC, las observaciones y sugerencias recogidas por los consumidores afectados fueron tenidas en consideración para el resultado del acuerdo. IV. De la forma en que se harán efectivos los términos del Acuerdo. Mecanismo de implementación del Acuerdo. Para cumplir con los objetivos descritos, y al tenor de la resolución de apertura, LATAM compromete la realización de gestiones de auditoría externa de las respuestas entregadas a sus clientes en el periodo antes referido. La auditoría se llevará a cabo en los siguientes términos: (i) Estará a cargo de una empresa auditora externa inscrita en la CMF cuyo financiamiento será de cargo del proveedor. (ii) La auditoría comprenderá los reclamos ingresados al SERNAC en el periodo que va del 17 de julio de 2020 al 16 de septiembre de 2021, ambas fechas inclusive. (iii) El SERNAC remitirá directamente a LATAM la base de datos de reclamos del periodo señalado precedentemente, a fin de que ésta entregue dicha base de datos a la auditora externa dentro de los 10 días hábiles administrativos contados desde la fecha de la última publicación que se realice de este extracto en el Diario Oficial o en un medio de circulación nacional. (iv) La verificación del cumplimiento de las respuestas a los reclamos se realizará por medio de una revisión muestral de los casos, los cuales serán seleccionados aleatoriamente. (v) La empresa auditora externa requerirá a LATAM antecedentes de los reclamos que integren la referida muestra representativa a objeto de que aquella pueda verificar el cumplimiento de las prestaciones comprometidas y así, proceder a la confección de los respectivos informes. (vi) La empresa auditora externa deberá verificar el proceso llevado a cabo por LATAM para capturar y analizar la información (integridad de los datos), pudiendo al efecto, desplazarse a las oficinas de LATAM. El proveedor deberá, asimismo, proveer los comprobantes y la información de respaldo que se encuentre disponible y que dé cuenta del reclamo formulado, de la respuesta ofrecida y/o de la solución otorgada, para que el auditor pueda cotejar la veracidad de la información contenida en las bases de datos. (vii) La auditora emitirá un Informe Preliminar y un Informe Final. (viii) El Informe Preliminar deberá contener un estado de avance respecto de la auditoría encomendada, el que deberá considerar al menos, el 25 % de los reclamos de que trata el Procedimiento Voluntario Colectivo en referencia y, el Informe Final, deberá contener la identificación del propósito del trabajo, descripción de la naturaleza y extensión de los procedimientos empleados, cuadro resumen con la cantidad de reclamos según las distintas clasificaciones en que éstos fueron agrupados y las conclusiones derivadas de la revisión del procedimiento de gestión de los reclamos. Adicionalmente, deberá incluir un Anexo con el desglose de los casos seleccionados, indicando en cada uno de ellos, el cumplimiento de las prestaciones comprometidas. (ix) Finalmente, para el evento que el auditor externo detecte casos en los que LATAM ofreció una solución al consumidor (sea que el reclamo haya sido acogido, acogido parcialmente o no acogido) y esta se encuentre pendiente de ejecución a la época del Informe Preliminar y/o de la auditoría Final, y cuya gestión corresponda exclusivamente a LATAM, esta se compromete a implementar la solución ofrecida en un plazo máximo de 7 días hábiles, según sea el caso. Información acerca de la comunicabilidad de los Términos de Acuerdo. La comunicación de los términos del Acuerdo contemplado en el presente instrumento será realizada por el SERNAC a través de publicaciones en su sitio web institucional y por medio de cartas informativas a los consumidores. V. Plazos de implementación de la solución y de otras actividades relacionadas con la misma y con el procedimiento propiamente tal. 1. La etapa de implementación del Acuerdo comenzará transcurridos 10 días hábiles administrativos, contados desde la última publicación de este extracto en el Diario Oficial o en el medio de circulación nacional. 2. El Informe Preliminar de la empresa de auditoría externa será entregado al SERNAC -por medio de LATAM a la Subdirección de PVC- en el plazo máximo de 4 meses contados desde la última publicación de este extracto en el Diario Oficial o en el medio de circulación nacional. 3. El Informe Final de la empresa de auditoría será entregado al SERNAC -por medio de LATAM a la Subdirección de PVC- en el plazo de 6 meses contados igual que en los casos anteriores, sin perjuicio de la eventual prórroga que pudiera establecerse. 4. La implementación de las medidas de cese de conductas descritas en el Acápite II se acreditarán en el Informe de Auditoría Final. 5. El plazo de implementación integral de los términos del Acuerdo no podrá exceder de 12 meses, contados desde el plazo de inicio de la implementación de la solución el que se ha señalado en el numeral 1 del presente Acápite. VI. De la acreditación de la implementación del Acuerdo. La acreditación del cumplimiento integral de todos y cada uno de los términos del Acuerdo deberá realizarse por una empresa auditora externa a costo de LATAM AIRLINES GROUP S.A. la que será seleccionada de entre aquellas que se encuentran inscritas en el registro de empresas de auditoría externa de la Comisión para el Mercado Financiero.

Se realiza esta publicación en cumplimiento del inciso cuarto del artículo 54 Q de la Ley Nº 19.496. Mayores antecedentes del contenido del acuerdo en Resolución Exenta N° 365/2022 disponible en www.sernac.cl.

ABR

Twitter resiste la volatilidad y cierra la semana al alza tras la llegada de Elon Musk

POR RAFAELLA ZACCONI

Una semana volátil vivió la acción de Twitter luego de que este lunes el multimillonario y fundador de Tesla, Elon Musk, se convirtiera en el nuevo dueño de la red social.

El acuerdo entre ambas partes, por US\$ 44 mil millones, permitiría a Musk "privatizar" la compañía y hacer que deje de cotizar dentro del S&P 500 en la Bolsa de Valores de Nueva York.

Como reacción inicial, la acción llegó a caer 3,91% en la jornada posterior al anuncio.

"No es una buena noticia para el mercado que una empresa de alta capitalización y presencia bursátil se desliste", explica el gerente de estudios de Renta4, Guillermo Araya, indicando que el mayor riesgo es que la empresa deje de entregar información al mercado y caiga el valor económico de la empresa.

"Pero considerando que el S&P 500 está conformado por 500 empresas relevantes, de las más importantes, siempre hay espacio para que otra compañía ocupe estos espacios e incluso es una oportunidad para la nueva firma que sea incorporada al índice", añade.

Error de cálculo

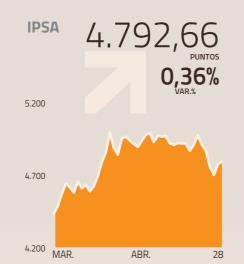
Otro de los factores que ha generado volatilidad en la acción de la compañía ha sido su error en la entrega de cifras de números de usuarios. En el marco de la entrega de sus resultados corporativos del primer trimestre, la compañía reconoció haber exagerado el número de usuarios activos diarios en casi 2 millones entre 2019 y 2021.

"En marzo de 2019 lanzamos una función que permitía a las personas vincular varias cuentas separadas para cambiar convenientemente entre cuentas. Se cometió un error en ese momento, de modo que las acciones realizadas a través de la cuenta principal dieron como resultado que todas las cuentas vinculadas se contaran como mDAU", explicaron. Sumado a aquello, la compañía reveló cifras levemente menores a las esperadas por el mercado debido a "vientos en contra asociados con la guerra en Ucrania".

Los ingresos del primer trimestre fueron de US\$ 1.200 millones, ubicándose por







	7.5				
	PRECIO	VARIACIÓN % CA		CAPITALIZACIÓN	
ACCIÓN	CIERRE (\$)	DÍA	AÑO	BURSATIL (MILLONES \$)	
AGUAS-A	149,7	-2,3	0,5	869.853	
ANDINA-B	1.553,3	1,1	-2,9	735.160	
BCI	26.850,0	1,0	11,9	4.185.553	
BSANTANDER	41,4	0,7	28,1	7.799.785	
CAP	10.528,0	1,7	48,1	1.573.390	
CCU	5.789,9	1,4	-13,5	2.139.385	
CENCOSHOPP	874,5	3,6	-10,5	1.491.749	
CENCOSUD	1.481,0	-1,7	3,9	4.240.295	
CHILE	86,0	-1,7	29,2	8.687.469	
CMPC	1.274,9	-1,4	-10,7	3.187.250	
COLBUN	58,4	-1,3	-15,7	1.023.937	
CONCHATORO	1.229,7	0,0	-6,1	918.593	
COPEC	6.200,0	-1,6	-5,9	8.059.094	
ECL	385,2	-2,3	-23,3	405.714	

0,9

-2.7

9.708.994

DÓLAR OBSERVADO \$/US\$ 847,44	DÓLAR INTERBANCARIO \$/US\$	857,85
880	AND THE REAL PROPERTY.	\$7,15 VAR. DÍA
820	Con	
760 MARZO	ABRIL	28

FEB.

FUENTE: BLOOMBERG

ENE.

	1.560.483
ENTEL 3.100,9 0,1 14,6 FALABELLA 2.375,0 1,1 -12,2 IAM 339,3 -1,7 -7,5 ITAUCORP 1,7 -0,6 10,6 MALLPLAZA 800,0 -1,2 -13,9 PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	1.560.483
FALABELLA 2.375,0 1,1 -12,2 IAM 339,3 -1,7 -7,5 ITAUCORP 1,7 -0,6 10,6 MALLPLAZA 800,0 -1,2 -13,9 PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	
IAM 339,3 -1,7 -7,5 ITAUCORP 1,7 -0,6 10,6 MALLPLAZA 800,0 -1,2 -13,9 PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	936.525
ITAUCORP 1,7 -0,6 10,6 MALLPLAZA 800,0 -1,2 -13,9 PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	5.958.506
MALLPLAZA 800,0 -1,2 -13,9 PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	339.270
PARAUCO 725,2 0,1 -20,9 QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	1.689.054
QUINENCO 2.365,8 3,1 54,0 RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	1.567.980
RIPLEY 131,7 1,3 -4,2	656.834
	3.933.757
SECURITY 110,5 -0,4 -0,6	254.978
	446.678
SMU 79,4 0,5 -3,4	458.112
SONDA 294,6 -0,9 17,8	256.605
SQM-B 63.999,0 2,6 47,2	9.140.267
VAPORES 95,6 2,6 30,6	4.905.667

debajo del pronóstico promedio de US\$ 1.230 millones, según Bloomberg. De este modo, el aumento de 16% en las ventas fue el peor ritmo de crecimiento en seis trimestres.

En el caso de la utilidad, esta llegó a US\$ 513 millones o 61 centavos por acción.

Proyecciones

Pese a la volatilidad, la situación de Twitter comenzó a mejorar en bolsa tras cerrar la semana con un alza de 2,20%, que posicionó al papel en US\$ 49,15. Así, se aproxima a cerrar abril con un avance de 25%, mientras que a nivel anual, gana 15%. "Las acciones parecen tener un horizonte alcista sobre los US\$ 44.50, lo que tentativamente vuelve llamativa la oferta de comprar considerando

Los ingresos del primer trimestre fueron de US\$ 1.200 millones, ubicándose por debajo del pronóstico de US\$ 1.230 millones, según Bloomberg.

las innovaciones y proyecciones en torno al servicio a ofrecer. Sin embargo, para lograr innovaciones o cambios importantes, deberá haber un gasto mayor, que podría dejar en evidencia una caída en las ganancias durante lo que resta de año, traduciéndose en potenciales rangos de lateralidad y mucha volatilidad", afirma el analista jefe de Admiral Markets, Renato Campos.



Criptomonedas acumulan racha negativa: pierden 24% en los últimos cuatro meses

La moneda virtual más popular, el Bitcoin, muestra un retroceso de 15% en el año.

La volatilidad de los mercados explica la caída. Este año no ha sido el mejor para los inversionistas que destinan recursos en criptomonedas, ya que el conjunto de estos activos digitales ha perdido cerca de un cuarto de su valor.

Expertos ponen la lupa sobre esta tendencia y se pronuncian sobre sus fundamentos.

A modo de ejemplo, el Bitcoin ha perdido un 15% de su valor en el período y se cotiza en US\$ 40.192, mientras que Ethereum ha perdido 22% a un valor de US\$ 2.965.

Por su parte, el Bloomberg

ETHEDEI IM

Galaxy Crypto Index, que emula el desempeño conjunto del mercado de criptodivisas, ha retrocedido 23,9% en el período.

"Esta caída es una corrección después de que el mercado alcanzara un nuevo máximo histórico en noviembre. Viene fundamentalmente provocada por una disminución importante del volumen de negociación", dice el consejero estratégico en el hedge fund de activos virtuales Belobaba Crypto-Fund, Albert Salvany.

El gerente general de

AppAR, Erich Philipp, considera como fundamentos importantes la proliferación de las criptomonedas y la sensación de que en varias de estas el crecimiento se ha agotado.

"No siento que se haya caído la confianza", dice sobre la tendencia de los últimos meses. Para Philipp hay un "efecto estampida" que arrastra los precios por razones psicológicas, pero mantiene su confianza en el Bitcoin.

Volatilidad

El product manager de E-holders, Francisco Ebel, pone el énfasis en que los precios de los criptoactivos son volátiles y sensibles a las condiciones macroeconómicas, a lo que se suma que funcionan las 24 horas del día.

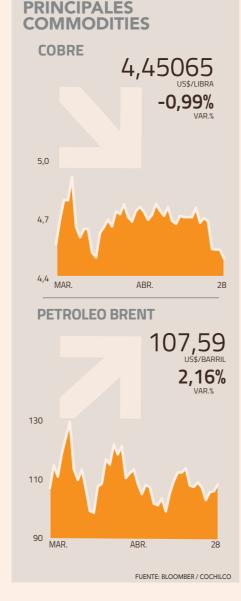
Las miradas están puestas en los reguladores y entes monetarios a nivel global. Los analistas también advierten sobre la ausencia de una actividad regulatoria efectiva para explicar, en parte, el mal desempeño de 2022.

"Aunque se están dando pequeños pasos, no se están dando pasos decisivos que consoliden este tipo de inversión como una alternativa seria para los inversionistas institucionales", dice Salvany.

PRINCIPALES MERCADOS

PUNTOS	VARIACIÓN %			
	DIARIA	ANUAL		
DOW JONES				
33.916,39	1,85	-6,7		
S&P 500				
4.287,50	2,47	-10,0		
NASDAQ				
12.871,53	3,06	-17,7		
S&P IPSA				
4.792,66	0,36	11,2		
EURO STOXX50				
3.777,02	1,13	-12,1		
NIKKEI				
26.847,90	1,75	-6,8		
BOVESPA				
109.918,97	0,52	4,9		
FUENTE: BLOOMBERG / CIFRAS AL 28/04/2022				

	JF						
FECH	HA \$	FEC	НА	\$	FEC	HA	\$
	ABRIL	17	31.9	715,12	29	32.	156,31
06	31.746,14	18	31.9	35,15	 30	32.	176,49
07	31.749,20	19	31.9	55,20		MA	0
08	31.752,27	20	31.9	75,25	01	32.	196,69
09	31.755,34	21	31.9	95,32	02	32.2	216,89
10	31.775,27	22	32.0	15,40	03	32.2	237,11
11	31.795,21	23	32.0	35,49	04	32.2	257,34
12	31.815,17	24	32.0)55,60	 05	32.2	277,59
13	31.835,13	25	32.0	75,71	 06	32.2	297,84
14	31.855,11	26	32.0	95,84	07	32.3	318,11
15	31.875,10	27	32.1	15,99	80	32.3	338,40
16	31.895,11	28	32.1	36,14	09	32.3	358,69



US\$ - UNIDAD			2.8	77.1
4.000				
3.500	M 4		My	
3.000		Wha./		10
2.500	<u> </u>	V		
2.000 ENE.	FEB. 2020	MAR.	ABR. FUENTE: BLOOMBE	28 ERG

PRINCIPALES COMMODITIES

ENERGÍA

ORO

PLATA



DIARIA

0,44

-0,64

1				
CRUDO BRENT	107,6	2,16	63,02	
CRUDO WTI	105,4	3,27	72,55	
` ì	PRECIO	VARIACIÓN. %		
METALES INDUSTRIALES	US\$/TONELADA	DIARIA	AÑO	
COBRE	9.866,5	0,03	60,46	
NÍQUEL	33.281,0	0,68	135,57	
ZINC	4.278,0	0,86	87,67	
ESTAÑO	40.485,0	-1,01	135,68	
PLOMO	2.278,4	-1,67	19,07	
	PRECIO	VAR	IACIÓN. %	
METALES PRECIOSOS	US\$/ONZA	DIARIA	AÑO	

1.894,5

23,2

FUENTE: BLOOMBERG, COCHILCO / DATOS AL 28-04-2022

24,86

29,70

DFTAX



OPINIÓN



Gonzalo Polanco
DIRECTOR DEL CENTRO DE
ESTUDIOS TRIBUTARIOS DE LA UCH.

"Se dice que la inflación es un "impuesto" que afecta a los más pobres. Un IVA personalizado, que implique la devolución de recursos a los que tienen menos, puede ser el comienzo de un camino que permita contrarrestar los efectos de la inflación".



Damián Boada SOCIO DE RECABARREN & ASOCIADOS.

"El SII avanza por el camino correcto, pero corresponde que aborde la situación de informalidad en que se desenvuelven, entre otros, los influencers, mediante una estrategia que conlleve la aplicación razonable de normas tributarias, que induzcan a la formalización de su conducta fiscal".



Por su parte, el Consejo Minero mostró su disposición a aumentar la carga impositiva del sector, pero considerando la competitividad y que ya pagan otros impuestos.

POR SEBASTIÁN VALDENEGRO

La tercera jornada de los diálogos sociales de la reforma tributaria, convocados por el Ministerio de Hacienda, estuvo marcada por el aterrizaje de los empresarios en la discusión, con distintas miradas y evidencia que buscaba contrastar lo expuesto previamente por el Ejecutivo.

Este fue el caso de la ponencia que realizaron el director de Políticas Públicas de la Confederación de la Producción y del Comercio (CPC), Javier Irarrázaval, y el presidente de su comisión tributaria, Christian Blanche. Ante la atenta mirada de los asesores de Teatinos 120, los representantes técnicos partieron señalando que la reforma impositiva debe tener como foco el "desarrollo sostenible" del país, cuyas prioridades debieran ser "aumentar" la movilidad social y reducir la pobreza.

A continuación, entregaron cifras para contrarrestar el diagnóstico del Ejecutivo respecto a la brecha en recaudación tributaria de Chile versus la OCDE: señalaron que mientras Hacienda calcula la distancia en 14 puntos, la CPC considera que serían menos de dos puntos si se controlan los datos por informalidad, tasa de dependencia, PIB per cápita y cotizaciones obligatorias.

"Dado que la brecha tributaria con la OCDE es bastante menor, la reforma tributaria no debe enfocarse solo en aumentar impuestos, sino también en simplificar el sistema tributario ofreciendo estabilidad, certeza jurídica y competitividad tributaria del país", señaló Irarrázaval.

Así, el ejecutivo puso énfasis en la necesidad de que el gasto público sea mucho más eficiente: "Muchos programas sociales no son medidos en su eficacia y eficiencia por Dipres, y los que son medidos muchas veces no acogen las recomendaciones", argumentó.

Junto con solicitar poner el foco en el PIB -Irarrázaval señaló que el 80% de la recaudación tributaria en los últimos 30 años ha sido consecuencia del crecimiento de la actividad "y no precisamente de reformas tributarias"-, entre sus propuestas los empresarios apuntaron a aumentar la base tributaria y reducir el número de tramos de impuestos personales, así como perfeccionar la progresividad de tributos al patrimonio ya existentes, como las patentes





municipales y las contribuciones.

Carga del sector minero

Otro gremio del sector privado que expuso en la cita fue el Consejo Minero, presidido por Joaquín Villarino

"La minería está disponible a hacer un mayor aporte tributario, lo que se logra con un adecuado equilibrio entre cambios tributarios y crecimiento de la actividad", señaló Villarino, quien fue acompañado por los asesores José Tomás Morel y Constanza Campos.

Christian Blanche y Javier Irarrázaval expusieron por la CPC.

Eso sí, sugirieron analizar "detenidamente" los impuestos a algunas externalidades -como a los combustibles y a las emisiones- "antes de plantear su extensión y/o incremento". Adicionalmente, apuntaron a considerar la competitividad del sector con un eventual nuevo royalty minero, para no fijar la carga tributaria total del sector por sobre la de otros países mineros.

El momento de las auditoras

Más temprano en la jornada expusieron los socios de KPMG Andrés Martínez y Alberto Cuevas, quienes advirtieron que desde el 2014 el país ha realizado cinco reformas relevantes en materia tributaria, con cambios en distintas materias y aumentos en tasas y recaudación.

"Compartimos la visión de que no podemos seguir saltando de reforma tributaria a reforma tributaria", señalaron.

Por el lado de PwC, los socios en impuestos Germán Campos y Loreto Pelegrí se manifestaron en una línea similar, apuntando a la "inestabilidad tributaria" que vive el país desde 2012. "El ideal es generar condiciones de mayor certidumbre que permitan recuperar la tasa de inversión extranjera y la confianza de los inversionistas en general", enfatizaron.

En la sesión también expusieron Luis Alberto Letelier y Pilar Concha por la Asociación de Administradoras de Fondos de Inversión (Acafi); los economistas Luis Eduardo Escobar y Rodrigo Wagner; y el presidente de la Asociación de Magistrados de los Tribunales Tributarios, Hernán Farías.





Paga con Visa Signature y Visa Infinite y obtén un 20% de descuento en todo BazarED.cl

Del 25 de abril al 1 de mayo utilizando el código **MAMAVISA**

Visa, única como tú.

VISA BAZARED.cl

Descuento solo para compras online en www.bazared.cl. Para validarlo debes ingresar el código MAMAVISA en tu carro de compras antes de finalizar la compra. Válido entre el 25/04/2022 a las 00:01 hrs y el 01/05/2022 a las 23:59 hrs. No aplicable a packs. Solo podrá ser utilizado un código a la vez. No acumulable con otras promociones ni otros códigos de descuento. Descuento exclusivo pagando con tus Tarjetas de Crédito VISA Signature emitidas en Chile. Los Términos y Condiciones son de responsabilidad del comercio. Despachos a todo Chile continental.

ECONOMÍA DIARIO FINANCIERO / VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022



POR MONTSERRAT TOLEDO

La desaceleración de la economía ya es más evidente. Y luego de que el Producto Interno Bruto (PIB) se expandiera 11,7% en 2021, en los primeros meses de 2022 la actividad solo ha sabido de moderaciones.

El lunes el Banco Central revelará cuánto creció el Indicador Mensual de Actividad Económica (Imacec) en marzo. El grueso del mercado anticipa que la expansión fue entre 4% y 6,5%, o sea menor al 6,8% de febrero y a los meses previos.

Josefina Henríquez, analista de Clapes UC, es la más pesimista y prevé una variación cercana al 4% anual. Espera que este mes los servicios muestren mejores cifras que en febrero, pero contempla que el comercio acusará caídas desestacionalizadas mensuales.

Vittorio Peretti, de Itaú, estima un alza de 4,6% para marzo; y Sergio Godoy, economista jefe de STF Capital, una 5%, asociado al consumo privado dentro del PIB.

Desde Credicorp Capital, Samuel Carrasco proyecta un alza de 5,5% en marzo, o sea volviendo a caer Para el período enero-marzo, las proyecciones oscilan entre 6% y 7,6%. Todos números más bajos que el cierre de

compensaría comercio y servicios. Claudia Sotz, economista jefa de Tanner Investments, prevé un Imacec de 5,6%, que se traduce en una contracción mensual de 1%.

respecto al mes anterior. Algo,

dice, "en línea con un proceso de

normalización de la economía" que

se seguiría profundizando en los

próximos trimestres. El economista

espera una caída anual en industria, minería y construcción, que

21,1 La investigadora del Observato-19,8 rio del Contexto Económico de la UDP, Carolina Molinare -que ve un rango de 15,8 5,5% a 18,6 18,7 13,6

Evolución de la actividad económica mensual del último año

VAR % MISMO PERÍODO DEL AÑO ANTERIOR

6%-, dice que hay variables que muestran cierto repunte -como las importaciones de bienes consumo y de capital-, pero coincide en que el ajuste se seguiría observando en rubros como comercio e industrias.

Tanto el gerente de Macroeconomía de Inversiones Security, César Guzmán, como el economista jefe de Coopeuch, Felipe Ramírez, son algo más optimistas, y esperan un Imacec de 6,5% en marzo.

El único que se sale del rango es Scotiabank, que estima un crecimiento del indicador de 11%. Esto, como consecuencia de la "moderada contracción desestacionalizada" del comercio y de cierta estabilización

de los servicios, y porque "la eco-

nomía habría recibido cierto apoyo de la mayor apertura y movilidad lograda desde marzo".

Moderación paulatina

Dado lo anterior, el primer trimestre la economía también habría crecido menos: el rango iría de 6% a 7,6%, por debajo del 12% que se expandió el PIB en los últimos tres meses de 2021.

Clapes UC vuelve a ser el más cauto: prevé una expansión cercana a 6%. Henríquez puntualiza que, a pesar del retroceso, el proceso ha sido paulatino y no una caída brusca.

Sotz plantea que en los tres primeros meses "hemos ido evidenciando la menor fuerza y dinamismo que enfrenta nuestra economía", lo que sería consecuente con un PIB de 6,5%.

Peretti, que ve un avance de 6,9%, afirma que el dato es consistente con la "gradual resolución" de los desequilibrios macroeconómicos de la economía local.

Godoy, que ve un alza de 7,1% en los primeros tres meses del año, precisa que los sectores ligados con el consumo privado están "arrastrando el carro".

Molinare proyecta un alza en torno a 7,4% entre enero y marzo, más o menos en línea con el 7,5% que anticipan Security y Scotiabank. Guzmán afirma que "más allá de los números, es evidente que la actividad económica está perdiendo el elevado dinamismo exhibido en 2021", y en Scotiabank detallan que la caída desestacionalizada entre trimestres podría repetirse en el actual, marcando una recesión técnica ad portas del plebiscito constitucional de salida. Aclaran que no ven con "excesiva preocupación" estas proyecciones, ya que por ahora la desaceleración es suave, y porque "es saludable consolidar un proceso de retorno a niveles de crecimiento sostenibles y compatibles con una menor presión sobre precios".

Coopeuch parece ser el más optimista: esperan un alza de 7,6%, por la mayor incidencia de los servicios.

PIB de EEUU se contrae sorpresivamente al partir el año en medio de una creciente inflación

El Producto cayó a una tasa anualizada del 1,4% en el primer trimestre de este año.

La economía de Estados Unidos se contrajo inesperadamente el pasado trimestre, la primera contracción desde 2020, ya que el abultado déficit comercial v el menor crecimiento de los inventarios desmintieron un panorama sólido de la demanda de los consumidores y las empresas.

El Producto Interno Bruto (PIB) cayó a una tasa anualizada del 1,4% tras un ritmo de 6,9% a fines de 2021, según mostró ayer la estimación preliminar del Departamento de Comercio. La mediana de las previsiones en una encuesta de Bloomberg entre economistas era de un alza del 1%.

En conjunto, las exportaciones netas y los inventarios restaron unos cuatro puntos porcentuales al crecimiento general. El gasto público se redujo, lo que también pesó sobre el PIB. Aun así, las ventas finales reales a compradores nacionales, una medida de la demanda subyacente que elimina los componentes comerciales y de inventarios del PIB, aumentaron 2,6% anualizado, una mejora respecto al ritmo del 1,7% del cuarto trimestre.

A primera vista, la cifra principal del PIB fue decididamente baja. Pero los detalles subvacentes muestran que la demanda de los hogares y la inversión de las empresas siguen siendo sólidas, lo que corrobora los

comentarios sobre la economía de los ejecutivos de las empresas durante la actual serie de convocatorias de resultados.

En un contexto de aceleración de la inflación, las cifras probablemente mantendrán la política monetaria de la Reserva Federal orientada a un alza de medio punto de las tasas de interés la próxima semana.

Los datos del Departamento de Comercio mostraron que el consumo personal, la mayor parte de la economía, aumentó un 2,7% anualizado en el primer trimestre, frente al 2,5% de finales de 2021. El gasto en servicios añadió 1,86 puntos porcentuales al PIB, mientras que el gasto en bienes se estancó, lo que refleja el cambio en el comportamiento de los consumidores.

Mercado laboral suma signos de recuperación de la mano de más trabajos formales y de las mujeres

INE informó que la desocupación bajó a 7,8% en el primer trimestre.

Se ha recuperado cerca del 90% de puestos perdidos en pandemia. Destacó la industria.

POR CAROLINA LEÓN

Positivas señales volvió a mostrar el mercado laboral al cierre del primer trimestre. El Instituto Nacional de Estadísticas (INE) informó ayer que la tasa de desocupación llegó a 7,8% en el citado período.

La cifra, 2,6 puntos porcentuales (pp.) más baja que hace un año, respondió al mayor aumento en el número de personas ocupadas (8%) versus la fuerza de trabajo de la fuerza de trabajo (5%).

Así, en los primeros tres meses del año, se crearon 59.630 empleos. Con respecto al punto más bajo observado en 2020 (trimestre mayo-julio), los datos permiten ver que se ha registrado un aumento acumulado de 867.239 hombres y 748.955 mujeres ocupadas, lo que deja un alza total de 1.616.194 personas ocupadas a nivel nacional. En suma, ya se ha recuperado el 87,2% de las plazas laborales que se perdieron como consecuencia de la paralización económica que generó la crisis sanitaria.

"Es el nivel más alto de recuperación", dijo la directora del INE, Sandra Quijada, agregando que actualmente existe un repunte importante de personas que han entrado a la fuerza de trabajo y algún porcentaje que ha transitado a la inactividad habitual.

Al observar los datos sin ajuste estacional, se constata un aumento acumulado de 903.169 ocupaciones formales y 821.200 informales, lo



que deja un alza total de 1.724.369 personas con empleo.

Como contraparte, las personas desocupadas disminuyeron un 20,9%, incididas por quienes se encontraban cesantes (-23,1%) y por aquellas que buscan trabajo por primera vez (-0,2%).

9,087

La industria saca ventaja

El alza de las personas ocupadas fue incidida por las mujeres (10,5%) y luego por los hombres (6,2%).

Por sector económico, el aumento de la población ocupada fue impulsado por comercio (9,9%), actividades de salud (15,6%) y construcción (11,4%).

Quijada también destacó la recuperación de trabajos formales en los sectores de industria manufacturera, en donde se superó el nivel previo a la pandemia (131,9% de ocupados) y actividades de salud que fue uno de los pocos sectores que en el peor momento de la pandemia registró aumentos en vez de disminuciones.

Para el director del Centro de

contramos en nuestra medición",

Encuestas y Estudios Longitudinales dijo, agregando que los datos del de la UC, David Bravo, los datos INE "no parecieran estar capturando el dinamismo que tal vez se debe muestran que la recuperación se ha desacelerado. "Eso contrasta haber producido en marzo". bastante con lo que nosotros en-

Consultada respecto a los datos que ha mostrado el sondeo reali-

zado por el Centro de Encuestas y Estudios Longitudinales de la Universidad Católica, Quijada enfatizó que se trata de mediciones distintas que no deben ser comparadas debido a utilizan metodologías diferentes.

Así, Quijada enfatizó que, si bien los dos instrumentos aportan a mirar lo que está pasando en el mercado laboral, "la estadística oficial es la del INE, y tiene una película de lo que pasa durante el trimestre más que una foto puntual".

De forma complementaria, Valentina Hernández, de Clapes de la UC, reforzó que los datos del INE se distancian de lo que ha constatado la encuesta de la UC.

Con todo, para ella, en un escenario menos favorable, donde la economía crece entre 1,5% y 2% los empleos podrían recuperarse a finales del próximo año o, incluso, mediados de 2023.

BALANCE RECUPERACION MERCADO LABORAL PERSONAS OCUPADAS **EN MILLONES** 8,345 8,942 8,713 8,041 8,168 7,668 TASA DE OCUPACIÓN POR GÉNERO % - AUMENTO EN PUNTOS PORCENTUALES 7,451 7,073

Ministro Marcel ante las nuevas cifras: "Son avances que hay que valorar"

□ El ministro de Hacienda, Mario Marcel, destacó la disminución que mostró la desocupación nacional hasta 7,8% en el primer trimestre gracias al repunte de los puestos de trabajo. Se ha sumado a esto, el retorno al mercado del trabajo personas que lo habían abandonado, especialmente mujeres, como reacción a la situación de pandemia.

"Lo que vemos es que en el mercado del trabajo se sigue progresando en materia de empleo pese a que va a ocurrir en meses en los cuales la actividad tendió a estabilizarse, creo que son cifras positivas que se combinan con las que dio la UC

hace unos días", destacó el secretario de Estado. Marcel también sostuvo que "son avances que hay que valorar, porque durante algún tiempo la posibilidad de que hubiera un rezago significativo en la recuperación del mercado del trabajo fue algo que nos preocupó mucho, sobre todo en un tiempo en que enfrentados a nuevos desafíos -como la inflación- es fundamental que aquello de donde provienen los ingresos más estables de los hogares, que es el trabajo, sea accesible y se haya ido ampliando, complementariamente a eso están los apoyos del Estado, pero lo más importante es generar empleo", concluyó.

RECUPERACIÓN DESDE EL PEOR MOMENTO DE LA PANDEMIA (COMPARACIÓN CON EL PERIODO MAYO-JULIO DE 2020*



GIORGIO JACKSON MINISTRO DE LA SECRETARÍA GENERAL DE LA PRESIDENCIA (SEGPRES):

"Lo que queremos es generar certezas a las familias y a quienes quieran invertir con un pacto social que equilibre la cancha"

El secretario de Estado señala que espera tener una relación "fluida y franca" con el sector privado y que espera construir las mayorías necesarias en el Congreso para la aprobación de la reforma tributaria y de pensiones.

POR RODOLFO CARRASCO

Al igual como lo acostumbraba hacer en su época de diputado cuando tenía una reunión en La Moneda, el ministro secretario general de la Presidencia (Segpres), Giorgio Jackson, ha optado por la bicicleta para llegar cada día a su oficina en la sede de gobierno. Un tránsito que la mayoría de las veces se asume como más expedito y que dista de las complejidades que ha enfrentado la nueva administración en sus primeras siete semanas de gestión.

De hecho, el ingeniero de entrada reconoce que la instalación no ha sido "fácil" debido a una serie de factores, algunos heredados y otros externos, dice. Y su enumeración parte por la pandemia y luego sigue con la invasión rusa a Ucrania y una presión inflacionaria global, que incluye un alza de varios commodities.

De todas formas, estima que ese momento ya pasó: "Ahora, hay más capacidad de instalar en la agenda aquellos temas por los que nos eligieron".

Y esta tarea la tienen que atender en un contexto que estima de alta exigencia de parte de la ciudadanía, "porque las personas llevan mucho tiempo esperando".

Entonces, reflexiona, "nos toca a nosotros recibir esa presión y ver cómo esas expectativas se llevan a la realidad. Hemos tratado de comunicar que todos aquellos anhelos que compartimos de cambio toman tiempo y tenemos que ir sorteándolos juntos, porque -como dijo el Presidente Gabriel Boric- vamos lento porque vamos lejos".

- También ha habido fuego amigo. Parlamentarios oficialistas criticaron que no hubo trabajo legislativo, por ejemplo, en temas como la urgencia de la ley del indulto o en el retiro de fondos para tener los votos.

- Nosotros hemos sostenido periódicamente, todas las semanas, reuniones con la jefatura de bancada y con la presidencia de los partidos. Por lo tanto, estamos en una conversación lo más fluida posible para poder contar no solo con los votos oficialistas, que son condición necesaria pero no suficiente para alcanzar la mayoría. Recordemos que este gobierno tiene minoría en ambas cámaras.

Pero en este primer mes todavía no ha habido ningún proyecto de aquellos intensos en trabajo legislativo: reforma de Escazú no se puede modificar el texto; los proyectos relacionados con la estabilización del precio de la bencina son algo que la ciudadanía demandaba, exigía premura y, por lo tanto, así "Ambas reformas tienen que durar en el tiempo. No sırven de nada sı se aprueban ahora y se retrotraen en cuatro años. Tiene que ser un diálogo que trascienda a la coalición de gobierno y que permita traducir esa mayoría social, que busca mayores seguridades sociales y allegar recursos permanentes para satisfacer esas necesidades".

lo presentamos.

Lo mismo con el proyecto que presentamos para generar una alternativa responsable a lo que fue el quinto retiro y eso lo presentamos al calor de la discusión parlamentaria.

- ¿Cómo prepara el trabajo de las dos reformas estructurales, la tributaria y la de pensiones, donde necesita construir mayorías en el Congreso?

- Ambas reformas tienen que durar en el tiempo. No sirven de nada si es que se aprueban ahora y se retrotraen en cuatro años más. Por lo tanto, tiene que ser un diálogo que trascienda a la coalición de gobierno y que permita traducir esa mayoría social, que busca mayores seguridades sociales y allegar recursos permanentes para satisfacer esas necesidades. Pero, al mismo tiempo, tener un sistema de pensiones que le garantice dignidad al momento de jubilar.

Son cosas que las personas están esperando y nuestro trabajo es cómo interpretar a partir de los diálogos tripartitos que se están realizando, a partir de un diálogo prelegislativo, ciertas normas que conciten mayoría en el Congreso.

No hay duda de que hoy la inmensa mayoría de la población quiere una reforma de las pensiones, y no hay duda también que para que eso se financie las personas creen que quienes mejores condiciones han tenido en términos de ingresos y en términos de patrimonio, debiesen ser quienes contribuyan

más, que la recaudación tiene que ser progresiva.

- ¿Cómo ve la relación con la oposición para estos dos proyectos centrales? Se tramitaron durante años en gobiernos anteriores y no llegaron a buen puerto, por ejemplo, en el tema de pensiones.
- Nosotros vamos a dialogar tanto con el oficialismo como con quienes se definen en una predisposición de colaborar, aunque no estén en el oficialismo; y también con quienes están en la oposición. Todas las visiones son válidas y nosotros vamos a apostar a que el proyecto tenga la mayor cantidad de apoyo en el Congreso.
- El sector privado también quiere participar y el Presidente planteó que es partidario de que se alcance un pacto tributario...

- Sí. El ministro Mario Marcel en conjunto con la ministra Jeannette Jara han sido bastante claros en el tema previsional y también ahora con el tema del salario mínimo, en lograr que aquella voluntad que se manifestó posterior al estallido social por parte de importantes representantes del mundo empresarial, de que había que generar un pacto distinto, de que había desigualdades que era urgente abordar y corregir, hoy es el momento de materializar esa promesa de cambio que fue tan transversal.

Sin duda tenemos que hacernos cargo de la contingencia, tenemos que ser capaces de cómo tender puentes, pero la dirección hacia donde queremos apuntar es a que las familias puedan sentir en nuestro país que son tratadas con dignidad. Y eso es algo que creo caló muy hondo y es muy transversal en la población, independiente incluso del color político que alguien tenga. Así que tenemos harto trabajo para intentar conciliar esos consensos.

¿Y la relación con el sector privado cómo espera que sea?

- La relación tiene que ser fluida, franca. Hemos dicho que queremos construir certezas, no las mismas del pasado, donde un sector de la sociedad podía tener certeza, pero la mayoría de la población tenía incertidumbre.

Lo que queremos es generar certezas tanto a la familia chilena, por ejemplo que no le faltará la posibilidad de atenderse por algún problema de salud o de que al llegar a la vejez van a poder jubilarse y no tener que seguir trabajando hasta los 85 o 90 años; y también las certezas para quienes quieran invertir y emprender en nuestro país. Sin duda, esa certeza para que haya un pacto social, un contrato distinto entre la sociedad para poder equilibrar la cancha en aquellos que han sido más desfavorecidos, pero certezas al fin y al cabo.

- ¿Cómo toma la desaprobación del gobierno que ha ido mostrando en algunas encuestas? ¿No hubo ninguna luna de miel?

- A uno siempre le gustaría que, sobre todo en el proceso de instalación, tuviera un momento en el cual pudiera concentrarse

Inexpropiabilidad de los fondos: "Vamos a seguir con ese proyecto"

- El ministro destaca la importancia de aclarar a la ciudadanía que no se tocarán los recursos de la cuenta de capitalización individual.
- ¿El gobierno se jugará por apurar la definición del proyecto de reforma constitucional de inexpropiabilidad de fondos o mantendrán la urgencia? El vicepresidente de la Convención, Gaspar Domínguez, señaló que había sido una impertinencia del gobierno presentar esa norma.
- Conversé con el vicepresidente antes y después de esas declaraciones y la verdad es que creo importante esta propuesta para aclarar más que tratar de resolver un tema constitu-

Lo que ha habido durante los últimos meses son ciertas informaciones que han fluido por las redes sociales, que han generado una duda ciudadana respecto a si podrían o no ser nacionalizadas o expropiables. A nosotros nos asiste la convicción de que no, pero había un sector político que nos dijo "nosotros queremos tener la certeza a través de un proyecto de ley de que

el gobierno no pretende expropiar los fondos previsionales". Y nosotros dijimos "bueno". Y, por lo tanto, vamos a hacer todos los esfuerzos para que eso quede de la manera más clara posible. Esto, entendiendo que hay un proceso paralelo, que es el proceso de redacción de una nueva Constitución.

Pero, al mismo tiempo, entendemos que el Congreso es el que verá si es que se tiene esa

- Pero algunos dicen que podría haber un riesgo de que la Convención le quite el piso a esa ley.
- Hay que ver si la Convención toma la definición de incorporar algún criterio que haga referencia a esto, ya sea en una norma permanente o en una transitoria, para que los trabajadores y trabajadoras sepan, tal como los propios convencionales lo han dicho en sus intervenciones, que no se pretende tocar absolutamente ningún peso que ha sido ahorrado para la capitalización individual. Será prerrogativa de ellos y ellas. Por lo tanto, nosotros vamos a seguir con ese proyecto y veremos qué nivel de consenso genera.

'Tendremos que ver el borrador para ver cuantas de esas habilitan y cuántas pueden seguir restringidas. Pero, evidentemente. muchos de los a la poca paciencia. planteamientos que nosotros hacemos como programa de gobierno dependen

"En este primer mes todavía no ha habido nıngún proyecto de aquellos intensos en trabajo legislativo: reforma de Escazú no se puede modificar el texto; los proyectos relacionados con la estabilización del precio de la bencına son algo que la ciudadanía demandaba, exigía premura".

de que no sean

bloqueadas por la

actual Constitución".

en el despliegue, y la planificación no estuviera tan sometida a la contingencia, porque te permite diseñar un camino a transitar. Pero a nosotros nos tocó un inicio con todas las contingencias posibles: crisis migratoria, el conflicto que sigue quizás más vivo que nunca en materia de crimen organizado en distintas partes del país, para qué decir la situación que se está viviendo en la macrozona sur. Y también se suma a las altas expectativas y

Es un cóctel que difícilmente configura un espacio de luna de miel. No podemos quejarnos, sino que nuestro rol es gobernar. Y gobernar implica tomar decisiones difíciles, tener que abordar la contingencia y tomar medidas en el corto plazo.

El debate constitucional

- ¿Hasta qué punto el éxito o fracaso de Convención Constitucional marcará la ruta programática y legislativa del gobierno?

- Hay que lograr diferenciar entre aquellas cosas que las personas puedan encontrar buenas o malas en el nuevo texto de borrador para la nueva Constitución de las que son habilitantes. ¿En qué sentido? Hoy hay varias de las reformas que nosotros hemos presentado como gobierno en nuestro programa, que -bajo la actual Constitución- el Tribunal Constitucional ha determinado que son inconstitucionales. Por ejemplo, la titularidad sindical, el que el Sernac pueda tener facultades sancionatorias por vía administrativa. O sea, ahí hay aspectos de la actual Constitución que impiden el desarrollo de reformas que incluso fueron aprobadas por ambas Cámaras del Congreso, pero que fueron declaradas inconstitucionales.

Tendremos que ver el borrador para ver cuántas de esas habilitan y cuántas pueden seguir restringidas. Pero, evidentemente, muchos de los planteamientos que nosotros hacemos como programa de gobierno dependen de que no sean bloqueadas por la actual Constitución.

- ¿De ahí la esperanza de que el proceso constituyente sea exitoso para poder desencadenar esa cantidad de proyectos que tienen en carpeta?

- Desde la campaña, el Presidente ha sido claro que busca dar todo el apoyo administrativo, financiero y también jurídico para que sea soporte de la Convención, como el mandato también para, en este caso, la Secretaría General de la Presidencia que tenemos que cumplir. Pero, además, todo el mundo sabe desde dónde venimos y cuál es nuestra postura respecto a este tema. Distinto es que, en tanto gobierno, en el uso de los recursos públicos, nosotros debemos la prescindencia y creo que son dos cosas completamente compatibles.

Por un lado, el tener la prescindencia en el ejercicio de las funciones propiamente ministeriales, de las distintas reparticiones del gobierno y, al mismo tiempo, que en la libertad pública de expresión y de ejercicio político, nosotros, en tanto individuos que formamos parte de colectivos políticos, tengamos una opinión respecto al plebiscito.

- ¿No hubiera sido mejor un gobierno imparcial de cara al plebiscito de salida considerando que usted es ministro las 24 horas del día? ¿En qué momento deja de ser ministro?

Es que ahí también hay una opinión muy clara del contralor y también del presidente del Consejo Directivo del Servel. El contralor ha dicho que las personas en su tiempo libre, y no en el ejercicio de recursos públicos, pueden manifestar su opinión política. Lo hicieron ministros y ministras en el plebiscito pasado. ¿Por qué no podrían hacerlo ministros y ministras en el plebiscito actual? Sería una discriminación bastante arbitraria el que haya personas que ahora critiquen cuando en el pasado tuvieron opinión.

Se acelerará la agenda legislativa con 40 urgencias y cuatro proyectos

□ El ministro afirma que se va a acelerar la agenda legislativa según la instrucción dada por el Presidente Gabriel Boric. "Nos ha pedido que podamos tomar una acción proactiva, dado que desde el Congreso se ha manifestado la opinión de que se apure un poco el tranco en materia legislativa", señala. Así, adelanta que la próxima semana ingresarán un poco más de 40 urgencias para que todas las comisiones constituidas en el Parlamento puedan tener alguna en torno a los proyectos que vienen desde antes, "pero que puedan tener algún nivel de prioridad para el momento que estamos viviendo". Lo anterior se complementa con cuatro iniciativas de ley que se activarán la próxima semana: el de salario mínimo, que tiene tres partes, pues incluye el aumento propiamente tal hasta \$ 400 mil en agosto; subsidio a las PYME y compensación de canasta básica; el de pago de pensiones de alimentos; el de estabilización de precio de las parafinas; y uno sobre crédito prendario que impulsa el Ministerio del Trabajo. Este último, explica el ministro Jackson, es para "quienes han ejercido este crédito más conocido como La Tía Rica, donde los intereses moratorios muchas veces afectan más a muieres que han ingresado prendas para obtener este crédito. Y nosotros queremos generar un proyecto de ley para aliviar esa carga y permitir que puedan acceder nuevamente a recuperar su prenda o eventualmente a volver a empeñarlas si necesitan algún flujo de manera más urgente".

También señala que ingresarán siete paquetes de indicaciones en distintos proyectos que se han estado tramitando en las próximas dos semanas legislativas, que "van a empezar a tomar un ritmo distinto en el Congreso".

Confianza de los consumidores chilenos cae por segundo mes consecutivo y toca su mínimo desde julio de 2021

Análisis de Ipsos revela que en abril el indicador bajó a 41,3 puntos, tras caer 1,3. Este año la pérdida de confianza nacional ha sido la mayor de la región.



¿CUÁNTO VARIÓ LA CONFIANZA DE LOS CONSUMIDORES EN CADA PAÍS?

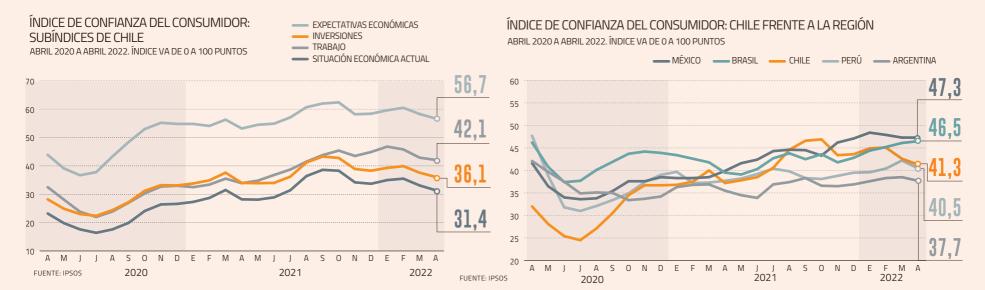
	PUNTAJE (DE 0 A 100)	VARIACIÓN (RESPECTO A MARZO 2022)
Mundo	47,8	-0,8
Arabia Saudí	69,3	2,1
China	67,8	-2,4
India	64,0	1,2
Suecia	58,5	-2,0
Australia	55,7	-0,5
EEUU	53,6	-1,0
Holanda	51,6	-2,2
Alemania	50,6	-2,6
Canadá	50,1	0,1
Reino Unido	49,2	-2,4
México	47,3	0,0
Israel	46,9	0,7
Brasil	46,5	0,4
Malasia	45,8	2,2
Francia	45,5	-1,2
España	44,0	-2,5
Italia	43,4	-1,0
Bélgica	42,9	-2,5
Corea del Sur	42,5	-0,1
Hungría	42,4	0,0
Sudáfrica	42,3	-0,3
Chile	41,3	-1,3
Perú	40,5	-1,7
Polonia	40,2	0,6
Rusia	39,9	-0,1
Japón	39,3	-1,2
Argentina	37,8	-0,7
Turquía	28,5	-1,7
		FUENTE: IPSOS

POR MONTSERRAT TOLEDO

Sigue resintiéndose la confianza entre los consumidores chilenos. Si en marzo se encendía una luz

de alerta cuando el Índice de Confianza del Consumidor (CCI, su sigla en inglés) nacional cayó a 42,6 puntos, la preocupación se profundizó en abril.





Este mes el CCI local disminuyó 1,3 puntos, para quedar en 41,3. Con esta segunda contracción consecutiva, el indicador medido cada mes por la consultora internacional Ipsos llegó a su menor nivel desde julio de 2021, hace nueve meses.

Tras el análisis de abril, la pérdida de confianza de los consumidores locales ha sido la más acelerada de Latinoamérica en lo que va del año, ya que ha descendido 2,2 puntos. Eso sí, el país sigue sobre vecinos como Argentina y Perú.

Luego de esta última baja, Chile queda en el puesto 22 entre las 28 economías sondeadas cada mes por la firma global, cayendo tres escalones desde el ejercicio de marzo. También se mantiene en una zona de pesimismo, o sea bajo de los 50 puntos.

Para esta última versión, el trabajo de campo se realizó entre el 25 de marzo y el 8 de abril. Fueron semanas en las que la cobertura de invasión rusa a Ucrania se moderó como consecuencia de la contingencia nacional, y la discusión sobre el quinto retiro desde las AFP y el plan de recuperación inclusiva Chile Apoya del gobierno pasaron al centro del debate,

recuerda Jorge López, gerente de Ipsos Chile.

Agrega que en esas semanas los indicadores económicos también estuvieron marcando la conversación: se conoció el Índice Mensual de Actividad Económica (Imacec) de marzo, muy por debajo de las expectativas del mercado, y una inédita inflación de 1,9% en marzo y de 9,4% en doce meses.

El CCI mide el optimismo de los consumidores sobre la economía local, y se centra en el estado actual y futuro de la misma, en las finanzas personales, en los ahorros y en la confianza para invertir. Lo componen cuatro subíndices, y en abril todos cayeron en la comparación con el mes previo, repitiéndose la tendencia del ejercicio de marzo.

Situación actual lideró las bajas al desplomarse 1,7 puntos, seguido de expectativas económicas que tuvo una merma de 1,6 unidades, y de inversiones, donde la disminución fue de 1,5 puntos. Trabajo fue el subíndice menos golpeado, pero aún así la contracción fue de ocho décimas.

Hacia adelante, López advierte: "Dadas las proyecciones del Banco Central de mayores niveles de inflación en los próximos meses, no se proyectan mejoras signifi-

cativas en la confianza en el corto plazo".

La foto del mundo

En marzo la confianza global había logrado esquivar nuevos focos de conflicto -como el conflicto entre Rusia y Ucrania- y sumaba nueva meses del indicador estable. Pero el panorama cambió en abril: la confianza de los consumidores mundiales descendió 0,8 puntos, para quedar en 47,8 unidades.

Esto se explica "en gran medida" por la continuidad de la invasión en territorio ucraniano, el aumento de la inflación y los rebrotes de Covid-19, detalla López, y alerta que es "especialmente preocupante" lo que está ocurriendo en Shanghái, que se apresta a cumplir un mes de confinamiento.

De hecho, China cayó de lo más alto del podio que mantenía desde al menos abril de 2021, y fue reemplazado por Arabia Saudí.

En abril solo siete países lograron aumentar su CCI, destacando Arabia Saudí. Por el contrario, fueron 19 los países en los que cayó la confianza de los consumidores, siendo Alemania, España y China los que reportaron los mayores desplomes (ver tabla).

iVuelve presencial!



3-6 OCT. 2022

PARQUE FISA | SANTIAGO - CHILE

Ruta 68, KM 16, Pudahuel

EL MAYOR ENCUENTRO DE NEGOCIOS DE LA CONSTRUCCIÓN EN HISPANOAMÉRICA

40.000

+1.000

35.000

M² Superficie de Exhibición

Marcas Representadas

Visitas Profesionales

Innovación para el desarrollo sostenible.

CO-ORGANIZA Y PRODUCE



www.edifica.cl

ventas@edifica.cl

+56 9 9449 6237



ORGANIZA

Pleno de la Convención aprueba iniciativa popular de ley y descarta referéndum revocatorio de mandato

Se precisa que las iniciativas populares "no podrán referirse a tributos, alterar la administración presupuestaria del Estado ni limitar derechos fundamentales de personas o pueblos".

POR RODOLFO CARRASCO

El pleno de la Convención Constitucional rechazó ayer la propuesta de establecer un referéndum revocatorio de mandato en la nueva carta fundamental al no alcanzar el quórum requerido y la iniciativa quedó definitivamente descartada del proceso.

El artículo en cuestión sólo logró 84 votos favorables y 48 en contra, pero necesitaba 103 apoyos para llegar al borrador constitucional. El texto señalaba que "los cargos de Presidente de la República, Gobernador Regional y Alcalde son revocables".

Precisaba que "la solicitud de revocatoria de mandato podrá pre-

sentarse por un número no menor de 25% del padrón electoral vigente a la última elección correspondiente una vez transcurrido, al menos, el primer año del periodo por el cual fue elegida la autoridad y no podrá tener lugar durante el último año de mandato. Solo podrá realizarse una solicitud de revocatoria por período".

El pleno, en cambio, otorgó luz verde a las llamadas iniciativas populares de ley al aprobar y enviar al borrador de la Constitución que "un grupo ciudadanos habilitados para sufragar, equivalente a 3% del último padrón electoral, podrá presentar una iniciativa popular de ley para su tramitación legislativa".

Agrega que "se contará con un plazo de 180 días desde su regis-

tro ante el Servicio Electoral para que la propuesta sea conocida por la ciudadanía y pueda reunir los patrocinios exigidos".

En caso de conseguir el respaldo, el Servicio Electoral remitirá la propuesta al Congreso para que dé inicio al proceso de formación de ley.

Se detalla que las iniciativas populares de ley "no podrán referirse a tributos, a alterar la administración presupuestaria del Estado ni limitar derechos fundamentales de personas o pueblos reconocidos en esta Constitución y las leyes".

La derogación de leves

También el pleno apoyó ayer la "iniciativa de derogación de ley", por medio de la cual un grupo de ciudadanos habilitados para sufragar, equivalente a 5% del último padrón electoral, podrá presentar una iniciativa de eliminación total o parcial de una o más normas promulgadas bajo la vigencia de esta Constitución para que sea votada

mediante referéndum nacional.

Se precisa que "no serán admisibles las propuestas sobre materias que digan relación con tributos y la administración presupuestaria del Estado."

Adicionalmente, se aprobó que el Congreso y en los órganos representativos a nivel regional y local "se deberán realizar audiencias públicas en las oportunidades y formas que la ley disponga, en las que las personas puedan dar a conocer argumentos y propuestas".

Leve alza registró a tasa de accidentes laborales en **medio de regreso a la presencialidad en 2021**

En el período se observó también un aumento en el número de denuncias por siniestros.

POR AMANDA SANTILLÁN

El retorno a las oficinas no fue inocuo. Según el Informe Anual de Estadísticas sobre Seguridad y Salud en el Trabajo 2021, que presentó ayer la superintendenta (s) de Seguridad Social, Patricia Soto, la tasa de accidentes en el trabajo alcanzó a 2,6 por cada 100 trabajadores protegidos en el citado período.

La cifra fue mayor al resultado de 2020 -el primer año marcado por el confinamiento derivado de la pandemia-, que fue de 2,2%.

Sin embargo, como explicó la autoridad, el número es aún parte de una tendencia a la baja que se observa en todo el periodo que va desde 2012 hasta el año pasado, logrando -a contar desde 2019- la meta comprometida en la Política Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo de 3%.

Durante la presentación también estuvo la ministra del Trabajo, Jeannette Jara, quien destacó la cifra más allá del alza puntual del 2021. "La baja sostenida que ha presentado este indicador como tendencia durante los últimos 10 años. Es algo positivo que nos permite señalar que hay una mejora en las condiciones y espacios laborales", sostuvo.

En 2021 ocurrieron un poco más de 80 mil accidentes



del trabajo y del trayecto, con tasas del 75% y 25%, respectivamente.

El reporte también mostró un repunte en el número de trabajadores protegidos por la Ley 16.744 contra riesgos de accidentes y enfermedades profesionales, aumentando 13,9% frente a años anteriores con una cobertura que llegó a 82% de los ocupados en el país.

También se incrementó en 17,6% las denuncias de accidentes laborales respecto al año previo hasta 416.608, lo que implicó 6,1 por cada 100 trabajadores. "Se puede explicar por la mayor ac-

tividad presencial debido a la flexibilización de las restricciones de movilización propias de la pandemia", indicó Soto.

El detalle

Por género, los hombres registraron el 72% de los accidentes de trabajo -sin trayecto- y las mujeres el 28%.

"Es importante señalar que las mujeres tienen menor participación en los accidentes del trabajo por la segmentación que existen en las ocupaciones según sexo, observando una fuerte presencia femenina en sectores que generalmente tienen un menor riesgo asociado a accidentes. En cambio, la participación laboral masculina tiene mayor presencia en sectores que son más riesgosos, como la construcción y minería", señaló la superintendenta (s).

También se observó una disminución de los días perdidos por accidentes en 2021. En el caso de los accidentes de trabajo disminuye de 21,4 a 18,8 días, mientras que en el caso de aquellos generados en el trayecto se reduce de 28,5 a 25,2 días



30 DIARIO FINANCIERO / VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022

HUMANITAS

OPINIÓN





Aleluya

n Cardenal le pidió a un simple sacerdote escuchar su confesión. El confesor inició el sacramento preguntando. "¿Con qué pecados se ha dignado Vuestra Eminencia ofender a Dios?". Es común alabar al interlocutor, destacando sus títulos honoríficos, atributos y proezas. Lo hace, con frecuencia, la Liturgia. Como deber de justicia: Dios merece todo honor, concentra todos los atributos y no cesa de realizar proezas. También por necesidad: alabar es una invocación sutil a que Dios repita sus maravillas, ahora en favor de quien le alaba. Pero esa alabanza merecida no debe confundirse con la lisonja, halago tendiente a obtener un beneficio o evidenciar indigna sumisión. Quien confiesa al Papa está confesando al "siervo de los siervos de Dios"

En la oración se pide a Dios, se le agradece y se le alaba, en calidad de hijo que habla con su Padre. De estas tres dimensiones orantes, la alabanza es la más perfecta, en cuanto gratuita por excelencia. Cuando se dice o se canta "Aleluya", se está alabando a Dios porque es Dios, porque es santo, sabio, todopoderoso, justo, misericordioso y fiel, obrador de maravillas. Quien alaba está maravillado, embelesado, en éxtasis jubiloso, recordando lo que Dios ha hecho como Creador y como Salvador: en la historia del mundo y en su personal historia, cuando estuvo y se sintió perdido, sin salida, y la inteligencia amorosa de Dios lo salvó por el camino menos pensado.

En los 50 días pascuales, la Iglesia no cesa de cantar "Aleluya", expresión hebrea ("Alabado sea Yahvé") acuñada en el Antiguo Testamento, y favorita de los Salmos. Esta exaltación jubilosa ante Dios pretende suscitar igual alegría y alabanza en la comunidad que la escucha, invitándola a celebrar, con canto y comida en común, la victoriosidad divina sobre todo aparente triunfo del Maligno. Y quienes se enfervorizaban cantando Aleluya, tenían experiencias cercanas de cómo esta victoriosidad divina se traspasaba a sus cantores. Los infranqueables muros de Jericó se desplomaron ante la sola entonación del Aleluya jubiloso y triunfal, al son de trompetas y cánticos de sacerdotes y levitas que los circundaban, portando el Arca de la Alianza. Hoy, ese es el título de María, Madre de Dios.

En tiempos marcados por crueles incertidumbres y desbocada delincuencia, urge recordar y practicar las tres dimensiones de la oración: pedir, agradecer, alabar. Las tres son igualmente legítimas y necesarias. Pero alabar es, por su gratuidad, la más perfecta y fructífera, ya que contiene implícitamente una petición, y anticipa su agradecimiento. Un himno de gratuita y jubilosa alabanza, inspirado por Dios, se contiene en el Magnificat que compuso y cantó la Virgen María, en casa de Isabel, donde se quedó tres meses a servirla. No hay alegría más pura que servir. María Inmaculada, Arca de la Alianza, transmite y asegura que Dios es siempre vencedor.

Defensa de **Pedro Claver**



POR EDUARDO VALENZUELA C.

La memoria de la santidad de Pedro Claver, canonizado por León XIII en 1888 y reconocido por su labor misionera entre esclavos negros en Cartagena de Indias, ha sido duramente criticada por un libro de la teóloga Katie Walker Grimes. El autor hace una defensa a Claver quien, en un contexto histórico particular, con todas sus limitaciones, pudo mostrar el mejor rostro de Dios.

El artículo completo y sus referencias fie publicado en Revista Humanitas n°98, y está disponible en **www.humanitas.cl.**

Un amplio movimiento intelectual de nuestra época se ha propuesto descolonizar la memoria histórica en la que se adhieren todavía elementos que no han sido sometidos suficientemente a la crítica. Nadie debería sorprenderse del avance de la crítica histórica y tampoco del hecho que cada generación enfrenta sus propios dilemas e ilumina la tradición de una manera nueva.

El afán de descolonizar la memoria, es decir, de limpiar en ella cualquier defensa implícita o tácita del orden colonial marcado por la servidumbre y explotación indígena o afrodescendiente, puede alcanzar diversas expresiones de mayor o menor calibre. Una expresión reciente ha sido la decisión de la Universidad de Stanford de eliminar el nombre del misionero capuchino Junípero Serra de una de sus avenidas principales y desterrar su memoria en una Universidad que fue expresamente construida para afirmar –hasta en su estilo arquitectónico– el conjunto de la peculiaridad histórica de California que incluía su pasado colonial hispano.*

Una crítica sistemática e intelectualmente motivada de la memoria colonial es el libro de la teóloga de la Universidad de Villanova, Katie Walker Grimes sobre Pedro Claver.* La impugnación de Pedro Claver (1580-1654, canonizado por León XIII en 1888, reconocido por su labor misionera entre esclavos negros en Cartagena de Indias) es agria y

virulenta en su tono y alcance. La acusación se dirige contra Claver mismo, pero sobre todo contra la memoria de su santidad conservada celosamente en la Iglesia latinoamericana y colombiana en particular. El libro de Walker Grimes sostiene que de los únicos de los que la Iglesia debería guardar memoria sería de aquellos esclavos que huyeron a la selva -fugitive saints (santos fugitivos)- y que formaron los palenques, pequeñas comunidades de esclavos libertos que vivieron como pudieron en las fronteras del sistema esclavista. Y concluye sentenciosamente, "la Iglesia necesita a estos fugitivos precisamente porque ellos no necesitan a la Iglesia"*. Tratándose de la esclavitud solo se puede guardar memoria de lo que ocurrió fuera de la Iglesia, puesto que nada de lo sucedió dentro de ella es digno

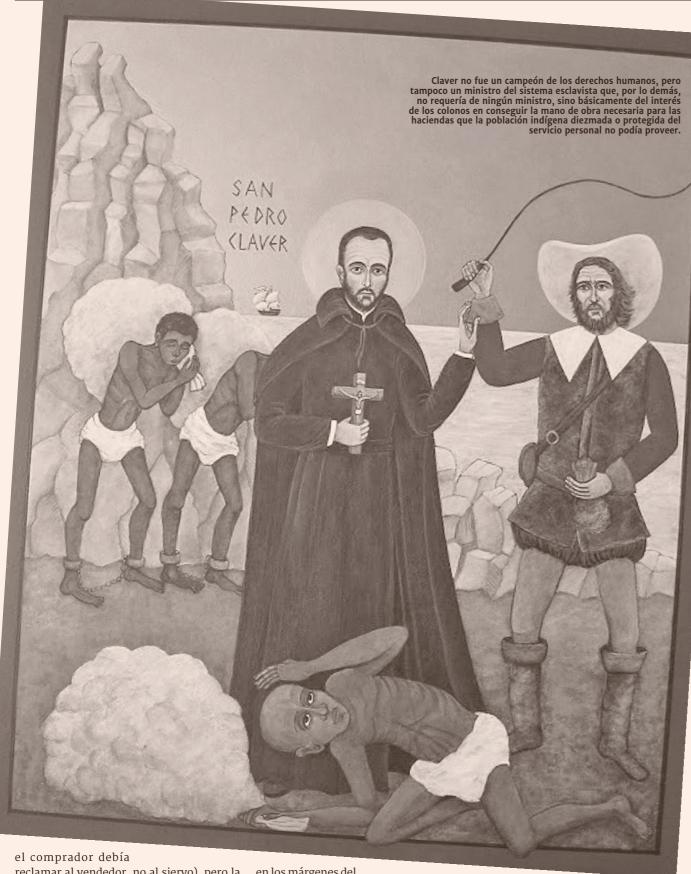
de rememoración, incluso de quien es considerado el santo de los esclavos, aethiopum servus (el esclavo etíope) como se llamó el mismo Claver y título por el cual ha sido reconocida su obra de santidad cristiana.

¿De qué se acusa a Claver cuatrocientos años después? De ser ministro de la esclavocracia, supremacista anti-negro y de ejercer una humildad racializada y una amabilidad coercitiva. La primera cuestión, ciertamente delicada a los ojos de hoy, es la legitimidad de la esclavitud. Claver fue un hombre sencillo y rudo, no escribió nunca prácticamente nada, y a pesar de haber sido ordenado sacerdote ocupó siempre un puesto de servicio en el convento jesuita, tal como lo hizo su mentor, el padre Alonso Rodríguez (1531-1617), portero del convento de Mallorca y canonizado junto con Claver varios siglos después. Claver heredó la misión de esclavos en Cartagena de Indias de Alonso de Sandoval (1577-1652) de quien aprendió el método misional y el punto de vista jesuita acerca de la esclavitud.* A la sazón, la esclavitud se justificaba teológicamente solo por causas extremas, para quienes hayan caído prisioneros en una guerra justa o cometido crímenes horrendos de modo que la esclavitud era un sucedáneo de la muerte. El punto de vista teológico reconocía la libertad como una condición natural de toda creatura, pero chocaba con el sentido común de la época que siempre asoció la negritud con la servidumbre y el pecado y aceptó ampliamente la esclavitud negra como algo natural e incontestable.

Los teólogos comienzan a dividirse en torno al principio de la buena fe y de la presunción de ignorancia de los mercaderes. Los mejores teólogos de la primera hora, Bartolomé de las Casas (con algunas vacilaciones al comienzo porque en su ardor por defender la causa indígena propuso como remedio la importación de esclavos), Domingo de Soto y Tomás del Mercado presumían más bien la mala fe: "el que comprare el esclavo creyendo o dudando probablemente ser libre debe poner diligencia en certificarse de la verdad, porque de otra suerte siempre poseería con mala fe"*. Pero los teólogos jesuitas (incluyendo Sandoval) fueron menos incisivos y apoyaron el principio de la buena fe de los que traficaban con esclavos (los escrúpulos de Sandoval lo llevaron incluso a preguntar al padre Brandao, rector de un colegio jesuita en Loanda, que lo aseguró

respecto de esto). La duda respecto de la posición de los mercaderes se disipaba totalmente en el caso de la reventa y de los segundos o terceros compradores que quedaban ampliamente disculpados de toda responsabilidad moral. Esta es justamente la puerta por dónde entró la esclavitud en América. Ningún comprador americano tenía la obligación de indagar la legitimidad de la condición de servidumbre, entre otras cosas porque era una tarea imposible de hacerla en suelo americano. El principio de la buena fe se aplicaba sin cortapisas sobre el que compraba o vendía por segunda vez y en las ventas ulteriores con mayor razón. Desde luego los teólogos indicaban que si aparecía evidencia acerca de trato ilícito, el esclavo debía ser liberado de inmediato y sin compensación ninguna (una compensación que

El sentido más
profundo de la ascesis
de Claver fue la de un
ejercicio preparatorio
para ejercer la caridad.
No es la mortificación
de la carne lo
admirable y aquello
que agrada a Dios, sino
el servicio humilde a
los demás, algo que
requiere una disciplina
singular.



reclamar al vendedor, no al siervo), pero la probabilidad de que apareciera tal evidencia

era mínima. La condición servil de los negros no fue motivo de controversia entonces y las mismas órdenes religiosas tuvieron esclavos, Claver entre ellos aunque para el servicio de traducción. Ángel Valtierra, el más dedicado hagiógrafo moderno de Claver, exagera cuando trata de colocar a Claver en una escuela cartagenera de derechos humanos que supuestamente tomaría pie en los padres capuchinos, José de Jaca de Aragón y Epifanio de Borgoña, "clero relajado y aventurero", pero promotores de la justicia social. "¿Qué guerra hay entre españoles y negros?", "¿Qué allá en sus tierras tienen guerras?" no da derechos a hacerlos esclavos, se dice en el Memorial que Jaca escribe al Consejo de Indias en su camino al destierro en España. "No tienen más culpa que la del pecado original que tenemos todos"*. Pero Jaca o Borgoña actuaban

en los márgenes del

sistema eclesial y ni siquiera ellos elaboraron un punto de vista abolicionista (que objeta cualquiera causal de esclavitud) que aparecerá casi dos siglos después. Claver no fue un campeón de los derechos humanos, pero tampoco un ministro del sistema esclavista que, por lo demás, no requería de ningún ministro, sino básicamente del interés de los colonos en conseguir la mano de obra necesaria para las haciendas que la población indígena diezmada o protegida del servicio personal no podía proveer.

El bautismo cristiano

La controversia jesuita no versó tanto sobre la legitimidad de la esclavitud, sino sobre la del bautismo. Los jesuitas objetaron el bautismo que se entregaba sumariamente en los emporios negreros de África como requisito para entrar a América. En este caso actuaron con vehemencia. Sandoval cita una

carta del padre Gómez de Cabo Verde en que confirma que se bautizaba descuidadamente: "no hacen más que juntarlos en hileras en la iglesia y a veces en la plaza", les dan su nombre (cristiano) por escrito para que no se olviden, y les echan "sal en la boca a todos" y "agua, muchas veces con hisopos por la prisa, y así se acaba el bautismo". La mayor parte de los esclavos que llegaban a América a las manos de los jesuitas eran bozales*, no hablaban castellano, de modo que no entendieron nada del asunto. Muchos pensaban que el bautismo "era cosa de hechicería para comérselos los españoles" o que "así los disponían para hacerlos pólvora"*.

Los jesuitas se apoyan en el memorial que el obispo de Sevilla de la época dirige al Papa Paulo V que invalida el bautismo recibido en Guinea: el bautismo se hacía en una lengua que no conocen y en completa ignorancia de lo que se trata, "solo les han echado agua en la cabeza". La invalidez del bautismo africano era un asunto de importancia porque concernía a la eficacia sacramental y la salvación del alma. No se puede entender a ningún misionero católico de la época sin comprender el celo que pusieron en disponer a indígenas y esclavos en una relación favorable con Dios que les permitiera acceder a la comunidad de los bautizados y, por ende, de los salvos. La caridad evangélica se entendía primeramente como el deber de ofrecer un camino efectivo de salvación, por lo demás por poca cosa a cambio, una confesión de fe libremente expresada en la promesa bautismal y una confesión que librara al penitente de pecados mortales. Estas dos cosas -bautizar y confesar- las hizo Claver durante toda su vida, casi en exclusividad en el mundo de los esclavos negros de Cartagena de Indias. El bienestar del alma y la vida eterna siempre tuvieron prioridad sobre la del cuerpo y la vida terrena, algo quizás completamente incomprensible para muchos hoy, y sobre todo para una teóloga liberal del siglo XXI. La indiferencia política frente a la esclavitud era inversamente proporcional al celo con que interesaba la liberación eterna: el lazo servil se desataba en el cielo de un modo mucho más eficaz y decisivo que en este mundo. Walker Grimes habla de una soteriología siniestra porque los misioneros quedaban atrapados en una contradicción insoluble: el camino de la salvación se confundía con el de la esclavitud. Claver creía firmemente que le tocaba mejor suerte a los que llegaban a América y podían conocer la verdadera fe que la de aquellos que permanecían libres en su propia tierra.

Claver bautizaba según las instrucciones que había dejado Sandoval, que eran comunes en la época misional. El catecismo del padre Sandoval indicaba que lo primero era explicarles qué significa el agua que se les echa en la cabeza; segundo, deben recibirla como señal de renovación y adhesión a Dios; tercero, "Dios nos está mirando aunque no lo miremos a él". El misterio de la Santísima Trinidad se explicaba con un manteo que se pliega y despliega o con un pañuelo: "hacía en su pañuelo tres pliegues y enseñándoles y manifestándoles como eran tres, después les decía y les mostraba haciéndoles ver cómo no era más que un solo paño".* Luego se enseñaba el misterio de la maternidad impecable de María. Se hacía ver que Dios tenía dos casas, el cielo y el infierno, y que el destino de unos y otros en el cielo y en el infierno. Por último se repasaba el misterio de la Resurrección de Nuestro Señor. "Con que comprendan estas verdades -dice Sandoval - es suficiente para entregar el bautismo".*

* Seguir leyendo, y revisar las referencias en www.humanitas.cl.



Veintiséis años sirviendo al encuentro de la fe y la cultura www.humanitas.cl

32 **DIARIO FINANCIERO** - VIERNES 29 DE ABRIL DE 2021

Directorio:

Presidente

: Sr. Luis Enrique Yarur Rey

Vicepresidente : Sr. Juan Edgardo Goldenberg Peñafiel Directores

: Sr. Mario Gómez Dubravcic Sr. José Pablo Arellano Marín Sr. Hernán Orellana Hurtado

Sra. Claudia Manuela Sánchez Muñoz Sr. Klaus Schmidt-Hebbel Dunker

Sr. Miguel Ángel Nacrur Gazali Sr. Jorge Becerra Urbano



Administración Superior:

Gerente General: Gerente Banca Retail:

Gerente División Banca Mayorista: Gerente División Finanzas: Gerente División Ecosistema Digital:

Gerente Desarrollo Corporativo e Internacional: Gerente Riesgo Corporativo:

Gerente Operaciones y Tecnología: Gerente Corporativo de Planificación y

Control Financiero Fiscal:

Gerente Corporativo Gestión de Personas:

Eugenio Von Chrismar Carvajal Rodrigo Corces Barja Gerardo Spoerer Hurtado Javier Moraga Klenner Ignacio Yarur Arrasate Diego Yarur Arrasate Antonio Le Feuvre Vergara Patricio Subiabre Montero

José Luis Ibaibarriaga Martínez Fernando Carmash Cassis Pablo Jullian Gröhnert Ximena Kutscher Taiba

BANCO DE CRÉDITO E INVERSIONES Y FILIALES

ESTADOS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

ESTADOS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS DE RESULTADO DEL PERÍODO

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2022 y 2021 (Proforma) (Cifras en millones de pesos)

	Al 31 de marzo de 2022 MM\$	Al 31 de diciembre de 2021 MM\$
ACTIVO	F 004 000	0.000 100
Efectivo y depósitos en bancos Operaciones con liquidación en curso	5.924.699 229.453	3.960.496 350.072
Activos financieros para negociar a valor razonable	229.455	350.072
on cambios en resultados	6.362.074	6.066.332
Contratos de derivados financieros	5.238.331	5.192.466
Instrumentos financieros de deuda	1.042.557	717.057
Otros instrumentos financieros	81.186	156.809
ctivos financieros no destinados a negociación valorados bligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados		
ctivos financieros designados a valor razonable	-	-
on cambios en resultados	-	-
ctivos financieros a valor razonable con cambios		
n otro resultado integral	8.403.310	10.813.647
Instrumentos financieros de deuda	8.403.310	10.813.647
Otros instrumentos financieros	1.645.967	1 590 050
ontratos de derivados financieros para cobertura contable ctivos financieros a costo amortizado	44.286.867	1.589.059 43.730.733
Derechos por pactos de retroventa y prestamos de valores	303.051	186.753
Instrumentos financieros de deuda	2.711.941	2.296.066
Adeudado por bancos	599.094	639.533
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Comerciales	26.432.260	26.686.188
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda	10.945.540	10.699.055
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo eversiones en sociedades	3.294.981 33.420	3.223.138 33.302
ctivos intangibles	33.420 415.017	440.960
ctivos intangibles	249.037	252.734
ctivos por derecho a usar bienes en arrendamiento	173.891	189.025
npuestos corrientes	22.989	19.572
npuestos diferidos	321.379	253.552
otivos activos	1.431.473 46.709	1.402.077 45.719
ctivos no corrientes y grupos enajenables para la venta		
OTAL ACTIVOS ASIVO	69.546.285	69.147.280
Operaciones con liquidación en curso	815.053	258.686
asivos financieros para negociar a valor razonable	0.0.000	200.000
on cambios en resultados	5.197.898	5.094.231
Contratos de derivados financieros	5.197.898	5.094.231
Otros instrumentos financieros	-	-
asivos financieros designados a valor razonable		
on cambios en resultados contratos de derivados financieros para cobertura contable	2.060.303	- 1.492.815
asivos financieros a costos amortización	53.154.760	54.086.903
Depósitos y otras obligaciones a la vista	26.062.935	27.653.442
Depósitos y otras captaciones a plazo	11.727.741	10.865.148
Obligaciones por pactos de retrocompra y préstamos de valores	399.838	141.178
Obligaciones con bancos	6.476.339	6.970.837
Instrumentos financieros de deuda emitidos	7.542.101	7.428.195
Otras obligaciones financieras bligaciones por contratos de arrendamientos	945.806 160.526	1.028.103 173.726
ibligaciones por contratos de arrendamientos Istrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	1.370.085	1,332,936
rovisiones por contingencias	96.810	138.610
rovisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación		
e instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	212.937	156.117
rovisiones especiales por riesgos de créditos	463.721	412.067
npuestos corrientes	114.502	141.535
npuestos diferidos tros pasivos	1.960 1.520.192	926 1.364.513
asivos incluidos en grupos enajenables para la venta	1.020.192	1.304.913
OTAL PASIVOS	65.168.747	64.653.065
ATRIMONIO		
apital	3.862.386	3.862.386
eservas	(26.517)	(23.100)
tros resultados integrales acumulados	43.700	289.255
Elementos que no se reclasificarán en resultados	67	-
Elementos que pueden reclasificarse en resultados	43.633	289.255
tilidades acumuladas de ejercicios anteriores	520.391	F00.001
Itilidad del período / ejercicio	189.397	520.391
lenos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y		
eapreciación de instrumentos financieros de capital egulatorio emitidos	(212.937)	(156.117)
egulatorio emitidos le los propietarios del banco:	4.376.420	4.492.815
el interés no controlador	1.118	1.400
ATRIMONIO	4.377.538	4.494.215
	69.546.285	69.147.280

	21 do m	arzo de
	2022 MM\$	2021 MM\$
Ingresos por intereses Gastos por intereses	546.481 (168.049)	398.008 (66.323)
Ingreso neto por intereses	378.432	331.685
Ingresos por reajustes Gastos por reajustes	216.790 (112.142)	115.614 (45.076)
Ingreso neto por reajustes	104.648	70.538
Ingresos por comisiones Gastos por comisiones	125.593 (34.300)	111.611 (30.549)
Ingreso neto por comisiones	91.293	81.062
Resultado Financiero por: Activos y pasivos financieros para negociar	(65.773)	13.721
Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados Activos y pasivos financieros designados a valor razonable	-	-
con cambios en resultados Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral	-	-
Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio	97.162	(12.325)
Otro resultado financiero	-	
Resultado financiero neto	31.389	1.396
Resultado por inversiones en sociedades Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para la	1.187	91
venta no admisibles como operacionales discontinuadas Otros ingresos operacionales	2.698 12.613	3.271 5.878
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	622.260	493.921
Gastos por obligaciones de beneficios a empleados Gastos de administración Depreciación y amortización	(147.697) (88.033) (27.946)	(128.000) (74.690) (26.300)
Deterioro de activos no financieros Otros gastos operacionales	(14.194)	(23) (27.528)
TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(277.870)	(256.541)
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS CREDITICIAS	344.390	237.380
Gasto de pérdidas crediticias por: Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos y créditos y cuentas por cobrar a clientes Provisiones especiales por riesgo de crédito Recuperación de créditos castigados Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros	(91.781) (56.948) 18.639	(43.610) (39.737) 18.069
a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral	(8.410)	4.599
Gasto por pérdidas crediticias	(138.500)	(60.679)
RESULTADO OPERACIONAL	205.890	176.701
Resultado de operaciones continuas antes de impuestos	205.890	176.701
Impuesto a la renta Resultado de operaciones continuas después de impuestos	(16.458) 189.432	(19.408) 157.293
Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuesto: Impuestos de operaciones discontinuadas	s -	-
Resultado de operaciones discontinuadas después de impuestos	-	-
UTILIDAD CONSOLIDADA DEL PERÍODO	189.432	157.293
Atribuible a: Propietarios del banco Interés no controlador	189.397 35	157.256 37
Utilidad por acción de los propietarios del banco: Utilidad básica Utilidad diluida	\$1.331 \$1.331	\$1.057 \$1.057



BANCO DE CRÉDITO E INVERSIONES Y FILIALES

ESTADOS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS DE OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERÍODO

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2022 y 2021 (Proforma) (Cifras en millones de pesos)

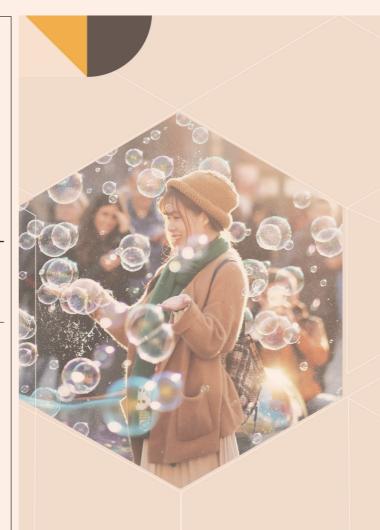
(======================================		
	31 de m	narzo de
	2022 MM\$	2021 MM\$
UTILIDAD CONSOLIDADA DEL PERÍODO	189.432	157.293
Otro resultado integral el período de:		
ELEMENTOS QUE NO SE RECLASIFICARÁN EN RESULTADOS Nuevas mediciones del pasivo (activo) por beneficios definidos neto y resultados actuariales por otros planes de beneficios al personal Cambios del valor razonable de instrumentos de patrimonio designados	-	-
a valor razonable con cambios en otro resultado integral Cambios del valor razonable de pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados atribuibles a	67	-
cambios en el riesgo de crédito del pasivo financiero Otros	-	-
OTROS RESULTADOS INTEGRALES QUE NO SE RECLASIFICARÁN AL RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	67	-
Impuesto a la renta sobre otros resultados integrales que no se reclasificarán al resultado	-	-
TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES QUE NO SE RECLASIFICARÁN AL RESULTADO DESPUÉS DE IMPUESTOS	67	-
ELEMENTOS QUE PUEDEN RECLASIFICARSE EN RESULTADOS Cambios del valor razonable de activos financieros a valor		
razonable con cambios en otro resultado integral Diferencias de conversión por entidades en el exterior	5.126 (161.044)	(89.043) 14.829
Cobertura contable de inversiones netas en entidades en el exterior Cobertura contable de flujo de efectivo Elementos no designados de instrumentos de cobertura contable	(121.612)	69.418
Otros	(317)	(25)
OTROS RESULTADOS INTEGRALES QUE PUEDEN RECLASIFICARSE EN RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	(277.847)	(4.821)
Impuesto a la renta sobre otros resultados integrales que pueden reclasificarse en resultados	31.908	(2.705)
TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES QUE PUEDEN RECLASIFICARSE EN RESULTADOS DESPUÉS DE IMPUESTOS	(245.939)	(7.526)
OTRO RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL PERÍODO	(245.872)	(7.526)
RESULTADO INTEGRAL DEL PERÍODO CONSOLIDADO	(56.440)	149.767
Atribuible a: Propietarios del banco Interés no controlador	(56.158) (282)	149.756 11

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS

Al 31 de marzo de 2022 y 31 de diciembre de 2021 (Proforma) y por los períodos terminados al 31 de marzo de 2022 y 2021 (Proforma)

La totalidad de los Estados Financieros Intermedios Consolidados, incluyendo Estados Intermedios Consolidados de Cambios en el Patrimonio, Estados Intermedios Consolidados de Flujos de Efectivo y Notas a los Estados Financieros Intermedios Consolidados e Informe Financiero, se encontrarán a disposición de los interesados en el sitio www.bci.cl, a partir del día 13 de mayo

Alfredo Mendoza Osorio Gerente de Contabilidad Corporativo **Eugenio Von Chrismar Carvajal Gerente General**



ASÍ SE SIENTE INNOVAR

PARA ENTREGARTE CONTENIDOS DE VALOR.

En Grupo DF estamos orgullosos de ser un grupo de medios que promueve la Cultura de Innovación.



GRUPO DF













DIARIO FINANCIERO - VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022



BANCO BTG PACTUAL CHILE Y FILIALES

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

al 31 de marzo de 2022 y 31 de diciembre 2021 (Cifras en millones de pesos)

ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

Por los periodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 y 2021 (Cifras en millones de pesos)

(Citras en millones de pesos)			(Citi
	Marzo 2022 MM\$	Diciembre 2021 MM\$	
ACTIVOS			Ingresos por intereses Gastos por intereses
Efectivo y depósitos en bancos Operaciones con liquidación en curso Activos financiores para pogociar a valor razonable	260.587 60.968	218.079 112.244	Ingreso neto por intereses
Activos financieros para negociar a valor razonable con cambios en resultados Contratos de derivados financieros Instrumentos financieros de deuda	412.372 278.553 133.819	347.899 241.626 106.273	Ingresos por reajustes Gastos por reajustes
Otros Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamento a valor razonable con cambios en resultado	-	-	Ingreso neto por reajustes
obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultado Activos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados	-		Ingresos por comisiones Gastos por comisiones
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral Instrumentos financieros de deuda	138.104 138.104	116.244 116.244	Ingreso neto por comisiones
Otros Contratos de derivados financieros para cobertura contable Activos financieros a costo amortizado	5.087 1.749.820	1.488 1.558.328	Resultado financiero por:
Derechos por pactos de retroventa y préstamos de valores Instrumentos financieros de deuda	35.842	9.833	Activos y pasivos financieros para neg Activos financieros no destinados a ne
Adeudado por bancos Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Comerciales Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda	274.275 1.439.703	108.211 1.440.284 -	obligatoriamente a valor razonable cor Activos y pasivos financieros designad con cambios en resultados
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo Inversiones en sociedades	142 964	142 895	Resultado por dar de baja activos y pa amortizado y activos financieros a valo
Activos intangibles Activos fijos Activos por derecho a usar biones en arrendamiento	1.560 10.677	1.689 10.471	cambios en otro resultado integral Cambios, reajustes y cobertura contab
Activos pór derecho a usar bienes en arrendamiento Impuestos corrientes Impuestos diferidos	3.811 17.073	1.563 16.001	Reclasificaciones de activos financiero de modelo de negocio
Otros activos Activos no corrientes y grupos enajenables para la venta	192.644	148.133	Otro resultado financiero Resultado financiero neto
Total Activos	2.853.809	2.533.176	Resultado por inversiones en sociedad
PASIVOS			Resultado de activos no corrientes y g la venta no admisibles como operacion
Operaciones con liquidación en curso Pasivos financieros para negociar a valor razonable	129.346	112.905	Otros ingresos operacionales
con cambios en resultados Contratos de derivados financieros Otros	277.688 277.688	222.215 222.215	TOTAL INGRESOS OPERACIONALE
Pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados	_	_	Gastos por obligaciones de beneficios Gastos de administración
Contratos de derivados financieros para cobertura contable Pasivos financieros a costo amortizado	7.910 1.764.738	815 1.665.015	Depreciación y amortización Deterioro de activos no financieros
Depósitos y otras obligaciones a la vista Depósitos y otras captaciones a plazo Obligaciones por pactos de retrocompra y	224.510 924.672	191.542 910.207	Otros gastos operacionales TOTAL GASTOS OPERACIONALES
préstamos de valores Obligaciones con bancos	23.059 214.800	214.836	RESULTADO OPERACIONAL ANTES
Instrumentos financieros de deuda emitidos Otras obligaciones financieras	328.257 49.440	295.391 53.039	Gasto de pérdidas crediticias por: Provisiones por riesgo de crédito adeu
Obligaciones por contratos de arrendamiento Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	10.973 80.759	10.740 78.409	créditos y cuentas por cobrar a cliente Provisiones especiales por riesgo de c
Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciaci de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	6.285 ón	16.380	Recuperación de créditos castigados Deterioro por riesgo de crédito de otro
Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos	3.417 118	3.382 1.583	costo amortizado y activos financieros con cambios en otro resultado integral
Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta	148.465	105.350	Gasto por pérdidas crediticias
			RESULTADO OPERACIONAL
Total pasivos	2.429.699	2.216.794	Resultado de operaciones continua
PATRIMONIO	200 570	192.578	Impuesto a la renta
Capital Reservas Otro resultado integral acumulado	280.578 (6.398) (798)	(6.398) 397	Resultado de operaciones continua Resultado de operaciones discontir
Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados	(798) (798) 128.729	397	Impuestos de operaciones discontinua
Utilidades (pérdidas) acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad (pérdida) del ejercicio Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y	17.064	81.430 47.298	Resultado de operaciones discontir UTILIDAD (PERDIDA) CONSOLIDAD
Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	-	-	DEL EJERCICIO (o PERIODO)
De los própietarios del banco: Del Interés no controlador	4.935	1.077	Atribuible a: Propietarios del banco
Total patrimonio	424.110	316.382	Interés no controlador
Total pasivo y patrimonio	2.853.809	2.533.176	Utilidad por acción de los propietari Utilidad básica Utilidad diluida

	Marzo 2022 MM\$	Marzo 2021 MM\$
Ingresos por intereses Gastos por intereses	20.653 (8.985)	11.408 (3.540)
Ingreso neto por intereses	11.668	7.868
Ingresos por reajustes Gastos por reajustes	15.132 (9.201)	5.595 (3.443
Ingreso neto por reajustes	5.931	2.152
Ingresos por comisiones Gastos por comisiones	13.696 (1.950)	14.628 (2.029)
Ingreso neto por comisiones	11.746	12.599
Resultado financiero por:		
Activos y pasivos financieros para negociar Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados Activos y pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros a costo	(7.526) - -	2.388
amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio Otro resultado financiero	10.755 -	338
Resultado financiero neto	3.229	2.726
Resultado por inversiones en sociedades Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para la venta no admisibles como operaciones discontinuadas Otros ingresos operacionales	- - 383	- - 862
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	32.957	26.207
Gastos por obligaciones de beneficios a empleados Gastos de administración Depreciación y amortización Deterioro de activos no financieros	(8.810) (4.027) (517)	(6.891) (2.259) (456)
Otros gastos operacionales TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(7) (13.361)	(9.620)
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS CREDITICIAS	19.596	16.587
Gasto de pérdidas crediticias por: Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos y créditos y cuentas por cobrar a clientes Provisiones especiales por riesgo de crédito Recuperación de créditos castigados Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral	(2.346) (48)	(289) (555)
Gasto por pérdidas crediticias	(2.402)	(833)
RESULTADO OPERACIONAL	17.194	15.754
Resultado de operaciones continuas antes de impuestos	17.194	15.754
Impuesto a la renta	(224)	(3.125)
Resultado de operaciones continuas después de impuestos	16.970	12.629
Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuestos Impuestos de operaciones discontinuadas		:
Resultado de operaciones discontinuadas después de impuesto		
UTILIDAD (PERDIDA) CONSOLIDADA DEL EJERCICIO (o PERIODO)	16.970	12.629
Atribuible a: Propietarios del banco Interés no controlador	17.065 (95)	12.628 1
Utilidad por acción de los propietarios del banco: Utilidad básica Utilidad diluida	52.330 52.330	50.837 50.837

Información proporcionada:

Los estados financieros completos con sus respectivas notas y el informe financiero se encontrarán a disposición de los interesados a partir del día 16 de mayo de 2022 en el sitio www.btgpactual.cl pudiendo consultarse además en las oficinas del Banco.



ESTADOS DE SITUACION FINANCIERA

AL 31 DE MARZO 2022 Y AL 31 DE DICIEMBRE 2021

(En millones de pesos - MM\$)

ESTADOS DE SITUACION FINANCIERA INTERMEDIOS

(En millones de pesos - MM\$)

AL 31 DE MARZO 2022 Y AL 31 DE DICIEMBRE 2021

	Marzo 2022 MM\$	Diciembre 2021 MM\$
ACTIVOS		
fectivo y depósitos en bancos	494.942	372.319
Operaciones con liquidación en curso	54.783	25.795
ctivos financieros para negociar a valor razonable on cambios en resultados	420.693	333.938
Contratos de derivados financieros	410.134	333.503
Instrumentos financieros de deuda	-	-
Otros	10.559	436
Activos financieros no destinados a negociación valorados		
bligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados	-	-
ctivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados	-	-
Activos financieros a valor razonable con cambios	310.961	413.578
en otro resultado integral Instrumentos financieros de deuda	310.961	413.578
Otros	-	-10.070
Contratos de derivados financieros para cobertura contable	16.894	21.113
Activos financieros a costo amortizado	2.289.643	2.300.428
Derechos por pactos de retroventa y préstamos de valores	-	-
Instrumentos financieros de deuda	-	-
Adeudado por bancos	- 040 000	0.000.466
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Comerciales Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda	2.212.209 60.040	2.228.166 56.942
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo	17.394	15.319
nversiones en sociedades	386	410
Activos intangibles	14.372	14.521
Activos fijos	1.951	1.904
Activos por derecho a usar bienes en arrendamiento	23.319	23.605
mpuestos corrientes	49	72
mpuestos diferidos Otros activos	28.117 100.795	26.840 109.640
Activos no corrientes y grupos enajenables para la venta	5.025	2.348
totivos no contentes y grupos enajonables para la venta		
OTAL ACTIVOS	3.761.931	3.646.512
PASIVOS		
Operaciones con liquidación en curso	55.426	24.697
Pasivos financieros para negociar a valor razonable		
con cambios en resultados	394.861	286.575
Contratos de derivados financieros	394.861	286.575
Otros Pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultad	-	-
Contratos de derivados financieros para cobertura contable	2.806	- 55.811
Pasivos financieros a costo amortizado	2.784.937	2.807.278
Depósitos y otras obligaciones a la vista	245.482	212.182
Depósitos y otras captaciones a plazo	1.210.650	1.276.950
Obligaciones por pactos de retrocompra y préstamos de valores	-	-
Obligaciones con bancos	400.734	419.848
Instrumentos financieros de deuda emitidos	926.206	896.493
Otras obligaciones financieras	1.863 17.353	1.805 17.539
Obligaciones por contratos de arrendamiento	140.427	140.030
		2.068
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	1.973	2.000
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias	1.973	
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	1.973 12.299	9.909
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito	12.299 24.957	25.578
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito mpuestos corrientes	12.299	
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito mpuestos corrientes mpuestos diferidos	12.299 24.957 835	25.578 1.330
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito mpuestos corrientes mpuestos diferidos Otros pasivos	12.299 24.957	25.578
nstrumentos financieros de capital regulatorio emitidos rovisiones por contingencias rovisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación e bonos sin plazo fijo de vencimiento rovisiones especiales por riesgo de crédito npuestos corrientes npuestos diferidos bitros pasivos en grupos enajenables para la venta	12.299 24.957 835	25.578 1.330
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Inpuestos corrientes Inpuestos corrientes Inpuestos diferidos Potros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta	12.299 24.957 835 - 88.904	25.578 1.330 - 43.176
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito mpuestos corrientes mpuestos diferidos	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación le bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Provisiones pasivos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos diferidos Provisiones pasivos Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Prov	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 ===================================	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 170.388 6.546
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación le bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Provisiones pasivos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos diferidos Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones Impuestos	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 ======= 170.388 6.335 (3.523)	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Empuestos corrientes Empuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Empuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Empuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Entre Empuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Entre Empuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Entre Empuestos de créditos Entre Empuestos ent	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 ======= 170.388 6.335 (3.523) (9)	25.578 1.330 43.176
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Ditros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos COTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Ditro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados	12.299 24.957 835 - 88.904 - - 3.542.778 - - - 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514)	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 170.388 6.546 (2.789) (2.789)
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Diros pasivos Pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos diferidos Diros pasivos PATRIMONIO Capital Reservas Diro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades (pérdidas) acumuladas de ejercicios anteriores	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514) 68.284	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 170.388 6.546 (2.789) (2.789) 35.253
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación le bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Provisiones pasivos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos diferidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos diferidos Provisiones pasivos Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones Provisiones en grupos en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones en grupos enajenables para la venta Impuestos Provisiones en grupos e	12.299 24.957 835 - 88.904 - - 3.542.778 - - - 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514)	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 170.388 6.546 (2.789) (2.789)
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Empuestos corrientes Empuestos diferidos Diros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta ETAL PASIVOS EATRIMONIO PROVIDENTE EN EMPUESTA E ELEMENTOS PROVIDENTE ELEMENTOS ELEMENTOS ELEMENTOS ELEMENTOS QUE NO SE RECISIÓN ELEMENTOS QUE NO SE RECISIÓN ELEMENTOS QUE NO SE RECISIÓN ELEMENTOS QUE POSE ELEMENTOS ELEMENTOS QUE POSE ELEMENTOS ELEMENTOS QUE POSE ELEMENTOS ELEMENTOS ELEMENTOS QUE POSE ELEMENTOS ELEMEN	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514) 68.284 7.966	25.578 1.330 43.176 - 3.413.991
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Ditros pasivos Pasivos Pasivos Incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos Im	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514) 68.284	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 ====== 170.388 6.546 (2.789) 35.253 33.029 (9.908)
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Potros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos Patro Pasivos Patro Patro Pasivos Patro Patro Pasivos Patro Patro Pasivos Patro Pa	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514) 68.284 7.966 (12.299)	25.578 1.330 43.176 - 3.413.991
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de bonos sin plazo fijo de vencimiento Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Diros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta Impuestos corrientes Impuestos diferidos Diros pasivos PATRIMONIO Capital Reservas Diro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados	12.299 24.957 835 - 88.904 - 3.542.778 ======= 170.388 6.335 (3.523) (9) (3.514) 68.284 7.966 (12.299) 237.151	25.578 1.330 - 43.176 - 3.413.991 170.388 6.546 (2.789) 35.253 33.029 (9.908) 232.519

ESTADOS DE RESULTADOS INTERMEDIOS

POR LOS PERIODOS TERMINADOS AL 31 DE MARZO DE 2022 Y 2021 (En millones de pesos - MM\$)

	Marzo 2022 MM\$	Marzo 2021 MM\$
ngresos por intereses Gastos por intereses	46.233 (13.999)	25.610 (8.579)
ngreso neto por intereses	32.234	17.031
ngresos por reajustes Gastos por reajustes	32.561 (23.087)	14.73 ² (9.092
ngreso neto por reajustes	9.474	5.641
ngresos por comisiones Gastos por comisiones	4.985 (6.259)	3.394 (918)
ngreso neto por comisiones	(1.274)	2.476
Resultado financiero por: Activos y pasivos financieros para negociar Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados Activos y pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados	(15.556)	(78)
Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio Otro resultado financiero	(211) 993 - -	(6.083
Resultado financiero neto	(14.774)	(6.156
Resultado por inversiones en sociedades	(24)	(1
Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para a venta no admisibles como operaciones discontinuadas Otros ingresos operacionales	(14) 1.050	(584 433
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	26.671	18.84
Gastos por obligaciones de beneficios a empleados Gastos de administración Depreciación y amortización Deterioro de activos no financieros	(9.408) (2.854) (1.320)	(8.182 (3.446 (1.444
Otros gastos operacionales	(414)	(497
TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(13.996)	(13.569
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS CREDITICIAS Gasto de pérdidas crediticias por: Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos y créditos	12.675	5.27
v cuentas por cobrar a clientes Provisiones especiales por riesgo de crédito	(3.955) 27	(29
Recuperación de créditos castigados Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros	631	34
a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral	-	
Gasto por pérdidas crediticias	(3.297)	32
RESULTADO OPERACIONAL Resultado de operaciones continuas antes de impuestos	9.378 9.378	5.59 5.59
mpuesto a la renta Resultado de operaciones continuas después de impuestos Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuestos	(1.412) 7.966	(618 4.97 (
mpuestos de operaciones discontinuadas Resultado de operaciones discontinuadas después de impuestos	-	
JTILIDAD (PERDIDA) CONSOLIDADA DEL EJERCICIO (o PERIODO)	7.966 ======	4.97
Atribuible a: Propietarios del banco nterés no controlador	7.965 1	4.97
Jtilidad por acción de los propietarios del banco:		

Marcelo Araya Jara

Gerente de Contabilidad

TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO

Mario Chamorro Carrizo

Gerente General

Los presentes estados de situación financieros han sido presentados de acuerdo a las disposiciones de la Comisión para el Mercado Financiero establecidas en el Compendio de Normas Contables. Los estados de situación financieros con sus respectivas notas, se encontrarán a disposición de los usuarios en el sitio www.bancointernacional.cl, pudiendo consultarse además en las oficinas del banco.

3.646.512

3.761.931

DIARIO FINANCIERO - VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022

J.P.Morgan

JP MORGAN CHASE BANK NA, SUCURSAL CHILE ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Al 31 de marzo de 2022 y al 31 de diciembre de 2021

ESTADO DE RESULTADOS

Períodos terminados el 31 de marzo de 2022 y 2021

Al 31 de maizo de 2022 y al 31 de diciembre de 2021			Periodos terminados el 31 de marzo de 2022 y 2021		
	2022 Marzo MM\$	2021 Diciembre MM\$		2022 Marzo MM\$	2021 Marzo MM\$
ACTIVOS Efectivo y depósitos en bancos	1 001 050	605 540	Ingresos por intereses	11.012	342
Operaciones con liquidación en curso Activos financieros para negociar a valor razonable con cambios	1.901.050 54.183	695.549 145.209	Gastos por intereses	(1.379) ———— 9.633	(87)
en resultados Contratos de derivados financieros	219.537	289.135	Ingreso neto por intereses Ingresos por reajustes Gastos por reajustes	9.033	255 16
Instrumentos financieros de deuda Otros	55.432	39.826	Ingreso neto por reajustes	9.651	271
Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados Activos financieros designados a valor razonable con cambios	-	-	Ingresos por comisiones Gastos por comisiones	2.298 (308)	2.294 (171)
en resultados Activos financieros designados a valor razonable con cambios	-	-	Ingreso neto por comisiones 32 Resultado financiero por:	11.641	2.394
en otro resultado integral Contratos de derivados financieros para cobertura contable	-	-	Activos y pasivos financieros para negociar Activos financieros no destinados a negociación valorados	12.650	(5.800)
Activos financieros a costo amortizado Derechos por pactos de retroventa y préstamos de valores	-	-	obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados Activos y pasivos financieros designados a valor razonable con	-	-
Instrumentos financieros de deuda Adeudado por bancos	- .	-	cambios en resultados Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros a costo	-	-
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Comerciales Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo	2.112	-	amortizado y activos fináncieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera	(3.912)	- 11.490
Provisiones constituidas por riesgo de crédito Inversiones en sociedades	(37) 972	972	Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio	(3.912)	11.490
Activos intangibles Activos fijos	797	891	Otro resultado financiero	-	15
Activos por derecho a usar bienes en arrendamiento Impuestos corrientes	945 502	1.258	Resultado financiero neto Resultado por inversiones en sociedades	20.379	8.099
Impuestos diferidos Otros activos Activos no corrientes y grupos enajenables para la venta	2.352 1.452	3.414 802 -	Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para la venta no admisibles como operaciones discontinuadas Otros ingresos operacionales	- 83	- 376
TOTAL ACTIVOS	2.239.297	1.177.056	TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	20.462	8.475
PASIVOS Operaciones con liquidación en curso	53.120	143.898		(0.4==)	(0.405)
Pasivos financieros para negociar a valor razonable con cambios en resultados			Gastos por obligaciones de beneficios a empleados Gastos de administración Depreciación y amortización	(3.475) (817) (430)	(3.485) (949) (227)
Contratos de derivados financieros Otros Pasivos financieros designados a valor razonable con	464.653 -	518.551 -	Deterioro de activos no financieros Otros gastos operacionales	(1)	(64)
cambios en resultados Contratos de derivados financieros para cobertura contable Pasivos financieros a costo amortizado	-	-	TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(4.723)	(4.725)
Depósitos y otras obligaciones a la vista Depósitos y otras captaciones a plazo	1.355.062 49.201	130.242 76.600	RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS	======	======
Obligaciones por pactos de retrocompra y préstamos de valores Obligaciones con bancos Instrumentos financieros de deuda emitidos	-	-	CREDITICIAS	15.739	3.750
Otras obligaciones financieras	- - 533	- - 75.4	Gasto de pérdidas crediticias por: Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos y		
Obligaciones por contratos de arrendamiento Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias	5.776	754 - 9.057	créditos y cuentas por cobrar a clientes Provisiones especiales por riesgo de crédito	(24)	-
Provisiones por confingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	5.776	9.057	Recuperación de créditos castigados Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con	-	-
Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos	18	30 16	cambios en otro resultado integral Gasto por pérdidas crediticias	(24)	-
Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta	1.329	1.206	DECULTADO ODERACIONAL	45.745	2.750
TOTAL PASIVOS	1.929.692	880.354	RESULTADO OPERACIONAL	15.715 ======	3.750 =====
PATRIMONIO	======	======	Resultado de operaciones continuas antes de impuestos Impuesto a la renta	15.715 (2.812)	3.750 (330)
Capital Reserva	32.511 372	32.511 372	Resultado de operaciones continuas después de impuestos	12.903	3.420
Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados	-	-	Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuestos Impuestos de operaciones discontinuadas Resultado de operaciones discontinuadas después de impuestos	12.903	3.420
Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades (pérdidas) acumuladas de ejercicios anteriores	263.819	244.162 10.657	UTILIDAD DEL PERIODO	12.903	3.420
Utilidad (pérdida) del ejercicio Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	12.903 n	19.657	-	======	======
De los propietarios del banco: Del Interés no controlador	-	-	Atribuible a: Propietarios del banco	12.903	3.420
TOTAL PATRIMONIO	309.605	296.702	Interés no controlador Utilidad por acción de los propietarios del banco: Utilidad básica	12.903	3.420
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	2.239.297	1.177.056	Utilidad diluida	12.903	3.420

INFORMACION PROPORCIONADA

Los estados financieros completos con sus respectivas notas se encuentran a disposición de los interesados en el sitio web **www.jpmorgan.cl**, pudiendo consultarse además en la oficina del banco.

RODRIGO DELFIN A.

Gerente Control Financiero

JORGE HAYLER L.
Gerente General

VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022 - **DIARIO FINANCIERO**



Banco Consorcio y Filiales I Casa Matriz: Av. El Bosque Nº 130, Piso 7, Las Condes I Teléfono 27871800, Fax: 27871894 I www.bancoconsorcio.cl

Presidente: Patricio Parodi G.

Directores: Cristián Arnolds R., Richard Buchi B., Cristián Cox V., José Antonio Garcés S., José Miguel Alcalde P., Pedro Hurtado V., Ana María Rivera T., José Miguel Ureta C. **Gerente General:** Francisco Ignacio Ossa G.

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de Marzo de 2022 y al 31 de Diciembre de 2021 (En millones de pesos)

(En minorios do posso)					
	31.03.2022	31.12.2021		31.03.2022	31.12.2021
ACTIVOS			PASIVOS	00.101	
Efectivo y depósitos en bancos	1.026.164	817.661	Operaciones con liquidación en curso	99.104	38.789
Operaciones con liquidación en curso	105.149	41.102	Pasivos financieros para negociar a valor razonable con cambios en resultados	83.429	100.416
Activos financieros para negociar a valor razonable			Contratos de derivados financieros	83.429	100.416
con cambios en resultados	143.667	168.948	Otros	-	-
Contratos de derivados financieros	85.242	108.188	Pasivos financieros designados a valor razonable con		
	52.717	55.586	cambios en resultados	-	-
Instrumentos para negociación			Contratos de derivados financieros para	10.107	44 700
Otros	5.708	5.174	cobertura contable Pasivos financieros a costo amortizado	12.137 6.395.041	11.722 6.301.135
Activos financieros no destinados a negociación valorados			Depósitos y otras obligaciones a la vista	222.242	339.166
obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados	-	-	Depósitos y otras capacitaciones a plazo	3.405.233	3.299.486
Activos financieros designados a valor razonable			Obligaciones por pactos de retrocompra y	230.583	231.214
con cambios en resultados	-	-	préstamos de valores		
Activos financieros a valor razonable con cambios en			Obligaciones con bancos	1.099.334	1.028.208
otro resultado integral	903.264	931.051	Instrumentos financieros de deuda emitidos	1.437.434	1.402.823
Instrumentos financieros de deuda	901.752	929.201	Otras obligaciones financieras	215 2.028	238 2.147
Otros	1.512	1.850	Obligaciones por contratos de arrendamiento Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	265.013	257.795
Contratos de derivados financieros para cobertura contable	_	_	Provisiones por contingencias	4.742	6.509
Activos financieros a costo amortizado	5.230.952	5.262.569	Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación		
Derechos por pactos de retroventa y	25.501	29.679	de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	29.038	21.387
préstamos de valores	20.001	20.010	Provisiones especiales por riesgo de crédito	15.406	12.740
Instrumentos financieros de deuda	754.367	767.328	Impuestos corrientes Impuestos diferidos	-	-
	134.301	101.320	Otros pasivos	86.076	92.044
Adeudado por bancos		0.000.405	Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta	-	52.044
Créditos y cuentas por cobrar a clientes -	3.280.966	3.328.425	TOTAL PASIVOS	6.992.014	6.844.684
Comerciales			PATRIMONIO		
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo	77.357	77.693	De los propietarios del banco:		
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda	1.092.761	1.059.444	Capital	495.572 (18.783)	495.572
Inversiones en sociedades	253	257	Reservas Otro resultado integral acumulado	(19.989)	(18.930) (17.459)
Activos intangibles	3.050	2.665	Elementos que no se reclasificarán en resultados	(241)	(186)
Activos fijos	7.097	7.447	Elementos que pueden reclasificarse en resultados	(19.748)	(17.273)
Activos por derechos a usar bienes en arrendamiento	2.119	2.298	Utilidades (pérdidas) acumuladas de ejercicios anteriores	186.265	114.974
Impuestos corrientes	28.860	28.356	Utilidad (Pérdida) del ejercicio	25.501	71.291
Impuestos diferidos	74.642	73.883	Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación	(20,020)	(24.207)
Otros activos	105.884	131.518	de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Interés No Controlador	(29.038)	(21.387)
Activos no corrientes y grupos enajenables para la venta	441	990	TOTAL PATRIMONIO	639.528	624.061
TOTAL ACTIVOS	7.631.542	7.468.745	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	7.631.542	7.468.745
IOIALAOIIVOO	7.001.042	7.400.745	TOTALIAGIVOS FATRIMONIO	1.001.042	7.400.740

ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de Marzo de 2022 y 2021

(En millones de pesos)

		(En millione			
	2022	2021		2022	2021
Ingresos por intereses	55.357	42.227	RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS CREDITICIAS	33.345	36.593
Gastos por intereses	(44.604)	(13.597)	Gasto de pérdidas crediticias por:	00.0.0	00.000
Ingreso neto por intereses y reajustes	10.753	28.630	Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos		
Ingresos por reajuste	76.269	26.885	v créditos v cuentas por cobrar a clientes	(331)	(15.712)
Gastos por reajustes	(43.111)	(16.589)	Provisiones especiales por riesgo de crédito	(2.670)	` 69
Ingreso netos por reajuste	33.158	10.296	Recuperación de créditos castigados	` 23Ź	220
Ingresos por comisiones	3.888	3.288	Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros		
Gastos por comisiones	(1.130)	(817)	no valorados a valor razonable con cambios en resultados	157	(10.244)
Ingreso neto por comisiones	2.758	2.471	Gasto por pérdidas crediticias	(2.612) 30.733	(25.667)
Resultado financiero por:			RESULTADO OPERACIONAL	30.733	10.926
Activos y pasivos financieros para negociar	(3.413)	(1.318)	Impuesto a la renta	(5.232) 25.501	(4.117)
Activos financieros no destinados a negociación valorados			Resultado de operaciones continuas después de impuestos		9.809
obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultados	-	-	Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuestos	-	-
Activos y pasivos financieros designados a valor razonable			Impuestos de operaciones discontinuadas		-
con cambios en resultados Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros	-	-	Resultado de operaciones discontinuadas después de impuestos	2F F04	9.809
no valorados a valor razonable con cambios en resultados	78	6.445	UTILIDAD (PERDIDA) CONSOLIDADA DEL EJERCICIO (o PERIODO) Atribuible a:	25.501	9.009
Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera	6.701	3.520	Propietarios del banco	25.501	9.809
Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio		3.320	Interés No Controlador	25.501	9.009
Otro resultado financiero	_	_	Interes No Controlador		
Resultado financiero neto	3.366	8.647		2022	2021
Resultado por inversiones en sociedades	-	-	Utilidad por acción de los Propietarios del banco:		
Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables			(expresada en pesos)	100 100	¢ 44 000
no admisibles como operaciones discontinuadas	199	-	Utilidad básica \$	100.480 100.480	\$ 41.898 \$ 41.898
Otros ingresos operacionales	499	119	Utilidad diluida \$	100.460	Ф 41.090
TOTAL INGRESO OPERACIONAL	50.733	50.163	41.VADO MADOUD		
Gastos por obligaciones de beneficios a empleados	(6.912)	(6.319)			GOTELLI M.
Gastos de administración	(9.334)	(6.130)			peraciones y
Depreciaciones y amortizaciones	` (885)	` (905)		Control Fi	inanciero
Deterioro de activos no financieros	(0.57)	(0.40)	FRANCISCO IGNACIO OSSA G.		
Otros gastos operacionales	(257)	(216)	Gerente General		
TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(17.388)	(13.570)	30101110		

Infórmese sobre la garantía estatal a los depósitos en su banco o en www.CMFCHILE.cl

Los Estados Financieros Consolidados, se encuentran a disposición de los interesados en el sitio www.bancoconsorcio.cl. Las notas a estos Estados Financieros Consolidados se encontrarán a disposición del público a contar del 13 de Mayo de 2022 en nuestro sitio Web, las que podrán ser consultadas, además, en las oficinas del banco.



Casa Matriz Avda. Libertador Bernardo O'Higgins N° 1111 Teléfono 229707000 www.bancoestado.cl

BANCO DEL ESTADO DE CHILE Y FILIALES

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO INTERMEDIO AL 31 DE MARZO DE 2022, 31 DE DICIEMBRE 2021 Y LOS SALDOS DE APERTURA AL 1 DE ENERO 2021 (En millones de pesos - MM\$)

(Eli fillilottes de p	icoos - iviiviφ)		
	31/03/2022 MM\$	31/12/2021 MM\$	01/01/2021 MM\$
ACTIVOS	11.448.824	2 44 4 227	45.005.057
Efectivo y depósitos en bancos Operaciones con liquidación en curso	715.568	3.114.237 288.601	15.995.857 174.045
Activos financieros para negociar a valor	7 13.300	200.001	174.043
razonable con cambios en resultados	2.329.561	2.801.577	2.701.557
Contratos de derivados financieros	1.753.555	1.730.742	1.589.908
Instrumentos financieros de deuda	565.455	1.062.782	1.103.625
Otros	10.551	8.053	8.024
Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente a valor razonable con cambios en resultado Activos financieros designados a valor	os -	-	
razonable con cambios en resultados Activos financieros a valor razonable con	-		-
cambios en otro resultado integral	11.896.809	15.869.156	4.883.433
Instrumentos financieros de deuda Otros	11.896.809	15.869.156	4.883.433
Contratos de derivados financieros para cobertura contable	123.699	507.368	132.350
Activos financieros a costo amortizado	28.561.528	28.399.737	26.579.438
Derechos por pactos de retroventa y	45.240	477.450	CO 404
préstamos de valores Instrumentos financieros de deuda	45.340 34.631	177.459 45.670	60.401 77.870
Adeudado por bancos	1.107.890	800.190	622.440
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Comerciales	13.915.137	14.170.037	13.686.003
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Vivienda	11.632.765	11.422.539	10.368.157
Créditos y cuentas por cobrar a clientes - Consumo	1.825.765	1.783.842	1.764.567
Inversiones en sociedades	20.386	19.872	17.987
Activos intangibles	49.740	53.749	76.394
Activos fijos	316.571	326.713	348.653
Activos por derecho a usar bienes en arrendamiento	86.529	84.579	101.183
Impuestos corrientes	3.058	3.516	1.341
Impuestos diferidos	1.444.020	1.438.664	1.184.501
Otros activos	673.806	673.761	915.606
Activos no corrientes y grupos enajenables			
para la venta	1.320	641	1.742
TOTAL ACTIVOS	57.671.419	53.582.171	53.114.087
PASIVOS			
Operaciones con liquidación en curso	5.713.153	274.437	768.319
Pasivos financieros para negociar a valor			
razonable con cambios en resultados	1.735.201	1.772.206	1.528.005
Contratos de derivados financieros	1.735.201	1.772.206	1.528.005
Otros	-	-	-
Pasivos financieros designados a valor razonable			
con cambios en resultados	-		-
Contratos de derivados financieros para cobertura contable	207.611	72.386	249.356
Pasivos financieros a costo amortizado	44.326.992	45.531.173	45.665.614
Depósitos y otras obligaciones a la vista	14.835.457	17.265.263	16.938.270
Depósitos y otras captaciones a plazo	16.907.987	15.015.068	16.219.011
Obligaciones por pactos de retrocompra y	074 040	4 440 704	004.000
préstamos de valores	971.318	1.112.794	824.293
Obligaciones con bancos	4.467.816	4.325.079	3.593.925
Instrumentos financieros de deuda emitidos Otras obligaciones financieras	7.010.106 134.308	7.692.789	7.982.121
Obligaciones por contratos de arrendamiento		120 100	107.004
		120.180	107.994
	81.162	83.295	93.734
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	81.162 1.090.118	83.295 1.082.186	93.734 1.024.209
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias	81.162	83.295	93.734
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	81.162 1.090.118	83.295 1.082.186	93.734 1.024.209
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación	81.162 1.090.118 180.619	83.295 1.082.186 185.619	93.734 1.024.209 178.524
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito	81.162 1.090.118 180.619 456.637	83.295 1.082.186 185.619 303.948	93.734 1.024.209 178.524 141.714
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 55.462.163	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 55.462.163	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidade del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 55.462.163 970.337 1.149.978 (11.101) (2.450) (8.651) 364.739	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318)
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos De los propietarios del banco	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739 (303.948) 2.229.090	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714 (141.714) 2.006.861
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos De los propietarios del banco Del interés no controlador	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 55.462.163 970.337 1.149.978 (11.101) (2.450) (8.651) 364.739 183.228 (456.637) 2.200.544 8.712	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739 (303.948) 2.229.090 4.985	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714 (141.714) 2.006.861 7.131
Instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones por contingencias Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos Provisiones especiales por riesgo de crédito Impuestos corrientes Impuestos diferidos Otros pasivos Pasivos incluidos en grupos enajenables para la venta TOTAL PASIVOS PATRIMONIO Capital Reservas Otro resultado integral acumulado Elementos que no se reclasificarán en resultados Elementos que pueden reclasificarse en resultados Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores Utilidad del periodo Menos: Provisiones para dividendos, pago de intereses y reapreciación de instrumentos financieros de capital regulatorio emitidos De los propietarios del banco	81.162 1.090.118 180.619 456.637 697.537 517.656 97 455.380 	83.295 1.082.186 185.619 303.948 697.007 564.326 7 781.506 51.348.096 970.337 1.145.073 52.889 (1.367) 54.256 364.739 (303.948) 2.229.090	93.734 1.024.209 178.524 141.714 568.805 244.756 151 636.908 51.100.095 970.337 1.072.945 (36.421) (8.103) (28.318) 141.714 (141.714) 2.006.861

ESTADO DEL RESULTADO CONSOLIDADO DEL PERIODO INTERMEDIO POR LOS PERIODOS COMPRENDIDOS ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 31 DE MARZO DE 2022 Y 2021 (En millones de pesos - MM\$)

	31/03/2022 MM\$	31/03/2021 MM\$
Ingresos por intereses	516.783	300.257
Gastos por intereses Ingreso neto por intereses	(219.193) 297.590	(97.379) 202.878
ngresos por reajustes Gastos por reajustes	386.722 (251.758)	175.573 (100.268)
ngreso neto por reajustes	134.964	75.305
Ingresos por comisiones	178.115	156.926
Gastos por comisiones	(68.562)	(56.709)
Ingreso neto por comisiones	109.553	100.217
Resultado financiero por:	148.927	8.419
Activos y pasivos financieros para negociar Activos financieros no destinados a negociación valorados obligatoriamente	140.927	0.419
a valor razonable con cambios en resultados Activos y pasivos financieros designados a valor razonable	-	-
con cambios en resultados	-	-
Resultado por dar de baja activos y pasivos financieros a costo amortizado y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral	15.007	11.905
Cambios, reajustes y cobertura contable de moneda extranjera	(104.454)	11.430
Reclasificaciones de activos financieros por cambio de modelo de negocio Otro resultado financiero	-	-
Resultado financiero neto	59.480	31.754
Resultado por inversiones en sociedades	783	(229)
Resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para la venta no admisibl		(229)
como operaciones discontinuadas Otros ingresos operacionales	192 44.146	637 7.008
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	646.708	417.570
Gastos por obligaciones de beneficios a empleados	(133.625)	(125.779)
Gastos de administración	(88.715)	(71.530)
Depreciación y amortización	(19.511)	(23.621)
Deterioro de activos no financieros Otros gastos operacionales	(13.841)	(17.306)
TOTAL GASTOS OPERACIONALES	(255.692)	(238.236)
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DE PÉRDIDAS CREDITICIAS	391.016	179.334
Gasto de pérdidas crediticias por:		
Provisiones por riesgo de crédito adeudado por bancos		
y créditos y cuentas por cobrar a clientes Provisiones especiales por riesgo de crédito	(84.961) 334	(49.265) (30.312)
Recuperación de créditos castigados	20.658	20.605
Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros a costo amortizado	(00.004)	(0.444)
y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral Gasto por pérdidas crediticias	(20.281) (84.250)	(9.411) (68.383)
RESULTADO OPERACIONAL	306.766	110.951
Resultado de operaciones continuas antes de impuestos	306.766	110.951
Impuesto a la renta	(119.424)	(45.356)
Resultado de operaciones continuas después de impuestos	187.342	65.595
Resultado de operaciones discontinuadas antes de impuestos Impuestos de operaciones discontinuadas	-	-
Resultado de operaciones discontinuadas después de impuestos		-
	187.342	65.595
UTILIDAD CONSOLIDADA DEL PERIODO		
UTILIDAD CONSOLIDADA DEL PERIODO Atribuible a:		
	183.228 4.114	62.888 2.707

INFORMACIÓN PROPORCIONADA

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios con sus respectivas notas y el Informe Financiero, se encuentran a disposición de los interesados en el sitio web www.bancoestado.cl.

INGRID GARAFULIC EBERL Gerente de Contabilidad

ÓSCAR GONZÁLEZ NARBONA Gerente de Planificación y Control de Gestión

JUAN COOPER ÁLVAREZ **Gerente General Ejecutivo**

Infórmese sobre la garantía estatal a los depósitos en www.cmfchile.cl

ENCUENTRO DE PROFESIONALES DE LATAM



Opción presencial en Uruguay o streaming

5 y 6 de mayo

Más de 25 conferencistas internacionales de primer nivel



Gonzalo Madrid



















DIARIO FINANCIERO°

SANTIAGO DE CHILE VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022

INNOVACIÓN TECNOLÓGICA EN LA INDUSTRIA: OPERACIÓN REMOTA Y MINERIA 4.0



a pandemia del Covid-19 se transformó en una verdadera catalizadora de desarrollo tecnológico para las industrias en el país. La emergencia y necesidad de seguir operando bajo un escenario adverso, generó que se avanzara rápidamente en la transformación de procesos

industriales con tecnología 4.0.
Uso de sensores, big data,
Inteligencia Artificial y automatización son solo algunas
de las tecnologías que se han
masificado para empezar a
transformar las industrias en un
escenario 4.0, tendencia que
partió con fuerza desde hace
algunos años en la minería,
pero que poco a poco se ha
extendido hacia otros sectores
como el retail o la salud.

"Aunque los desafíos y esfuerzos para implementar iniciativas relacionadas a Industria 4.0 no sean tan recientes como puede parecer, la industria fue lenta en la adopción de esta filosofía. Pero con el inicio de la pandemia,

industriales, mejorando la productividad, seguridad y las operaciones. POR FRANCISCA ORELLANA

varios sectores fueron obligados a acelerar sus iniciativas en

Uso de Inteligencia artificial, robótica, big data,

tecnologías que están transformando los procesos

sensores y automatización son algunas de las

busca de formas de trabajar distintas y las tecnologías digitales y el procesamiento de datos están contribuyendo de forma significativa para lograr este objetivo", indica Fabio Fortes, gerente senior del Centro de Excelencia en Minería y Metales de EY.

El ejecutivo comenta que el retail fue uno de los primeros en cambiar y adoptar estos principios como supervivencia, "logrando resultados nunca DE LOS EJECUTIVOS
AFIRMA USAR
INTELIGENCIA
ARTIFICIAL E INTERNET
DE LAS COSAS EN SUS
NEGOCIOS, SEGÚN
ACCENTURE.

imaginados e introduciendo una tendencia a la compra online prácticamente irreversible".

Nicolás Goncalves, CTO de Entel Corp, indica que la pandemia obligó a las industrias a buscar soluciones, por ejemplo, de Inteligencia Artificial, "para poder suplir la falta de capacidad de personas directamente en el puesto de trabajo, robusteciendo sus modelos en conjunto con diversos procesos de automatización. A partir de su implementación, se aceleró la realización de tareas como la resolución de incidentes, problemas, requerimientos v todo tipo de solicitud de clientes"

Arturo Alba, académico de la Facultad de Ingeniería y Ciencias de la Universidad Adolfo Ibáñez, explica que las evaluaciones que han hecho en el Índice de Transformación Digital que elabora esa casa de estudios, demuestran que "corporaciones, grandes empresas y startup de base científico-tecnológica presentan usos más avanzados que empresas medianas y pequeñas, cuyos principales obstáculos no están en las tecnologías, sino que en su cultura y sus capacidades de liderazgo".

Los beneficios

No obstante, el académico acota que hoy se vive un desafío mayor a nivel país, en cuanto al establecimiento de un modelo de desarrollo industrial inteligente y sustentable que permita aumentar la productividad y agregar valor a clientes, trabajadores, comunidades y a la sociedad. Con ello, señala, se van a producir mejoras en productividad: "Chile presenta brechas de productividad superiores al 50% en industrias clave como

TENEMOS LA MEJOR PROYECTO

© 1993-2021 FlexSim Software Products, Inc. All Rights Reserved.



www.FlexSim.com



Uno de los aspectos que más destacan los especialistas para poder avanzar con mayor rapidez en el uso de tecnologías, es abordarlo en colaboración para avanzar de forma efectiva. Por ejemplo, Arturo Alba, académico de la Facultad de Ingeniería y Ciencias de la Universidad Adolfo Ibáñez, explica que están trabajando con el Instituto para el Desarrollo Industrial (FIR) de la Universidad RWTH Aachen de

Alemania, los Centros de Madurez de Industria 4.0 y el Centro Avanzado de Tecnologías para la Minería para promover la evolución a Industria 4.0. "Ya certificamos cinco académicos para apoyar a las empresas a diagnosticar su nivel de madurez de Industria 4.0, determinar sus planes de acción para mejorar capacidades y capturar beneficios en eficiencia y productividad", detalla. Otro ejemplo es lo que ha hecho Airbus junto con Accenture, con el desarrollo de

una aplicación innovadora para dispositivos wearables, smart glasses de calidad industrial para mejorar la precisión y reducir la complejidad del montaje de cabina. "Los smart glasses muestran toda la información que un operador necesita para marcar el suelo más rápido y eliminar los errores. Además, la tecnología implementada posibilita la interactividad al permitir acceder a funciones como escaneo de códigos de barras, recuperación de datos desde la nube, comandos de voz y realidad aumentada", dice Marcos Lopes, líder de Industry X para Accenture Hispanoamérica, sobre el primer caso de uso industrializado de tecnología wearable en la cadena de montaje por parte de uno de los principales fabricantes de aviones.

> la minería respecto de los países líderes de la OCDE. Se ven progresos en construcción, minería, agroindustria, entre otros".

> Con ello, habrá meiores propuestas de valor a los clientes, más seguridad para los trabajadores y reconversión laboral, y hasta un mejor relacionamiento comunitario, incluso un uso efi

ciente de la energía y el agua.

Marcos Alexandre Lopes, líder de Industry X para Accenture Hispanoamérica, indica que, para loararlo, hav aue encontrar una combinación adecuada de las tecnologías. "La Industria X es una gran oportunidad para los procesos industriales", dice, ya que incorporar soluciones como

realidad virtual y aumentada, los macrodatos, el aprendizaje automático, la informática móvil, los vehículos y los robots autónomos "puede permitir a las empresas obtener una capitalización de mercado adicional de más de US\$ 6.000 millones en promedio, y transformar de forma eficiente y eficaz sus modelos operativos, así como sus cadenas de producción y de valor".

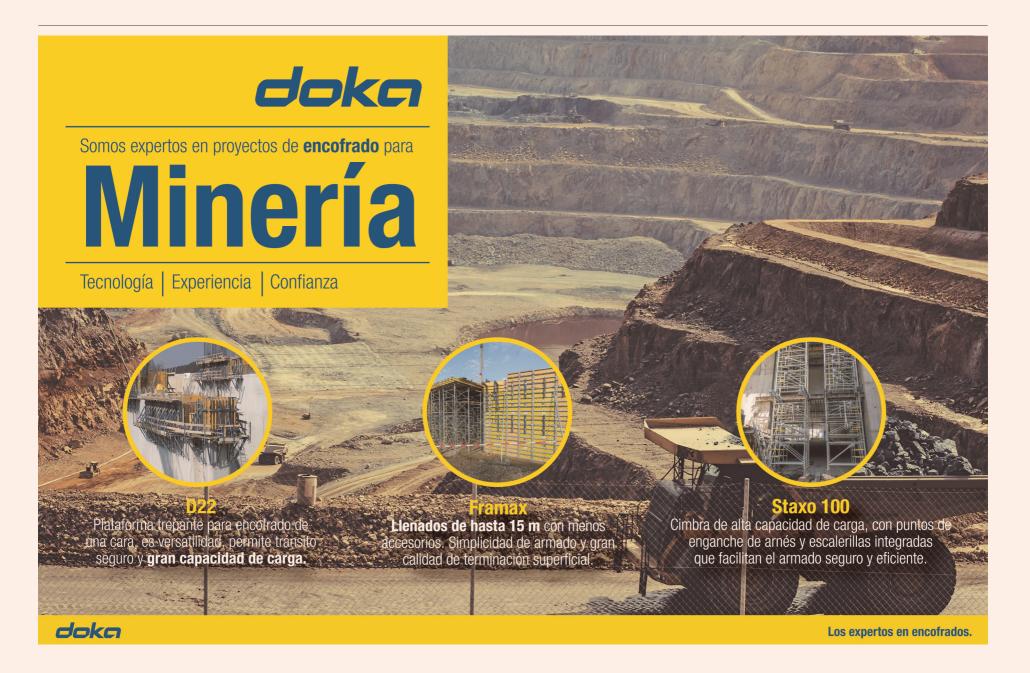
También comenta que el auge de los equipos conectados al IoT y habilitados para el software están creando oportunidades extraordinarias: "Al integrar la conectividad, los datos y la IA en los procesos principales de I+D, desarrollo y ciclo de vida de los productos de la empresa, las industrias pueden reducir hasta un 30% los costos de I+D y en 40% el tiempo de salida al mercado".

Pero donde ve que se debe avanzar más es en la automatización, ya que el último estudio Technology Vision de Accenture, arrojó que el 41% de los ejecutivos encuestados indicó estar abordando la IA e loT en el negocio. Y solo un 14% dijo estar haciéndolo en robótica.

"Es muy importante avanzar en este aspecto, ya que permitirá contar con empresas más eficientes y productivas, lo que tendría un impacto directo en la economía del país", destaca, agregando que solo con el impulso de esta tecnología se agregarían US\$ 21 mil millones al Valor Agregado Bruto de Chile hacia el año 2035.

Pero para poder incorporar las tecnologías de forma masiva en el país, Daniel Peña, gerente de Ventas para Minería de Cisco, enfatiza que las infraestructuras digitales de red "deben seguir evolucionando hacia una mayor disponibilidad, escalabilidad y seguridad para admitir nuevas y exigentes aplicaciones intensi-

El ejecutivo también señala que es importante apuntar hacia la interoperabilidad, el que cataloga como "un factor que obstaculiza la capacidad de las empresas para innovar". Al mismo tiempo, destaca la relevancia de la sensibilidad y privacidad de los datos, elementos claves a considerar actualmente en la aestión. La ciberseguridad también es fundamental: "Cada día hay más amenazas y vulnerabilidades a los sistemas físicos y digitales de las empresas", acota.





Los expertos perciben que cada vez son más las empresas e industrias que implementan tecnologías que hasta hace poco se consideraban lejanas la digitalización. POR PAULINA SANTIBÁÑEZ

hile es un país que desde hace muchos años se mantiene actualizado, a la vanguardia y liderando en América Latina", detalla Daniel Peña, gerente de Ventas para Minería de Cisco. Un factor importante al hablar de la adopción tecnológica que se ha presenciado en distintos sectores del país para dar un salto y convertirse en una de las industrias del futuro.

Un ejemplo de ello son las telecomunicaciones, dice Gilberto Ramos, líder LEAN Service & Automation de Entel Corp, una industria que ha vivido una permanente "agilización del servicio al cliente, mediante automatizaciones que permiten eliminar tareas que eran muy manuales". Esto ha permitido avanzar hacia una comunicación

más eficiente, donde la automatización ayuda a traspasar mucha información que antes era manual, explica Ramos.

Esta adopción se presenta en distintos niveles. El ejecutivo plantea primeramente la gestión en línea en la cual "se incorporó la robotización física", para luego comenzar "a robotizar procesos

que permitan que haya menos errores y menos manualidades en las gestiones para poder ser más rápido con la estandarización". Con esto se logró subir los niveles de calidad respecto a la industria, menciona Ramos.

Salud 4.0

Desde la industria de la salud,

destaca la adopción tecnológica, principalmente al desarrollar una nueva experiencia en el cliente, en lo que la pandemia marcó un impulso definitivo. Ejemplo de ello es el proyecto Teletriage, un modelo que busca mejorar y acercar la atención de salud de los usuarios de los centros de Atención Primaria de Salud. Según datos publicados por la Organización Panamericana de la Salud (OPS), para marzo de 2022 el sistema resolvió 202 mil solicitudes, de las cuales 14% fueron a distancia.

Otro ejemplo es el de la Clínica Oftalmológica ISV en Viña del Mar, que implementó un tótem que, a través de Internet de las cosas, loaró "disminuir sianificativamente el tiempo de atención de bonos de consultas", señaló recientemente Manuel Rodríguez, CEO de ISV, en una entrevista a Diario Financiero.

Para Ramos, este tipo de avances tecnológicos están llevando a las empresas a revisar lo que implica volverse 4.0, lo que, a su juicio, "significa replantearse cómo construimos y transferimos valor".

PUBLIRREPORTAJE

INDUSTRIA 4.0

Automatización y análisis de data: cómo será el futuro de la minería con el 5G

De la mano del 5G, Entel trabajará en conjunto con sus clientes y partners especializados para implementar los desarrollos que la minería y sus procesos requieren de la industria 4.0.

Hace cuatro meses, el 5G se volvió una realidad en Chile con el lanzamiento oficial de la red. Esta tecnología no solo revolucionará las telecomunicaciones de las personas, sino que también de las diferentes industrias y especialmente la minería, ya que se podrá desplegar cobertura inalámbrica de gran capacidad de tráfico y baja latencia, permitiendo obtener todavía más beneficios de la automatización de procesos y aumentar el uso Entel Corp. de tecnologías como robótica, Internet de las Cosas (IoT) e IA, donde hoy no es posible por tener mala o nula conectividad.

"La competitividad que ha alcanzado la minería es muy alta y las tecnologías que incorporan las empresas son un diferenciador y les dan liderazgo, ya que agilizan la transformación digital y les permiten definir nuevos estándares de operaciones, asegurando la continuidad y estabilidad de los procesos, con la utilización de avanzadas herramientas de monitoreo, analítica y predicción, siendo también relevante en el incremento de la seguridad de personas y activos de las empresas", señaló Nicolás Goncalves, CTO de caciones necesarias del sector. "Hemos sido

El 5G posibilitará la captura masiva de datos en terreno, permitiendo realizar analítica nología móvil 4G diseñada para resolver las en tiempo real de múltiples variables de procesos, incluyendo los equipos móviles en los rajos. Los beneficios que trae la visualización y analítica en línea de esta gran cantidad de



Entel es partner tecnológico de las grandes mineras en Chile, para hacer realidad su transformación digital.

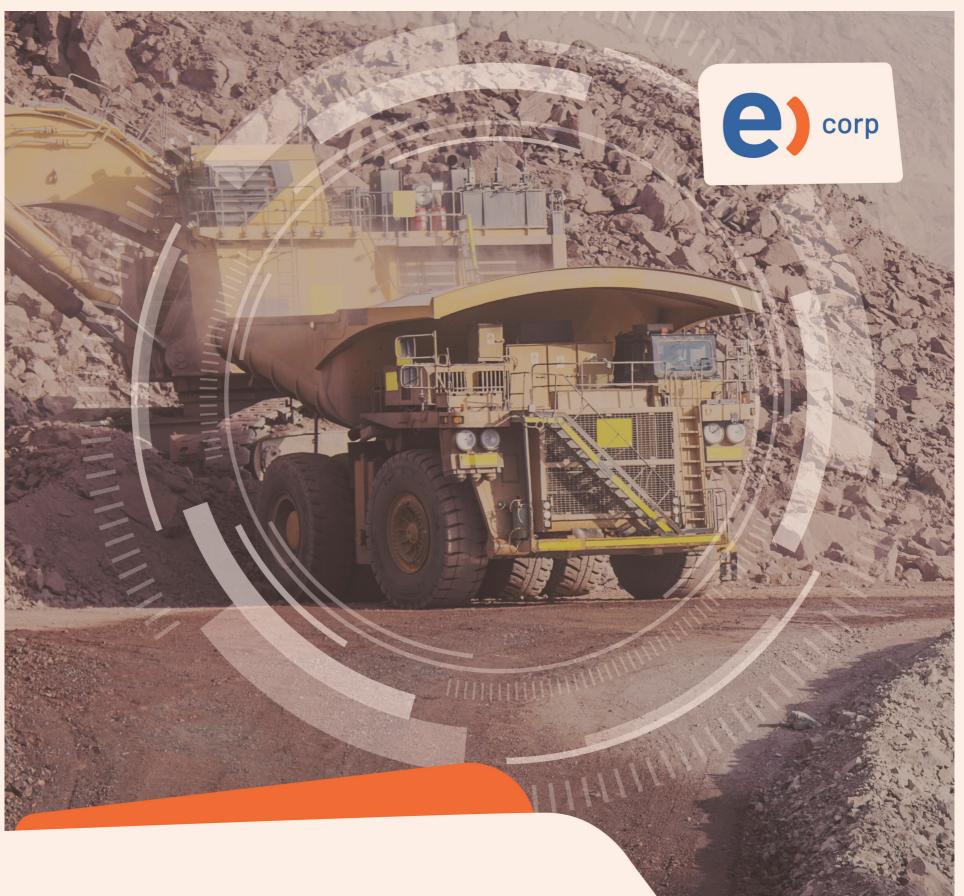
datos que se generan en tiempo real permite operaciones más estables, confiables y predecibles, lo que tendrá impacto positivo en el cumplimiento de los planes de producción y presupuestos financieros.

Desde la compañía destacan la importancia de contar con una conectividad robusta e inteligente, capaz de soportar los usos y apliprecursores en la generación de servicios sobre redes LTE (Long Term Evolution), tecnecesidades de la industria, ya que ofrecen movilidad, alta capacidad de tráfico, seguridad y un roadmap definido para la adopción del 5G, que es lo que viene ahora", explicó

Así, una base sólida se unirá a un completo ecosistema de soluciones y servicios de desarrollos, ciberseguridad, colaboración, cloud, IA y analítica, entre otros, que posicionan a Entel como el partner tecnológico de las grandes mineras para hacer realidad su transformación digital.

Desde la compañía informaron que ya hay alrededor de 450.000 clientes de Entel con smartphone 5G, 250.000 de ellos ya se han conectado a la red que se encuentra desplegada en diez regiones, con un 50% de avance del despliegue del proyecto a nivel nacional.

www.entel.cl



Porque conocemos el camino de la **digitalización** para una **minería** más segura, inteligente y sustentable, el próximo paso lo damos juntos.

Entel Corp, el partner tecnológico de las grandes empresas.











a industria 4.0 ya es una realidad en todo el mundo y Chile no es la excepción. En ese escenario, las redes móviles de quinta generación están jugando un rol clave para el desarrollo y el crecimiento de todos los sectores productivos.

El gerente general de Fundación País Digital, Fernando Sánchez, puntualiza que la nueva red 5G abre un abanico de posibilidades a innovadoras aplicaciones para el fortalecimiento de una industria altamente conectada, ya que será mucho más rápida que su antecesora.

"Reduce la latencia en la transferencia de datos entre diez a 50 veces y multiplica hasta por cien la cantidad de dispositivos conectados", dice, lo que se traduce en "una gran oportunidad para eficientar e innovar en procesos productivos en diversas industrias, puesto que las empresas podrán acceder a aplicaciones basadas en Inteligencia Artificial (IA) y machine learning para optimizar y hacer más eficaces sus operaciones, impactando en la calidad de vida de las personas y el tiempo dedicado al trabajo".

Para el académico del Área de Innovación y Emprendimiento de la Facultad de Ingeniería de la Universidad Finis Terrae, Luis Lino, las empresas nacionales hoy están ocupadas en lograr estados superiores digitalización, porque entienden que el crecimiento y el desarrollo dependen de una economía de los datos y los beneficios que ofrecen las redes 5G. Una mirada que comparte el académico de la misma facultad y casa de estudios, Alfredo Candia, quien añade que los esfuerzos de la industria nacional por entrar a la era digital están impulsados por la experiencia internacional y por los beneficios que genera para sus negocios y la aceleración de las transformaciones.

Sociedad del conocimiento

Sánchez explica que la masificación del 5G permitirá a Chile pasar a una verdadera sociedad del conocimiento, a través del análisis de datos y la IA. Esto, a su vez, ayudará a dar saltos disruptivos respecto de productividad y servicios.

"Frente a este escenario, donde los seres humanos son cada vez más importantes, cabe preguntarse ¿qué tan preparadas están las personas de la industria y la sociedad para aprovechar estas oportunidades? La llegada del 5G está impulsando la necesidad de contar con capital humano que sepa administrar nuevas tareas y herramientas tecnológicas de la industria 4.0, exigiendo el aprendizaje de un pensamiento lógico diferente", enfatiza.

PUBLIRREPORTAJE





SONDA y Dell

SONDA

Ciberseguridad: ¿por qué ampliar su enfoque?

Construir negocios fuertes, seguros y adaptables, en una época de grandes cambios e incertidumbres es un objetivo esencial, que se vuelve más urgente ante las crecientes ciberamenazas. La agilidad y capacidad de innovación son fundamentales para las empresas que desean ser más resistentes y seguras.

Los ciberataques aumentan rápidamente su frecuencia y gravedad, dejando en evidencia que las empresas que mejor pueden hacer frente al impacto comercial, económico, operativo y político son también las más resistentes. En este contexto, las organizaciones han adoptado un enfoque más holístico para gestionar el riesgo cibernético. Se está produciendo un cambio en la forma de ver la ciberseguridad, evolucionando a un concepto más amplio que involucra una estrategia eficaz en que, además de prevenir y detectar amenazas, mejora la resiliencia cibernética, permitiendo responder y recuperarse

rápidamente, creando un aprendizaje de la

Los ejecutivos deben ser capaces de tomar decisiones ante incidentes cibernéticos con agilidad y eficacia, tal como ante cualquier otro escenario operativo. La ciber-resiliencia es un requisito absoluto para el éxito en la era digital.

Para la Minería, ante los desafíos de transformación, automatización y eficiencia productiva, es clave identificar vulnerabilidades que pueden ir desde la captura de datos hasta el ataque a sistemas productivos y autónomos, previniendo así el impacto económico,

reputacional e incluso humano.

En SONDA, junto a Dell Technologies, acompañamos a nuestros clientes en estrategias de ciber-resiliencia, basándonos en tres pilares claves:

1. Fomentar diferentes modelos de negocio en toda la organización. La diversidad de pensamiento y de acciones permite crear una organización sinérgicamente fuerte ante escenarios inciertos.

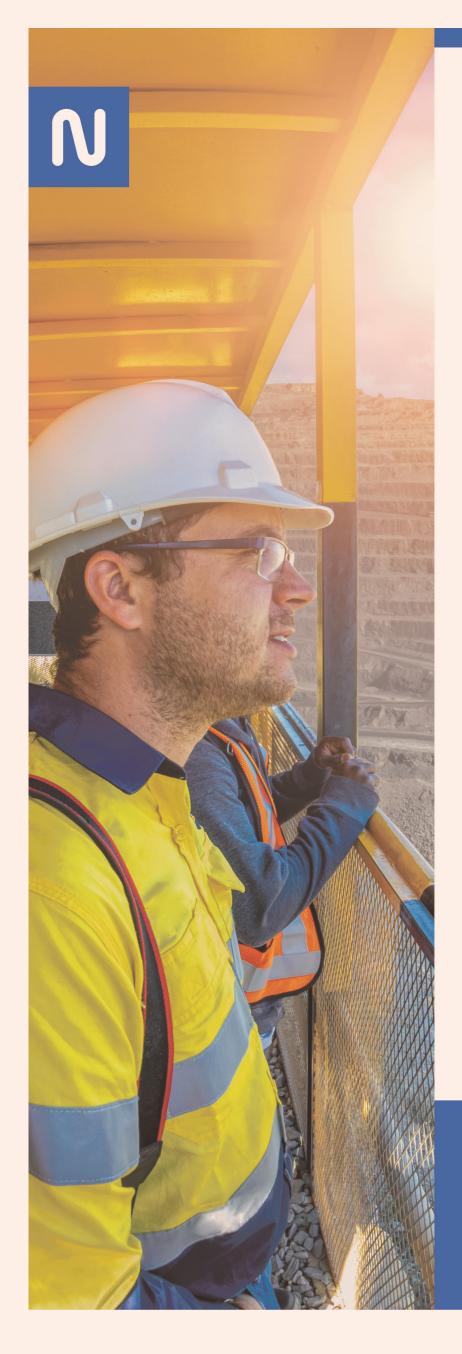
2. Impulsar la participación en ejercicios de gestión de crisis. De esta forma se desarrolla la agilidad y se ajustan los planes de recuperación ante desastres y continuidad operativa,

entre otros.

3. Identificar los datos críticos y protegerlos en una bóveda fuera de la red. Por lo general, los datos críticos representan entre el 10 y el 15% de los datos generales de una empresa.

En SONDA somos Partner Titanium de Dell Technologies para la región, entregando a nuestros clientes soluciones que permiten contar con una estrategia de ciber-resiliencia robusta y escalable a sus desafíos de transformación digital.

www.sonda.com



En SONDA trabajamos para la transformación digital de la Minería con agilidad y eficiencia tecnológica

- > Innovación
- > Integración IT/OT
- Ciberseguridad
- > Respaldo e Infraestructura

Somos Partner Titanium de Dell Technologies para toda la región

Conócenos en sonda.com







NECESARIA PRESENCIA FEMENINA EN EL FUTURO DE LA INDUSTRIA

La baja participación de mujeres en el área tecnológica está dejándolas por fuera del proceso de transformación de la cuarta revolución industrial.

POR CLAUDIA MARÍN

Según Fundación Chile y la Comisión Nacional de Productividad, son 1,9 millones los empleos en el país altamente rutinarios y que tienen gran posibilidad de ser automatizados y desaparecer.

ctualmente existe un desafío crítico a la hora de hablar sobre nuevos profesionales capaces de responder a las demandas, productos y aplicaciones digitales. Así lo menciona Daniel Peña, gerente de Ventas para Minería de Cisco, quien además afirma que "no es secreto la escasez mundial y nacional que existe de profesionales en el área tecnológica", una cifra que en Chile llega a un 25% de déficit, segúndatos de Fundación Chile.

Es por ello que para entender qué sucede realmente con los empleos y la adopción de tecnología en las industrias, primero se debe ver al capital humano como la "capacidad de las organizaciones para desarrollar y aprovechar el conocimiento", explica el gerente de desarrollo en FlexSim South America SpA, Francisco Ramis. Además, es importante entender que "no se pueden perder empleos" a causa de la adopción tecnológica, ya que, de no lograr canalizar el conocimiento de manera competitiva, entonces "como sociedad perderemos la oportunidad de agregar valor a nuestra matriz productiva", explica Ramis.

Educación como inversión

El ejecutivo de FlexSim enfatiza que "el capital humano no compite con la tecnología". Esta última es necesaria para acompanar el proceso ae crecimiento, tanto de las organizaciones como de las personas".

De esta forma, Peña sostiene que "cada vez son más la empresas que se dan cuento de que la tecnología es un área de inversión para podel tener un impacto en ingresos ahorro y riesgo", y que por ende la tendencia apunta a desarrollar nuevos profesionales, además de retener y capacitar a los trabajadores existentes, siendo esta "una ruta elemental para la industria 4.0".

A juicio de los expertos, el desarrollo de políticas para desarrollar y retener talento echa por tierra la tesis de la pérdida de empleos por la adopción tecnológica.

De hecho, según datos de Fundación Chile, durante la pandemia hubo un alza de u 110% la cantidad de empresas de servicios informáticos y de un 61% en el capital humano, con una demanda estimada al 2020 de 65 mil personas

"La tecnología ofrece la oportunidad de desarrollar un capital humano más especia: lizado y con esas competencias digitales tan requeridas en la actualidad", indica Peña. Un camino clave para mejorar "la productividad y competitividad de las empresas" señala

egún datos de la consultora Robert Walters, en Chile la participación femenina en la industria tecnológica llega apenas a un 24%, mientras que en las áreas de minería, energía e ingeniería este número es incluso menor y alcanza solo un 19%. Son justamente estos sectores los que están liderando la transformación de la producción hacia la cuarta revolución industrial, un proceso en el que, sin embargo, las mujeres están quedando rezagadas.

El problema, sin embargo, comienza mucho antes: de acuerdo a cifras del Servicio de Información de Educación Superior, alrededor del 25% de la matrícula de primer año en carreras tecnológicas es ocupada por mujeres, lo que equivale a un 5% del total.

"Dado que las habilidades requeridas para enfrentar la revolución industrial 4.0 están acrecentando su demanda, Chile debe hacer un esfuerzo sustantivo en el fomento de formación de un talento diverso y competente que contribuya a un mayor acceso y egreso de mujeres a carreras como ciencias, tecnología, ingeniería y matemáticas y que nos mueva de los últimos lugares de los países OCDE en esta materia", explica Constanza Rebolledo, docente Unegocios FEN UChile.

cuarta revolución industrial va acompañada de un nuevo entorno, donde se desafían procesos, organizaciones y las competencias que se requieren para empujar estos cambios".

Nuevos desafíos frente a los que las mujeres pueden entregar diferentes miradas, "siendo capaces de adaptarse, en los diferentes ecosistemas, con un pensamiento crítico, pero con una mirada positiva, en la cual la equidad, conciliación y corresponsabilidad sean parte de este cambio", añade.

Sin embargo, aún persisten barreras como la conciliación de los roles familiar y laboral para que el aporte de las mujeres sea pleno en este ámbito, advierte Rebolledo. A esto se suman temas culturales y segregaciones horizontales y verticales, agrega Fertilio, y concluye: "Las altas direcciones deben comprender que la triada equidad de género, conciliación y corresponsabilidad, no es un tema de mujeres y no solo es un tema valórico, es un asunto estratégico, que marca un sello de cómo quieren hacer las cosas y cómo queremos construir nuestro país".



CISCO

Hacia la madurez digital operativa: habilitando y creando carreteras para la operación remota

Ya sea desde una gestión presencial o remota, la minería apuesta por un control inteligente de los procesos con una mejor utilización de los datos, controlando la producción, velando por la salud de los trabajadores, cuidando el medioambiente y alcanzando niveles altos de eficiencia.

La minería vive una evolución digital importante. Desde la autonomía de sus camiones, comunicaciones inalámbricas, geolocalización de activos y colaboradores hasta la utilización de robots y realidad virtual, las tecnologías digitales están dando forma a una nueva era.

Hace años que el sector viene invirtiendo en tecnologías, sin embargo, la evolución que ha catalizado la innovación no tiene techo. "El impulso que brinda la incorporación de nuevas tecnologías están llevando a la operación a un nuevo nivel de inteligencia y sustentabilidad. Serán cada vez más los procesos sin presencia y/o intervención humana y con menor impacto para el medioambiente. Esto implica contar con una sólida infraestructura tecnológica con altos niveles de rendimiento, velocidad, robustez y seguridad", explica Daniel Peña, gerente de Ventas para Minería de Cisco.

Se trata, particularmente, de un sector crítico para el desarrollo y crecimiento económico de Chile: al tercer trimestre de 2021, representaba el 15% del PIB. Por esto es una industria que evoluciona constantemente y conceptos como la automatización y remotización son el propulsor de una cadena de producción más autónoma; de una gestión de activos y mantenimiento más preventiva y en tiempo real; y de redes de comunicación que sustentan la analítica de video en procesos de control de seguridad de los trabajadores.

"Hablamos de sensorización y monitoreo en tiempo real gracias al Internet de las cosas (IoT) y de la analítica de borde para procesamiento instantáneo de la data entregada por los sensores; de soporte experto remoto vía video y realidad aumentada; y de robótica aplicada para tareas de alto riesgo y complejidad. Se trata de una mina conectada y habilitada para convertir la gran cantidad de datos en información sustancial para decisiones críticas", detalla Peña.

Redes que construyen carreteras

Operación remota y paulatinamente autónoma son posibles gracias a la implementación de tecnologías de conectividad y comunicación veloces, estables y constantes. En definitiva, hablamos de una era donde es clave, por ejemplo, la transmisión en alta definición y en tiempo real de muchas cámaras distribuidas en la faena.

"Hoy diseñamos e implementamos arqui-





tecturas robustas, que permiten desplegar operaciones no solo remotas y autónomas, sino que más seguras y eficientes en el corto y mediano plazo. La mina conectada está habilitada para procesar, analizar e interpretar la data que genera para transformarla en valor agregado", precisa Peña.

Para ello, soluciones inalámbricas confiables y resistentes como CURWB (Cisco Ultra Reliable Wireless Backhaul) son esenciales para aplicaciones de misión crítica como la teleoperación y la operación autónoma, que imponen a la tecnología requerimientos exigentes de ancho de banda, latencia, pérdidas y cobertura geográfica.

"Hablamos de herramientas rentables y de bajo mantenimiento que soporten y manejen la carga cada vez mayor de administración de flotas; monitoreo de personas, maquinaria, pozos y taludes; transmisiones de video en tiempo real para operaciones, vigilancia y soporte remoto; y control de acceso de campo para perforación y tronadura", asegura Peña.

Las tecnologías inalámbricas son tan elementales en la evolución digital que vive la minería que si fallan, las consecuencias podrían afectar a las personas, procesos y productividad. "Desempeñan un rol fundamental para las organizaciones que operan entornos de loT industrial como la minería pues permite automatizar las operaciones para mejorar la seguridad y reducir costos", aclara José Luis Romero, gerente general Chile-Perú de NETaxion, Partner Cisco especialista en Minería.

"La alta dependencia que tienen los sistemas autónomos de estabilidad y robustez de la tecnología conlleva una inmensa responsabilidad de nuestras áreas de ingeniería y diseño y nos hace buscar formas de operar más estructuradas, claras y precisas que aceleren la restauración del sistema y reduzcan el impacto operacional en caso de falla", declara Romero

Renovar para avanzar

Ninguna minera alrededor del mundo está fuera de la evolución. Y las que aún no lo han

hecho, están en vías. Ciertamente, la gran mayoría está volcando sus procesos hacia algún tipo de capacidad tecnológica. Y, particularmente en Chile, los desafíos son enormes.

"Con el objetivo de hacer la operación más eficiente, sustentable y segura, los recursos se están enfocando en tecnologías que sigan consolidando una operación más autónoma e inteligente. La continuidad y eficiencia operativa, la calidad del producto, la sostenibilidad y, lo que es más importante, la seguridad de la mina y su personal seguirán siendo el motor de inversión", enfatiza Peña.

La minería tiene la oportunidad única en un mercado volátil a través de su resiliencia y agilidad para convertirse en un catalizador de desarrollo para Chile. "La tecnología no es un gasto, se trata de una inversión estratégica y crítica para impulsar mejoras en la operación. Con la inteligencia artificial y la realidad aumentada se puede reducir los tiempos de capacitación y de reparación de fallas en las máquinas; mientras que con WiFi 6 y 5G se impulsa el monitoreo biométrico del personal, la ubicación y georeferenciación de máquinas, herramientas, vehículos y personas", sentencia Peña.

Ante una contingencia exigente, un mercado competitivo y clientes cada vez más empoderados, la minería debe seguir transitando la transformación y evolución digital. Aprovechando los nuevos paradigmas introducidos por la tecnología, seguirá progresando hacia la inteligencia operativa.

Para conocer más sobre las soluciones de Cisco visite http://www.cisco.com/cl o escanee el código QR y descubra lo que el Advanced Technology Center ofrece para potenciar la industria minera de hoy y del mañana.





La inteligencia artificial, la realidad aumentada, la automatización, la robótica, el Internet de las Cosas, el cloud, el machine learning y el big data se han convertido en aliados esenciales para las empresas.

na multiplicidad de comenzando a forjar la industria del futuro. Innovaciones tecnológicas que prometen transformar para siempre las operaciones despleaadas por todos los sectores, con el objetivo de hacerlos cada vez capacidades de la electrónica, más inteligentes e incrementar la tanto en conmutaciones o ciclos productividad, la eficiencia y, por supuesto, la sustentabilidad.

A juicio del decano de la Facultad de Ingeniería de la Uni-

versidad Santo Tomás, Juan José nuevas herramientas está Negroni, son dos las principales herramientas que han permitido dar un salto cuantitativo y cualitativo para desarrollar soluciones tecnológicas e impulsar procesos más eficientes.

> "Primero, el aumento de las de reacción, lo que implica una mayor velocidad y, también, el aumento de la capacidad de manejar mayores potencias que





13 AL 16 **DE JUNIO ANTOFAGASTA** _ CHILE ____



DEBES ESTAR PRESENTE, **RESERVA TU** STAND ¡YA! implica una mejor administración de la energía y el control de ésta. Segundo, la Inteligencia Artificial (IA) basada en algoritmos diseñados para aprender y autorregularse a cada vez mayores velocidades, recogiendo las variables externas por medio de sensores desarrollados con un alto nivel de especificidad", puntualiza.

Cadena de valor

Las herramientas que están dando forma al futuro de la industria son aquellas que permiten una mayor interacción con las personas y dispositivos e interpretación de los datos. Así lo sostiene el director de Ingeniería Civil Informática de la Universidad San Sebastián, Mauricio Hidalgo,



quien puntualiza que la realidad aumentada, la clasificación de información y la identificación de objetos, entre otros avances, está permitiendo a toda la industria tomar mejores decisiones para agregar valor a clientes y usuarios de sus productos y servicios.

"El rol de la robótica respecto a la automatización es innegable y nos ha acompañado hace ya bastante tiempo. Sin embargo, la IA en la actualidad permite contar con sistemas sofisticados para monitorear el desempeño del equipamiento", enfatiza.

En ese contexto, el académico ejemplifica que hoy la minería cuenta con mecanismos para identificar los movimientos de sus vehículos en las faenas e incluso controlarlos a distancia. Dicha información se utiliza para tomar mejores decisiones operacionales.

"Si vamos a lo cotidiano. vivimos en un mundo donde la realidad aumentada desempeña un rol preponderante en algo tan sencillo como salir de compras. Los sistemas de toma de temperatura sin contacto, ubicados en la entrada de los centros comerciales, contribuven a aailizar el fluio de personas y permiten gestionar aforos con gran efectividad", detalla.

Mejores decisiones

El country manager de InterSys-

Estas herramientas ayudan de manera significativa a reducir tiempos. aumentar la productividad. acrecentar la eficiencia y reducir costos.

Retos para el futuro

La vicepresidenta Ditoe **Global Business Services** de Finning Sudamérica, Rocío Niño, plantea que un número relevante de empresas de nuestro país no solo está utilizando estas tecnologías, sino que también generando nuevos modelos de negocios basados en ellas.

"Hay empresas que se encuentran aplicando blockchain, Inteligencia Artificial y machine learning para generar productos cada vez más novedosos y que ayudan a comunidades y organizaciones a resolver problemas medioambientales o de alta complejidad", explica. En opinión de la profesional, el desafío para avanzar en la adopción de estas herramientas pasa por dos temas clave: cultura organizacional y desconocimiento. En ese marco advierte que capital humano bien preparado y talento serán factores esenciales para el mañana.

tems Chile, Martín Kozak, subraya aue el Internet de las Cosas, el cloud computing, el machine learning, la IA y el big data son las nuevas herramientas tecnológicas claves en el desarrollo de la industria del futuro.

"Con la incorporación de estas innovaciones es posible mejorar las tomas de decisiones, pero también reducir costos y aumentar la eficiencia, entre otros beneficios. En efecto, estos avances se seguirán perfeccionando y consolidando en los próximos años, siempre en la búsqueda de mayores optimizaciones y nuevas oportunidades", resalta.

Los especialistas coinciden en que hoy toda la industria enfrenta niveles cada vez más altos de competitividad y la tecnología se ha posicionado como un factor diferenciador para la cadena de valor. En ese sentido Kozak afirma que la incorporación de innovaciones permite resolver problemas de interoperabilidad, velocidad y escalabilidad en las organiza-

"Todas estas herramientas ayudan de manera significativa a reducir tiempos, aumentar la productividad, acrecentar la eficiencia y reducir costos. Esto permite solucionar temas que, de otra manera, podrían tomar días o semanas en ser resueltos y en tiempo real", destaca.

PUBLIRREPORTAJE



Conexiones que revolucionan el trabajo en equipo

Más que un proveedor de soluciones, Axity es un aliado para maximizar el potencial de las compañías en su proceso de transformación digital y en los desafíos que presenta el trabajo colaborativo.

Con presencial Regional en Chile, Perú, Colombia, México y USA, Axity desarrolla e implementa soluciones punta a punta, integradas por los mejores expertos y las mejores tecnologías. Entre ellas, destacan sus herramientas de colaboración para trabajo hibrido

"Las herramientas de colaboración, han generado un aumento en el ROI del 62% en aquellas organizaciones que las integran en su operación diaria. Asimismo, el 72% de las compañías han visto un aumento en la agilidad de la toma de decisiones gracias a la colaboración", indica Martin Hofmann, Managing

Director Southamerica de Axity.

De acuerdo al ejecutivo, antes de que la nueva normalidad se consolidara, muchas empresas ya estaban utilizando plataformas basadas en la nube para almacenar, compartir y gestionar datos, pero ahora se están moviendo rápidamente hacia entornos completamente digitales y colaborativos.

Y es que la colaboración en la nube ofrece una serie de ventajas que pueden mejorar significativamente la productividad de las empresas. De hecho, según Gartner, para el año 2023 existirán 167 millones de usuarios benefi-



Managing Director

ciados con las herramientas de colaboración y telefonía a nivel global.

"La productividad es una consecuencia directa de la comunicación efectiva y la buena gestión de la información. La colaboración en ambientes Cloud ayuda a las personas a acceder a los recursos de la organización, como las aplicaciones, los datos y lo más importante, a poder conectarse con otros colaboradores desde cualquier lugar y en cualquier momento, haciendo más eficientes los procesos operativos relevantes", comenta Martin Hofmann.

Con el objetivo de liderar la transforma-

ción digital en Latinoamérica, Axity dispone de un vasto portafolio de servicios end to end de consultoría, Digital IT, ciberseguridad, plataformas digitales, aceleradores, innovación, outsourcing y gestión del cambio, entre otros. Además, cuenta con una fábrica de software CMMI nivel 5 con los más altos estándares de madurez para desarrollar software a medida de las necesidades de sus clientes; y una robusta red de partnership con los fabricantes de software y hardware más importantes del mundo.

www.axity.com

PUBLIRREPORTAJE

PHOENIX CONTACT, EL COMIENZO DE UNA NUEVA ERA

Productos innovadores para los desafíos presentes y futuros

Su nueva orientación estratégica para las próximas décadas tiene la visión de un mundo "más eléctrico y digital" y una misión "Empowering the all Electric Sociaty", donde la tecnología es parte de la solución para un mundo más sustentable. "Ahora es cuando entramos en juego como líderes tecnológicos, porque la tecnología no es el problema, sino que será parte de la solución. La energía limpia (eléctrica) y la digitalización son claves para resolver los problemas. Estamos firmemente convencidos de ello", dice Cristian Jacobsen, Gerente General de Phoenix Contact.

Avalada por una trayectoria casi centenaria y abren posibilidades completamente nuevas. una excelencia probada en variadas industrias, esta compañía familiar alemana, fundada en 1923, es líder en el área de electrotecnia, electrónica y automatización. Actualmente, cuenta con 16 mil empleados a nivel global, más de 55 filiales y una red de distribución con presencia en 103 países, garantizando de este modo la

Todas las áreas de especialización de Phoenix Contact están basadas en su ADN: tecnología de conexión y electrónica o, en otras palabras, conectividad. "Tenemos en nuestras manos una poderosa herramienta para resolver tareas", asegura Cristian Jacobsen.

proximidad con el cliente.

Un ejemplo de su producción actual es la digitalización de los armarios de control desde el momento de su creación, trabajando con un gemelo digital. De esta manera, se simplifican drásticamente los procesos para sus clientes, desde la planificación hasta el montaje. Así, los conocimientos y productos del mundo analógico, es decir, la clásica tecnología de bornes, confluyen con la tecnología digital y

"Phoenix Contact está orientado a productos y soluciones innovadoras para ERNC e Industria 4.0., destinando recursos a nivel mundial a investigación y desarrollo (I+D)", comenta el

Así, la cartera de productos e innovaciones de Phoenix Contact apoya directamente cinco de los 17 SDG: energía asequible y limpia (objetivo 7), trabajo decente y crecimiento económico (objetivo 8), industria, innovación e infraestructura (objetivo 9), ciudades y municipios sostenibles (objetivo 11), modalidades de consumo y producción responsables (objetivo

En el ámbito de sistemas eléctricos, la firma provee soluciones y servicios desde la productividad e integración de equipamientos eléctricos industriales, automatización, remotización de procesos, gestión de la energía y tenemos las soluciones completas para la integración y digitalización de sistemas eléctricos.

Innovaciones 4.0

Dentro de las recientes innovaciones de la

compañía, están las soluciones para el desarrollo y despliegue de la industria 4.0, como es el caso del primer controlador lógico programable en la nube, soluciones de remotización en 4G y 5G, sistemas de control y gestión en tiempo real, soluciones de electromovilidad y energías renovables. "Phoenix Contact está desarrollando productos para este mundo más eléctrico y digital que todos necesitamos", afirma Cristian

Por último, el Gerente General también resalta el soporte técnico y asistencia postventa de Phoenix Contact. "Entre nuestros diferenciadores y fortalezas destacan productos y soluciones con calidad e innovación alemana, sencillez de uso, acceso gratis a software, soporte 24/7 y nuestra infraestructura logística que permite tener material disponible en stock. Esto, gracias a una red nacional de distribuidores", concluve.

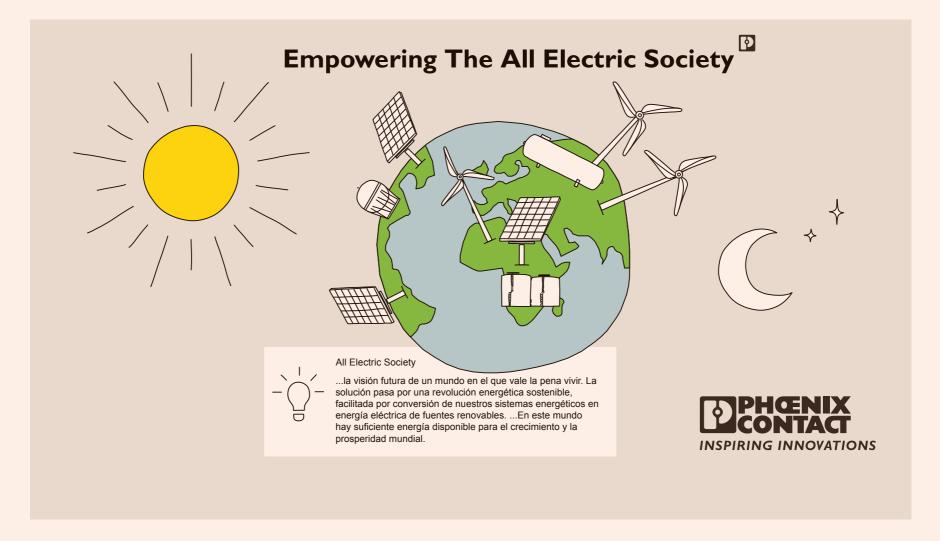
https://www.phoenixcontact. com/es-cl/



Cristian Jacobsen

Xplore 2023

En línea con su visión de contribuir a una sociedad más sustentable, este año invita a todas las universidades al proyecto Xplore 2023, que premiará a 100 ideas a nivel global que unan la tecnología y sostenibilidad, el premio es soporte económico para el desarrollo del proyecto y presentación en Alemania para los 25 teams más destacados. Para mayores antecedentes, contactar a Albert Alarcon, ICE manager/ aalarcon@phoenixcontact.com



DIGITAL FACTORY





INSPIRING INNOVATIONS









5G

OPC UA

EDGE / CLOUD

/ CIBER D SEGURIDAD

Phoenix Contact más cerca que nunca de sus clientes. Estaremos con todo nuestro portafolio de soluciones mineras en Exponor 2022.

Conocerás lo último en Industria 4.0, Tecnologías 5G, Edge & Cloud Computing y Ciberseguridad para apoyarte en tu proceso de transformación digital.

Visítanos en el stand exterior B29 y conoce nuestro **Phoenix Contact Info Mobile**.

Conoce más sobre el Phoenix Contact Info Mobile escanea el código QR









13 AL 16 DE JUNIO

STANDB29



n 2020, Consejo Minero, Fundación Chile y Corporación Alta Ley presentaron la Hoja de Ruta para una Minería 4.0, una herramienta para guiar las decisiones de innovación de la minería local hacia 2035. A diferencia de lo que ha ocurrido en otras industrias con la lleaada de la pandemia v el congelamiento de ciertos proyectos, acá ocurrió lo contrario, al menos en materia de innovación. Y los expertos dicen que los avances que se han dado en los últimos dos años van en línea con lo que propone el documento.

"La gran minería hoy está avanzando de manera acelerada en incorporar tecnologías digitales en sus procesos en forma transversal y en todas sus áreas de negocio", dice Enrique Molina, director ejecutivo de Expande, una iniciativa articulada por Fundación Chile, con el apoyo de Corfo y la participación de Antofagasta Minerals, BHP y Codelco.

A su juicio, herramientas

Hay resultados tanto en implementación, uso y explotación de nuevas tecnologías como en el desarrollo de líneas de trabajo estratégicas para el ecosistema local. Los avances más concretos están en ciberseguridad, minería verde y digitalización. POR AIRAM FERNÁNDEZ

como Machine Learning, IA y gemelos digitales están entre las que reportan mavores resultados, facilitando la implementación de los Centros Integrados de Operaciones aue centralizan varios procesos fundamentales en la cadena de valor.

Una visión similar tiene Daniel Cattaneo, líder digital de la Corporación Alta Ley, al subrayar cómo la pandemia lo aceleró todo, con el impulso del trabajo remoto. "Esto ha permitido que sea más simple implementar tecnologías 4.0 y, al mismo tiempo, hacer más eficientes los procesos, pudiendo conectar y hacer trabajar en coniunto a los equipos autónomos dada su conexión",

Una de las tecnologías

"La gran minería está avanzando de manera acelerada en incorporar tecnologías digitales en sus procesos en todas sus áreas de negocio", dice **Enrique Molina.** director ejecutivo de Expande.

que destaca Cattaneo es la realidad virtual, que cada vez más se ocupa "para el entrenamiento de las personas sin necesidad de estar físicamente en faena", lo que a su vez impacta en la seguridad. También dice que este entorno 4.0 que viene configurándose hace varios años habilita el acceso a la data que generan los procesos, por ejemplo, mediante sensorización, además de la generación de información a través de Big Data y técnicas de analítica de datos, útil para tomar mejores decisiones en toda la cadena productiva.

Concretamente, los avances que observa Cattaneo están en tres ejes. El primero, la ciberseguridad. Ahí destaca una alianza de AMSA, Anglo American, BHP, Codelco, Collahuasi y Teck, en conjunto con el Ministerio de Minería, la Corporación Alta Ley y Csiro, que aborda uno de los núcleos presentados en el roadmap

propuesto, y que, a su vez, bus-

Zoom a los avances

calculadora capaz de medir la huella de carbono de los proveedores de la minería.

Y en tercer lugar, dice que uno de los desafíos propuestos en ese roadmap tiene relación con identificar el nivel de madurez de la digitalización en la minería local y en respuesta, Corporación Alta Ley, PMG y distintas asociaciones de proveedores generaron el primer Índice de Transformación Digital de Proveedores de Minería, lanzado en 2021.

Pero seguir avanzando hacia las metas planteadas en la hoja de ruta dependerá de varios factores, advierte Molina, como la disposición de una oferta "competitiva" "oportuna" y "de valor" tanto para las mineras como para los proveedores, junto a un cambio cultural, implementación y profundización de los modelos de innovación, además de seauir discutiendo sobre el acceso al financiamiento, donde todavía cree que hay temas pendientes, especialmente en materia de recursos públicos y mercado de capital de riesgo.



LAS TECNOLOGIAS 4.0 QUE IMPULSA AL SECTOR HACIA EL FUTURO Manejar grandes cantidades de datos para adelantarse a posibles fallas o ir un paso más allá e implementar robótica son parte

de lo que viene para la minería

POR FRANCISCA ORELLANA

en este tema.

on la automatización de procesos, la Inteligencia Artificial (IA), uso de sensores o monitoreo a distancia, la industria minera está logrando aumentar su productividad, reducir costos, mejorar la seguridad y reducir el impacto de sus operaciones.

Manuel Viera, presidente de la Cámara Minera de Chile, comenta que la necesidad de la industria por el desarrollo sostenible e "industrializar las riquezas minerales para aumentar el valor de las materias primas que se exporta sin valor agregado", han motivado a que el país sea líder en adoptar nuevas tecnologías, poniendo de ejemplo el desarro-

llo de la automatización. Camiones de este tipo ya son parte del panorama en Codelco, así como perforadoras autónomas operan en Pelambres.

Felipe Gatica, gerente de ventas de Soluciones de Finning Sudamérica, destaca que la automatización de procesos ha

ayudado a asegurar la continuidad operacional y confiabilidad, mientras que la operación remota entrega "mejoras sin precedentes en la seguridad de quien opera, la disponibilidad del equipo y la productividad de la faena. Y desde el punto de vista de inclusión, permite incorporar talento que

hasta ahora no estaba participando de esta industria"

SALVAN LA VIDA

Viera agrega que la digitalización incrementa la capacidad en el manejo, análisis e integración de gran cantidad de datos, permitiendo hacer buenos modelos predictivos y autodiagnósticos de equipos y máquinas críticas, elevando la productividad.

En esa línea, Christian Guerrero, senior manager marketing digital solutions de Orica, cree que "la robotización permite realizar tareas y actividades en forma más efectiva y segura, pero sin la base de información correcta, será solo una mecanización avanzada por ende, la robotización va un peldaño más adelante"

José Fuentealba, Sales Manager Intersystems LATAM, menciona el uso de Big Data en labores como el monitoreo de taludes en los rajos, para reaccionar "adelantarse a las consecuencias no deseadas de un derrumbe sorpresivo".



CENTRO INVESTIGACIÓN MINERÍA SUSTENTABLE

12 años desarrollando I+D aplicada con alta calidad y confiabilidad, generando valor en el corto plazo a tu operación.



- Recuperación de agua.
- Ensayos de caracterización de pulpas.
- Estudios de espesamiento, filtración y depósito de relaves.
- Pruebas a escala piloto para espesamiento y transporte.
- Análisis de datos avanzado.
- Estudios en minería no metálica.



LOS DESAFÍOS DE LA INNOVACIÓN EN MINERÍA

Innovación minera en Chile



CYNTHIA TORRES
DIRECTORA EJECUTIVA
DE CIPTEMINI

no de los principales desafíos que se han identificado en el país es la falta de espacios de prueba para la validación de tecnologías o resultados de I+D+i para su perfeccionamiento técnico, así como su escalamiento para asegurar la transferencia al sector industrial.

Es por eso que se hace tremendamente relevante y fundamental el rol que tienen la gran, mediana y pequeña minería en abrir sus puertas y dar acceso a espacios de prueba a escala industrial con finalidad de que quienes están desarrollando innovación para la industria minera tengan acceso y puedan validar sus desarrollos tecnológicos. Esto es un trabajo colaborativo, en donde cada uno debe hacer su parte para que Chile se pueda convertir en un país generador de soluciones tecnológicas para nuestra industria local y porque no global.

En este sentido, la creación de instancias como el Ciptemin, que proporciona servicios de pilotaje y validación de tecnologías para resolver los desafíos de la industria minera, es clave para facilitar una red de espacios de prueba, asesores expertos y competencias técnicas para potenciar y acelerar el desarrollo de tecnoloaías relevantes para el sector. La mediana minería -con ejemplos como Grupo Minera Las Cenizas, ENAMI, Haldeman Mining Company y CEMIN Holding Minero-ha sido pionera en abrir su infraestructura, capital humano y equipamiento para que las empresas innovadoras puedan validar sus soluciones a escala industrial para luego transferirlas al mercado.

En 2018 se crearon en Chile dos centros de pilotaje para dar un impulso a la innovación en la industria minera. generando por primera vez espacios de prueba en condiciones industriales para el desarrollo e incorporación de nuevas tecnologías en el sector. Aquí, cada uno analiza cómo avanza la minería en este sentido y los pasos que vienen para consolidar su camino hacia el futuro.

Smart Mınıng, la mına del futuro



PATRICIO AGUILERA GERENTE GENERAL DEL CENTRO NACIONAL DE PII OTA JE (CNP)

a industria minera se está transformando a medida que las tecnologías digitales y de automatización evolucionan y se abren paso en el proceso tradicional de extracción, sumado a otros factores como la demanda global de materias primas, la ley de corte de mineral, rigurosas legislaciones ambientales y menor margen de beneficio.

La industria se encamina a mejorar su productividad a través de la minería inteligente. Smart Mining representa el concepto de la mina del futuro, que integrando tecnologías digitales y de automatización, consigue una gestión eficiente del proceso productivo, ahorro de energía, protege vidas e infraestructura y garantiza la continuidad operacional de los procesos.

El acceso a información en tiempo real, que brinda visibilidad instantánea de producción, calidad, tiempos de ciclo operacional, estado de equipos y otras variables, son claves para lograr operaciones óptimas bajo el concepto de empresa inteligente de la industria 4.0. Su incorporación está significando la entrada de equipos autónomos en diversas faenas, operaciones remotas, el uso de Inteligencia Artificial, internet de las Cosas, drones, Business Intelligence, técnicas de modelaje 3D, gemelos digitales y otros.

Hay varias iniciativas en esta línea que se están piloteando, validando o implementando en la industria local, y desde el CNP hemos colaborado con Sernageomin en la construcción y lanzamiento de guías y protocolos que permitan la validación de equipos autónomos.



VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022 / **DIARIO FINANCIERO**PUBLIRREPORTAJE

55

Metso:Outotec

Metso Outotec apuesta por la minería digital con su Performance Center

El centro integrado de monitoreo remoto para plantas de procesamiento ha mejorado la disponibilidad y mantenimiento de los equipos de operaciones mineras en Sudamérica.

La minería digital está contribuyendo a una mayor competitividad de las operaciones, al fortalecer la confiabilidad, disponibilidad y eficiencia de los activos críticos de sus clientes por medio de la innovación y la tecnología. Es por ello que Metso Outotec ha apostado por Chile para profundizar uno de sus proyectos en Investigación y Desarrollo más importantes a nivel corporativo, dando así un importante impulso al desarrollo de la minería 4.0 en el país, de la mano de la Internet Industrial de las Cosas (IIoT) y de la Ciencia de Datos.

Esto ya que, como proveedor referente en el uso de tecnologías sostenibles, soluciones y servicios integrales para la industria de minerales, el grupo de origen finés posee 3 centros integrados de operación, uno de los cuales es el Performance Center de Chile. Este centro se dedica a la extracción de data del equipamiento de planta para prestar, principalmente, servicios de disponibilidad y de mantenimiento de equipos.

Cómo funciona el Performance Center de Metso Outotec

El Performance Center recopila datos en tiempo real del funcionamiento de la planta de procesos de las mineras, desde sistemas DCS o PLC, los que fluyen hacia Metso Outotec Metrics, plataforma que procesa la información utilizando algoritmos de Inteligencia Artificial. Con ello, Metso Outotec crea dashboards para ser monitoreados en línea. Estos datos son analizados por los expertos de la compañía alrededor del mundo, para poder hacer recomendaciones y para la toma de decisiones, mejorando la productividad del equipamiento de la planta. Cabe destacar que el Performance Center





entrega la posibilidad de optimizar cada uno de los procesos de los clientes, tanto de forma modular como por separado.

Pablo Zúñiga, Gerente de Servicios Remotos de Metso Outotec, destaca que "nuestro objetivo es que, al conectar equipos de la minería, monitorearlos remotamente y aplicar el machine learning, podamos predecir fallos e identificar mejoras en materiales, ingeniería y servicios, que servirán para desarrollar nuevas tecnologías que sean beneficiosas para nuestros clientes y compatibles con el cuidado del medio ambiente".

La operación del Performance Center se complementa además

con los servicios del área de Accionamiento y Control Automático (A&CA) de Metso Outotec, la que provee asistencia técnica, monitoreo remoto y servicios de mantenimiento de alta especialización en todas las tecnologías de motores anillos con aplicación en molienda.

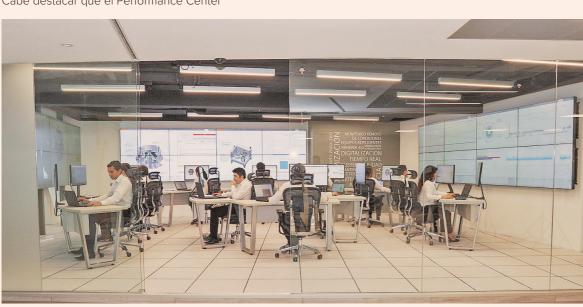
"Es un hito sin precedentes el que Metso Outotec optara por Chile como uno de los tres países a nivel global para la instalación de un Performance Center. Se trata de un reconocimiento a la importancia del mercado local por parte de las ofi-

cinas corporativas, por lo que creemos que contamos con todas las condiciones para lograr grandes avances en la industria que permitan potenciar una minería 4.0", concluye Zúñiga.

Quiénes somos

El compromiso de Metso Outotec es ser la mejor opción para sus clientes en soluciones para el procesamiento sostenible de los recursos minerales. Para ello, ofrece tecnologías y servicios que reducen el consumo de energía y agua al incrementar la eficiencia del proceso, el reciclaje y el reprocesamiento de relaves y desechos.

Su amplia oferta para toda la planta ayuda a la minería a mejorar su rentabilidad y a reducir sus costos y riesgos operacionales. Cuenta con una fuerte vocación en Investigación, Desarrollo e Innovación, con la que impulsa de manera constante nuevas soluciones y servicios en beneficio de la minería alrededor del mundo.



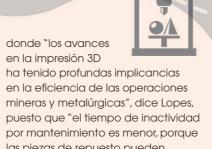
La operación del Performance Center se complementa con los servicios de Metso Outotec.

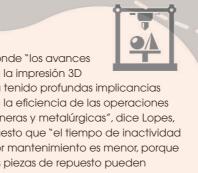
www.mogroup.com/es/portafolio/servicios-remotos/

IMPRESIÓN 3D: UN CAMINO PARA ABRIR EN LA , **MINERÍA**

Este tipo de fabricación de materiales puede aportar en la productividad de las industrias, a través de la impresión de piezas clave que permiten ahorro de costos y tiempo. Sin embargo, en la minería aún no está clara su utilización, dado los enfoques tradicionales que persisten. por rita núñez

esde extremidades o alimentos hasta viviendas u oficinas de dos pisos. El proceso de impresión 3D ha traído distintas innovaciones en los últimos años en todo el mundo. Consiste básicamente en impresoras que permiten construir objetos a partir de







ACCENTURE

La (r)evolución digital de la minería

Por Martín Tavil, Director Ejecutivo para la Industria Minera de Accenture Chile

La minería está apostando fuertemente por la transformación digital. De acuerdo con el estudio Technology Vision de Accenture, el sector está invirtiendo de forma importante en internet de las cosas/sensores inteligentes de la mano del 5G, inteligencia artificial y realidad aumentada/virtual. Esta es una muy buena noticia, porque demuestra cómo la industria está aprovechando la oportunidad de acelerar la revolución digital. La pandemia aceleró el ritmo del cambio y la tecnología lo ha hecho posible. El desafío está ahora en escalar a todas las operacio-

Clave para avanzar hacia una transformación digital integral es preparar hoy a las personas para trabajar en conjunto con las nuevas tecnologías, sobre todo ante el alto porcentaje de roles que pueden ser automatizados en el sector. La mayoría de las funciones en terreno de la minería son

tradicionalmente de naturaleza mecánica, de mantenimiento, operadores de máquinas e ingenieros que manejan maquinaria pesada. Estas funciones implican tareas que son altamente especializadas y repetitivas, lo que las hace candidatas a la automatización.

Por lo tanto, en lo que respecta a la combinación de competencias, las mineras se están preparando para el paso de las funciones mecánicas a las de planificación y análisis. Por ejemplo, un mecánico tendrá que trabajar con inteligencia artificial y machine learning para predecir los fallos de la maquinaria y realizar reparaciones preventivas; un operador de vehículos mineros tendrá que supervisar de forma remota múltiples piezas de maquinaria autónoma; y los ingenieros de minas tendrán que utilizar la tecnología para planificar y diseñar los lugares de perforación.

La oportunidad es importante: de acuer-



do con un estudio reciente de Accenture y País Digital, si la minería invierte en nuevas tecnologías de forma estratégica y en capacitar a sus colaboradores en habilidades digitales hoy, la industria podría agregar US\$ 2,8 mil millones al PIB de Chile hacia el

Parte de esta gran revolución impacta también el lugar desde donde se realiza el trabajo. Las mineras ya habían estado planificando una reubicación gradual de los trabajadores de las faenas a las oficinas y de las oficinas a los hogares, para crear un lugar de trabajo más seguro e inclusivo. El COVID-19 ha sido una gran oportunidad para avanzar hacia una fuerza laboral híbrida.

En resumen, en el centro de la transfor mación de la minería está la tecnología. Pero también el talento humano. El sector debe avanzar ahora hacia una estrategia digital que potencie lo mejor de las personas.



fabricarse in situ, y los enfoques que ahorran tiempo se multiplican para las operaciones en regiones remotas".

"Lo que está buscando toda la industria, incluyendo la minera, es todo sistema que permita hacer más eficiente la construcción en general, y para las mineras un tremendo tema son los campamentos, entonces ahí hemos visto que necesitan trasladar cosas, lo que es complejo, porque están aisladas de los centros urbanos y, por ende, de las provisiones de materiales. Entonces se está explorando el uso de impresión 3D para ese tipo de faenas", cuenta Marianne Küpfer, directora de la Asociación de Ingenieros Civiles Estructurales (AICE) y socia de René Lagos Engineers.

Falta conocimiento

Sin embargo, la minería es bastante tradicional en lo que se refiere a la fabricación de maquinaria.

"Durante décadas, la forma en que se construye la maquinaria ha sido con la técnica de manufactura sustractiva y fundición. En Chile, como tenemos una industria muy focalizada en el uso de maquinaria que se fabrica en el extraniero, básicamente lo que hacen las empresas, en particular en los mantenimientos y reparaciones, es importar los repuestos, y ya cuando no se logra importar, se fabrican en el país con las técnicas tradicionales", comenta Rodrigo Fredes, director de

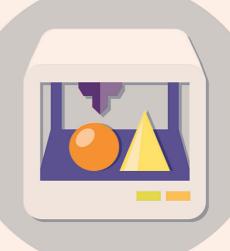
Dlabs de Dimacofi.

Por ello, la introducción de este tipo de piezas en la minería no es fácil. "Hay todo un proceso de conocimiento que debe irse generando en la industria de la minería para que se entienda dónde y cuándo aplicar impresión 3D o manufactura aditiva, en lugar de los métodos tradicionales", explica Fredes.

Una vez que ello se logre, los beneficios serán claros; contar con "piezas de alta complejidad a menor costo, en un menor tiempo de logística de importación, y más cercano al 'just in time', que es cuando se solicite su fabricación", dice el ejecutivo de Dlabs.

Además del ahorro de costos, se obtienen beneficios en sustentabilidad. "El uso de la impresión 3D conduce a diseños más ligeros, pequeños y más eficientes que pueden durar más tiempo y funcionar de forma más eficiente, reduciendo el impacto medioambiental de las operaciones. Los equipos averiados o redundantes pueden reciclarse fácilmente para obtener nuevas piezas. En el caso de las minas terrestres, la impresión 3D ha contribuido a reducir los costos entre un 50% y un 80% en comparación con los métodos de fabricación estándar", asegura el representante de Accenture.

LA IMPRESIÓN 3D **GENERA DISEÑOS** MÁS LIGEROS. **DURABLES Y EFICIENTES** Y REDUCE **EL IMPACTO MEDIOAMBIENTAL DE LAS OPERACIONES.**



Próximos pasos

El director de Dlabs cuenta que se están haciendo algunas pruebas de incorporación de impresión 3D en la minería, relacionada con la fabricación de "toolings" o herramientas de productividad. "Cuando uno manipula repuestos en la minería suelen ser muy voluminosos, pesados, complejos desde el punto de vista de seguridad, entonces facilitarles el trabajo a esos mismos operadores es alao que puede traducirse en un impacto significativo en la productividad y en la reducción de tiempos muertos por máquinas en mantenimiento", estima

Pero también visualiza la dificultad de ingresar a la minería con impresión 3D: "Es un trabajo que para Dimacofi va a requerir un tiempo, por eso estamos desarrollando nuestras

capacidades para abordarlo con alianzas e incorporación de gente que nos ayude a cubrir esa complejidad".

Por otra parte, Marcos Alexandre Lopes advierte que es importante avanzar hacia un impulso "inteligente" de las nuevas tecnologías. Y dice que en el caso de la impresión 3D es clave complementarla con data analytics, Inteligencia Artificial e Internet de las Cosas, para que los procesos de manufactura sean automatizados y efectivos.



FRAGTRACK" **CRUSHER**

SOLUCIÓN TECNOLÓGICA DE ÚLTIMA GENERACIÓN QUE CAPTURA Y REPORTA LOS DATOS DE FRAGMENTACIÓN **DE MANERA RÁPIDA Y REMOTA**



costos operacionales





Maximiza

la productividad













WWW.JOHNCRANE.COM

RESUELVA SUS DESAFIOS DE APLICACIONES DE MINERÍA

John Crane trabaja junto con las gerencias de mantenimiento en las minas más grandes del mundo diseñando soluciones de sellado específicas para equipos rotativos que aseguran una mayor confiabilidad del activo, menores costos de mantenimiento, mínimo consumo de agua y un óptimo rendimiento del equipo.



Av. Américo Vespucio 2542 Centro Empresarial El Cortijo, Conchalí, Santiago Tel.: +56 22 670 3400

SELLOS MECÁNICOS DE LODOS \ SELLOS MECÁNICOS CON CARAS DE DIAMANTE \ SELLOS BIPARTIDOS \ SELLOS CARTUCHO \ EMPAQUETADURAS



ción de Proveedores de la Minería Chilena, la industria chilena debe mejorar su productividad en sus procesos para mantener una posición competitiva en el mercado y, en ello, los proveedores son clave, puesto que son los que impulsan la innovación tecnológica.

Así lo confirma Christian Sanhueza, ejecutivo senior de Estudios y Proyectos de la Asociación de Proveedores Industriales de la Minería (Aprimin), quien menciona que, según datos de Cochilco en 2020, "son estas empresas las que registran los mayores casos de éxito en la creación de valor mediante la innovación". De esta manera, ayudan a constituir una industria

proceso minero, más allá de la labor extractiva, ha convertido a estas empresas en actores clave en el desarrollo del ecosistema de innovación local. **POR RITA NÚÑEZ**

Su papel en la cadena operativa y de valor del

sólida y de primer nivel mundial.

"La gran mayoría de las veces, la innovación es realizada por las empresas proveedoras, a través de la misma búsqueda de mejora en su competitividad, así como solucionar problemas que identifiquen en el proceso completo, es decir, incluye toda la cadena desde la

prospección hasta la entrega del mineral al cliente", añade Dominique Viera, directora de la Cámara Minera de Chile.

Cobertura

La oferta de los proveedores es muy amplia. Por ejemplo, un 43% de las 111 empresas que conforman Aprimin concentran sus soluciones en las tareas de apoyo. Un 22% se enfoca en procesamiento de minerales, un 15% en servicios transversales, un 12% en explotación o manejo de materiales y un 7% en preparación. Los servicios y productos para fundición y refinería están con 1% cada uno.

Según el Estudio de Caracterización de Proveedores de la Minería de Chile, año a año ha ido creciendo más la oferta de proveedores de bienes y servicios transversales a la cadena de valor minera, llegando a ser el 50%. "Más aún, según he podido observar en

fin de mejorar la disponibilidad de los materiales y la vida de los equipos que prestamos a la minera", explica la directora de la Cámara Minera de Chile

Por ello, los desafíos de estas empresas están en directa relación con los de las mineras, añade Sanhueza, y apuntan a la sostenibilidad de la cadena productiva, tanto en su pilar social (desarrollo del territorio y comunidades), medioambiental (reducción de huella hídrica, de carbono e implementación de economía circular) y económico (resolución de problemáticas asociadas a la continuidad operativa de los actuales yacimientos y factibilidad técnica de las futuras operaciones).

PUBLIRREPORTAJE

INTERSYSTEMS

Líder global en soluciones tecnológicas para sistemas críticos de diversas industrias

Para la minería, su solución InterSystems IRIS for Mining tiene la capacidad de integrar e interconectar el enorme caudal de información que se genera en los diferentes procesos mineros. Con ello, permite trazabilidad, mayor eficiencia y sustentabilidad, alineándose con la visión estratégica del negocio.

La innovación tecnológica en la minería ha sido fundamental para sobrellevar los desafíos impuestos por la pandemia y ayuda a reafirmar en la industria la importancia y la necesidad de incorporar la automatización, interoperabilidad, manejo de datos y capacidad de ejecución como pilares fundamentales para el desarrollo de los procesos.

En ese escenario, InterSystems dispone de InterSystems IRIS for en los diferentes procesos de una Mining, solución que busca apoyar operación minera, de modo que lo que a las mineras para que puedan tener capacidades que van más allá de los procesos manuales y poder asistir a los operadores para tomar mejores

decisiones con más información, generando la trazabilidad del material desde la tronadura a la chancadora, lo que permite depurar la data del modelo de bloques y controlar de mejor forma la dilución en piso, entre otros.

La propuesta de valor de InterSystems IRIS for Mining toca factores claves como la seguridad, sustentabilidad y eficiencia. "La idea es lograr la integración de la información que se genera allí se produzca no sean únicamente silos desconectados unos de otros, sino que se integren en beneficio de una mejor toma de decisiones. En ese



punto resulta fundamental el concepto de interoperabilidad, entendida como la capacidad para habilitar la comunicación entre dichos silos, realizar la coordinación inicial al interior de las etapas productivas, para luego interoperar y

habilitar", explica José Fuentealba, Sales Manager InterSystems LATAM.

De acuerdo al ejecutivo, la digitalización, automatización e interoperabilidad siguen siendo los principales pilares para el desarrollo de la industria minera

en Chile y en la Región. "Y es que los desafíos en cuanto al equipamiento, los procesos, la planificación y la extracción, requieren de la tecnología adecuada para soportar el negocio", afirma.

Y enfatiza la necesidad de integración e interoperabilidad como factores claves para la industria. "La interoperabilidad es un pilar imprescindible, pues permite, entre otros avances, actualizar el modelo de bloques con información reciente del proceso de explotación, logrando vincular al mineral desde la tronadura, la extracción, hasta la molienda. Nuestra tecnología ayuda sustantivamente a ese proceso, entregando funcionalidades de transporte de información, depuración, seguridad, resiliencia, trazabilidad y auditoría, etc.", concluye.

https://www.intersystems. com/cl/industrias/mineria



cuidar el entorno y velar por una operación sustentable son desafíos prioritarios para la industria. Herramientas como la analítica y el uso de drones contribuyen a enfrentarios. POR FABIOLA ROMO

n los últimos diez años, la tasa de accidentes mineros con consecuencias fatales ha disminuido un 75%, según cifras oficiales. Pero la aspiración es mayor, apegada a los estándares internacionales. Con apoyo de la tecnología, como el uso de drones en la industria, se puede contribuir a la generación de entornos más seguros para los trabajadores, detallan expertos.

Luis Cuevas, docente de Ingeniería en Construcción de Duoc UC sede Alameda, explica que el alcance de los drones evita que las personas transiten por lugares donde podrían estar expuestas

a riesgos. "La imagen a través de sensores láser se obtiene muy rápido, eliminando el factor de riesgo. Antes, las personas tenían que transitar por zonas de acopio o donde podría haber derrumbes o contaminantes. Con el uso de dispositivos a control remoto que

sobrevuelan estas zonas se puede capturar información topográfica sin que la gente tenga que desplazarse hasta ellas", ejemplifica.

Así, mientras los drones toman fotografías, también existen otros dispositivos que se anexan a un equipo de vuelo para ir esca-

neando el terreno, lo que permite obtener en menor tiempo y con mejor precisión los datos que se necesitan. "La tecnología multiespectral que ofrecen las cámaras que capturan información que no es visible al ojo humano permite detectar humedad y otros aspectos de la vegetación. Si hay una obra minera aledaña a plantaciones o bosque nativo, perfectamente con estas cámaras se pueden hacer levantamientos para evaluar si las especies se ven afectadas por las operaciones", comenta el profesor.

En este ámbito, Cristian Jacobsen, gerente general de Phoenix Contact Chile, afirma que la minería local debe adoptar rápidamente los conceptos de industria 4.0 que le permitan gestionar de mejor forma la producción y el rendimiento de sus activos en faena, de forma segura y confiable.

"La minería avanza muy rápido en adoptar tecnologías. Creo que las barreras no son de adopción, sino más bien de poder capacitar rápidamente al personal en estas nuevas tecnologías", explica el ejecutivo.



Entregamos soluciones robustas e innovadoras en cada proyecto que afrontamos, construyendo relaciones sólidas y que perduran en el tiempo.







EL IMPACTO DE LA OPERACIÓN REMOTA EN LA MINERÍA LOCAL

En el 40% de las operaciones de las principales mineras presentes en el país existen centros de operación remota o están por implementarse. Con ellos la industria está mejorando su productividad e incluso la calidad de vida de sus colaboradores.



I año pasado, un estudio de Accenture y el Foro Económico Mundial reveló que los centros operativos remotos pueden aportar alrededor de US \$65 mil millones de valor a la industria minera mundial, suponiendo una tasa de adopción de 50% a 2025. Según Martín Tavil, director ejecutivo para la industria minera de Accenture Chile, estos centros pueden reducir en siete millones de toneladas las emisiones de CO2, debido al menor uso de combustible y la mayor eficiencia logística.

Por eso, su implementación es sinónimo de crecimiento, productividad, seguridad y sustentabilidad para el rubro.

"Las mineras en Chile están optando cada vez más por los centros operativos, no sólo por la eficiencia que ofrecen, sino que también por la flexibilidad laboral que entregan a los colaboradores. Producto de la pandemia, hoy las personas buscan ambientes laborales flexibles y la minería no es la excepción", afirma Tavil.

En este contexto, Accenture ha contribuido en el desarrollo de centros enfocados en las personas para diseñar la nueva experiencia de un trabaiador de la minería que, ahora, podrá estar cerca de su hogar, lo que además podría incentivar a los actores más jóvenes y a más mujeres a considerar su incorporación a la industria.

"Los centros operativos remotos son un entorno colaborativo organizado originalmente para reunir todos los recursos necesarios para la toma de decisiones orientadas a la mejora operativa. Su valor radica en ampliar el alcance, más allá de la sala de operaciones y pasar a la gestión estratégica y táctica", comenta el gerente senior del Centro de Excelencia en Minería y Metales de EY, Fabio

Actualmente, alrededor del 40% de las operaciones de las cinco principales mineras presentes en el país -BHP, Codelco, Antofagasta Minerals, AngloAmerican y Teck-tiene un centro operativo o están en sus planes.

"Siete de las 18 operaciones tienen centros de operación remota o están en proyecto. Estamos en camino de llegar al 50% en 2025, pero aún esta**MILLONES**

PUEDEN APORTAR LOS **CENTROS OPERATIVOS REMOTOS A LA** INDUSTRIA MUNDIAL.

ADOPCIÓN A 2025.

mos por debajo", complementa Martín Tavil.

Integración inteligente

Según el ejecutivo de Accenture, la tendencia apunta a los centros de operación remota integrados, cuya misión es ayudar a tomar las decisiones de la cadena en forma integrada. Y añade que en un estadio más avanzado están los "inteligentes", que incorporan datos y analítica avanzada para mejorar los procesos, donde Australia y Estados Unidos llevan la delantera.

"La penetración de estos centros se debe a los beneficios económicos, ambientales y la atracción de talento que conlleva. En lo económico, permiten reducir pérdidas de producción, disminuir la variabilidad y maximizar la disponibilidad de equipos, lo que finalmente repercute en una mayor producción", señala Tavil.

Fortes añade que a medida que evolucionan, los centros operativos remotos están incorporando otras funcionalidades, como por ejemplo, operación remota de equipos, gestión de flotas, gestión de

stocks y contabilidad metalúrgica, analítica predictiva y prescriptiva, mantenimiento basado en condiciones, y hasta gemelos digitales.

En este sentido, el ejecutivo cree que el sueño de alcanzar una gestión integrada de operaciones desde la mina hasta el cliente final está cada vez más cerca

Casos de éxito

En Antofagasta Minerals existen tres iniciativas en curso. Ayer en la capital regional se inauguró el Centro de Gestión Integrada de Minera Centinela, proyecto que se suma a la continuidad del desplieaue del Centro de Operaciones Remotas de Los Pelambres y de los estudios relacionados con el provecto de Minera Antucoya. Asimismo, Codelco sigue invirtiendo en su Centro Integrado de Operaciones Estratégicas (CIO-e) ubicado en Santiago, que brinda servicio a todas las divisiones.

Fabio Fortes detalla que Anglo American sigue con el desarrollo de la segunda ola del proyecto de su Centro Integrado de Operaciones de Los Bronces; Teck Resources con el despliegue de su Centro de Operaciones de Quebrada Blanca y BHP con la optimización de su Centro en Santiago. "En 2024 todas las iniciativas mencionadas ya estarán listas", precisa.

VIERNES 29 DE ABRIL DE 2022 / **DIARIO FINANCIERO**



ITASCA CHILE

Modelamiento Numérico Predictivo al Servicio de la Minería

El desarrollo de software de modelamiento numérico y la investigación aplicada en geomecánica, hidrogeología y obras civiles, entre otras, hacen de Itasca una empresa líder mundial a la hora de resolver problemas complejos en variadas industrias, siendo la minería la más relevante en Sudamérica.

Combinando el conocimiento y la experiencia de más de 40 años en el desarrollo de estudios y consultorías en geociencias alrededor del mundo, Itasca Chile brinda servicios profesionales de primer nivel, además de tener a cargo la comercialización y soporte de software de desarrollo propio para modelamiento geomecánico e hidrogeológico.

Uno de los principales desafíos de la industria minera es predecir el comportamiento futuro de sus desarrollos en un escenario de ingeniería donde las dimensiones de las faenas hacen virtualmente imposible contar con información detallada. Rajos de 1200 m de profundidad, cráteres de hundimiento de varios cientos de metros de diámetro y altura, implican afectar volúmenes gigantescos de roca. Así, los profesionales que se desempeñan en la geomecánica y la hidrogeología aplicadas deben ser lo suficientemente versátiles y creativos para concebir modelos conceptuales y llevarlos a modelos matemáticos que permitan probar las hipótesis en un ambiente seguro, antes de materializarlas en terreno.

La Figura 1 muestra un ejemplo de una inestabilidad ocurrida en un rajo en Argentina y predicha por Itasca con 5 años de anticipación, mediante un modelo numérico realizado con el software 3DEC, lo que permitió al personal de la mina tomar todas las consideraciones para que su ocurrencia no tuviera impactos en su personal ni en sus equipos.

Ámbito subterráneo

Los métodos de hundimiento (caving) son preferidos al momento de explotar yacimientos diseminados de baja ley y generar grandes volúmenes de extracción. Para simular este fenómeno, Itasca ha generado algoritmos y modelos matemáticos que simulan exitosamente el proceso de hundimiento desde el punto de vista mecánico.

Uno de los desarrollos más recientes de ltasca es el modelo de comportamiento denominado IMASS (ltasca Model for Advanced Strain Softening), el cual ha sido aplicado con éxito en proyectos de transición de minería por rajo a subterránea en Chile y en el mundo. La Figura 2 muestra un ejemplo de un modelo realizado con FLAC3D para reproducir (y luego predecir) la formación del cráter en mina El Teniente hace algunos años.

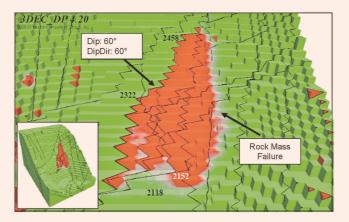




Figura 1. Predicción hecha con modelamiento numérico 5 años antes de ocurrida la inestabilidad en el talud.

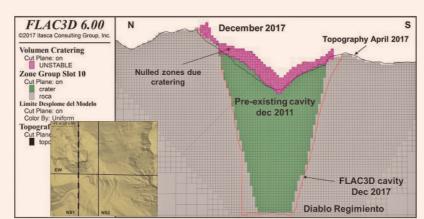


Figura 2. Modelo numérico que muestra la reproducción del cráter observado en terreno.

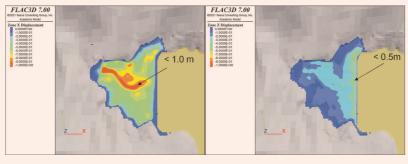


Figura 3. Modelo numérico que muestra una vista en planta con contornos de desplazamientos horizontales (izquierda) y verticales (derecha) en un depósito en Chile.

Análisis de botaderos/tranques

El crecimiento económico de Chile se basa principalmente en la actividad minera, siendo el cobre el motor del desarrollo del país. Considerando el crecimiento de la producción minera, las empresas que participan de este rubro se han visto obligadas a disponer de los residuos provenientes de la extracción del material en depósitos de relaves. Debido a las grandes dimensiones que pueden tener estas estructuras, es necesario efectuar análisis numéricos que permitan garantizar su estabilidad.

Es importante considerar que Chile presenta la mayor sismicidad del mundo, lo que ha obligado al gobierno a través del SERNAGEOMIN (Servicio Nacional de Geología y Minería) a exigir la estabilidad física de los depósitos en condición estática y dinámica. En regiones sísmicas, un factor relevante a estudiar es el potencial de licuación, debido a que es uno de los principales riesgos geotécnicos durante los terremotos.

En ese contexto, Itasca ha modelado diversos depósitos de relaves, siguiendo la tendencia mundial en el modelamiento numérico de estas estructuras e incorporando modelos de comportamiento avanzados también desarrollados por Itasca (por ejemplo, P2PSand). La Figura 3 muestra un ejemplo de un análisis dinámico, donde se observan los contornos de desplazamientos horizontales y verticales (vista en planta) obtenidos de un modelo FLAC3D. El modelo tridimensional fue capaz de capturar el comportamiento real del depósito y ajustarse al nivel de desplazamientos observados (<1 m) en terreno ante un sismo real.

www.itasca.cl

RECURSOS, TECNOLQGÍA Y ENERGÍAS LIMPIAS: **CLAVES PARA UNA MINERÍA SOSTENIBLE**

Los desafíos energéticos que enfrenta la industria no solo se están resolviendo con la irrupción de las renovables. La data y herramientas como automatización e loT también son claves para lo que

POR A. HIDALGO Y A. FERNÁNDEZ



PUBLIRREPORTAJE

Los datos de los proveedores

Como industria estamos inmersos en la cuarta revolución industrial, sino en una latente quinta, como plantean algunos autores. Aseveración que no está lejos de ser real.

Los cambios son evidentes, en distintas y variadas capas. Mirando el proceso productivo, pasamos desde una producción intensiva en procesos manuales a métodos que confiaban de equipamiento de producción mecánico en los 60s, hasta la década de los 80s donde las tecnologías de telecomando hicieron su aparición inicial en las faenas mineras. Actualmente estamos implementando procesos autónomos y automatizados, esperando llegar al umbral que propone una producción optimizada, siendo esta una integración de todo el proceso productivo, haciendo esto posible con el uso intensivo de las tecnologías que propone la industria 4.0 y un desarrollo de capital humano multidisciplinario, capaz de bajar estos lineamientos a continuidad operacional y desarrollo de nuevos proyectos. Junto a un mejor entendimiento de la interrelación de la industria con el

A su vez, la cadena productiva ha visto una gran oportunidad en la enorme generación de datos, producto de estas intrincadas conexiones entre maquinarias y sistemas de gestión. Esto suele ser denominado como economía del conocimiento, un sector de la economía que trata de generar riqueza y valor utilizando la información y la transforma en conocimiento. La motivación es clara, hoy los datos se han convertido en "el nuevo petróleo". Se estima que para 2025 las empresas generarán el 60% de la información a nivel mundial y el volumen de datos aumentará 10 veces, junto con que una persona, en cualquier parte del mundo, se conectará a Internet e interactúa con dispositivos y cosas conectados casi 4.800 veces al día.

Dentro de Aprimin y haciendo eco al alto nivel de madurez tecnológica de las empresas socias, hemos desarrollado una plataforma estratégica

llamada Aprimin Suite, un repositorio de data e información que funciona bajo la lógica del warehouse, es decir, un sistema que agrega y combina información de diferentes fuentes en un almacén de datos único y centralizado para uso de nuestras empresas socias. Con foco en entender de la mejor forma posible a las empresas socias y así representar sus intereses lo mejor posible.

Con este desarrollo queremos ser la primera iniciativa 100% privada, que cuente con la validación por el ecosistema, mostrar el aporte de los proveedores al desarrollo regional y nacional, utilizar ese conocimiento para repositar data generada por APRIMIN y cruzarla con la proveniente de otras entidades (generación de acuerdos), genera convenio con portales de datos abiertos e iniciativas similares para una entrada de la Asociación al ecosistema de datos abiertos y plataformas de datos. Finalmente, queremos que esta platafor-

ma sea un incentivo para pertenecer a APRIMIN (externos y fidelización de los actuales)

Por: Christian Sanhueza, eiecutivo Senior de Estudios v

PUBLIRREPORTAJE

El aporte de los proveedores y los desafíos mineros, con foco en Innovación y Sustentabilidad

La Asociación de Proveedores Industriales de la Minería, Aprimin, para enfrentar los actuales desafíos de la industria minera, de la mano de las compañías y del ecosistema en general, operativiza sus acciones mediante sus comités ejecutivos. Estos se dividen en 6, Homologación y Productividad, Sustentabilidad ESG, Innovación, Educacional, Laboral e Inversiones.

Si bien los retos de la actividad productiva son variados, en los últimos años se ha podido ver un mayor foco a temáticas asociadas a innovación y sustentabilidad ESG. Por lo mismo, se detallan algunos avances en estas líneas.

· Comité de Innovación

- o Charla Ley 20241, Incentivo Tributario a la I+D. septiembre 2021
- o Foro Anual de APRIMIN: Los esfuerzos hídricos. Noviembre 2021
- o Charla sobre Hidrógeno Verde en la Minería: Oportunidades y Desafíos – 2021
- o Charla de Ciberseguridad y Tecnología de Operaciones (TO) ¿No es sólo una preocupación de TI?. 2021

Comité de Sustentabilidad ESG

o Participación de APRIMIN en el WEF – 2022, donde se abordaron los desafíos



particularmente, en materia de inclusión femenina. Además, contó con la moderación de la directora de Aprimin, Dominique Viera, quien fue destacada por su labor dentro de la asociación gremial.

- o PREMIOS CONCILIACIÓN Y CORRES-PONSABILIDAD 2021. Desde el año 2019 en APRIMIN se instauró la entrega de un reconocimiento a nuestras empresas asociadas, que cuenten con buenas prácticas en la búsqueda de la Conciliación de la vida laboral, familiar y personal
- o Presentación en Networking de octubre (2021) de Ximena Ruz Espejo, subdirectora de operaciones de la Agencia Sustentabilidad y Cambio Climático, (ASCC), presentó cumplir Ley REP'
- o Charla Delitos Económicos septiembre 2021. Charla sobre Proyecto de Ley Delitos Económicos
- o Charla Energías Limpias con Deloitte agosto 2021
- o Charla Hidrógeno verde en conjunto con Comité de Sustentabilidad

Por: Martin Brenner, Director APRIMIN - Gerente General - Director regional LATAM Vulco

eficiente, y ante eso, cree que consolidar la "minería conectada" es fundamental.

"Aquí la data es clave. La minería puede usar la analítica para tomar mejores decisiones y de forma más rápida para optimizar el uso de materiales, mejorar el mantenimiento predictivo para aumentar el tiempo de operación de las máquinas y, de esa forma, realizar una asignación de recursos más eficiente, lo que permite reducir el uso de la tierra, el agua y la energía", apunta el ejecutivo.

A la luz de las metas planteadas por la Política Nacional Minera, y a propósito de los avances en materia energética, Patricio Gómez, gerente general y consultor principal senior en Itasca Chile, cree que hay aspectos del manejo energético que no han sido "suficientemente relevados" ante la ciudadanía y que aportan a ver el "vaso medio lleno"

"Muchos recordamos v sufrimos la crisis energética de fines del siglo pasado y comienzos del actual, donde probablemente ya había comenzado el efecto del cambio climático y se redujo peligrosamente el aporte de



las centrales hidroeléctricas Sin embarao, sin saber cómo ni cuándo, ocurrió una significativa inversión en ERNC que, al día de hoy, nos tiene con la energía fotovoltaica y eólica aportando aproximadamente un tercio de la electricidad que consumi-

"Aumentos en la eficiencia conducirán a mayor facilidad en la implementación y aumentos en la masificación de las tecnologías deberían, a su vez, llevar a reducciones de costos", observa Patricio Gómez, gerente general de Itasca Chile.

mos", señala, como parte de los antecedentes que demuestran cómo "la voluntad de acción e inversión, ya sea pública o privada, ha logrado superar desafíos energéticos en el pasado".

Ante eso, Gómez cree que es razonable pensar que esa voluntad es la que está generando pasos en la dirección correcta. "No cabe más que suponer que los objetivos que plantea dicha política están alineados con esa mirada de desarrollo", señala. mientras apunta la importancia de que en esa alineación se considere acelerar aún más la implementación de energías renovables.

Rol de la tecnología

En todo esto, la tecnología tiene un rol fundamental, especialmente para aumentar la eficiencia de los sistemas de aeneración de ERNC.

"Aumentos en la eficiencia conducirán a mayor facilidad en la implementación y aumentos en la masificación de las tecnologías deberían, a su vez, llevar a reducciones de costos y los subsiguientes ciclos virtuosos", plantea Gómez. Añade que también serán claves las inversiones en sistemas de distribución, además de la implementación de políticas de compra de energía "a personas naturales que incluso puedan generar incentivos para implementar las tecnologías".

Camilleri, en tanto, explica que las tecnologías tienen un enorme potencial para avanzar en la eficiencia energética, y sobre la base de un estudio de Accenture y el Foro Económico Mundial, dice que la gran oportunidad está en la reducción de 610 millones de toneladas de emisiones de CO2, con un valor estimado de US\$ 30 mil millones hacia 2025

En concreto, dice que la automatización y la robótica, debido al aumento de la eficiencia operativa que pueden generar a la industria minera, podrían reducir las emisiones de CO2 en 340 millones de toneladas, ya que las máquinas autónomas consumen menos combustible que las manuales. En ese mismo escenario puntualiza que con la implementación de loT también se puede generar mayor eficiencia operativa y reducir las emisiones de CO2 en 160 millones de toneladas, además del uso de agua -que siempre ha sido crítico en la minería- en 400 mil millones de litros hacia 2025.

PUBLIRREPORTAJE

SMARTMINING

SMART MINING®

Innovamos para una minería inteligente y sostenible

Llevando inteligencia a la operación minera.

SmartMining es una empresa tecnológica que nace con el propósito llevar inteligencia a la operación de la minería y la industria para solucionar problemáticas de operación y ambientales. Para lograr esto, desarrolla sensores adaptados y no invasivos para la operación de maquinarias y equipos, logrando obtener datos, los que, mediante analítica e inteligencia artificial, permiten optimización en el proceso de molienda, generando ahorros de recursos críticos y aumentos de productividad.

En la búsqueda del propósito que inspiró a sus fundadores, Carlos Carrillo, Jorge

Alzamora y Danilo Sturiza, lograron contar en sus inicios con el apoyo de Corfo. Actualmente, la empresa se encuentra invertida por el fondo de inversión Sudamerik, contando además con una alianza global con la empre-

Sus tecnologías para la sensorización de molinos e hidrociclones se encuentran operando en la planta Matta de ENAMI y en implementación en otras importantes faenas mineras, tanto en Chile como en el

sm@smartmining.biz









POR MARÍA GABRIELA ARTEAGA

Las cuentas que sacó Amazon en el primer trimestre de este año reflejan la dura realidad que enfrenta la industria del comercio global, en medio de una creciente inflación, altos costos y una mayor reactivación de la actividad económica.

El gigante global del e-commerce registró su primera pérdida en siete años y su crecimiento de ingresos más lento en una década que atribuyó, específicamente, a una importante caída en las ventas minoristas online, el alza del precio del combustible, problemas en la cadena logística mundial, aumento de salarios, entre otros factores.

"La pandemia y la subsiguiente guerra en Ucrania han traído un crecimiento y desafíos inusuales", dijo Andy Jassy, director ejecutivo de la compañía.

Ahora, la proyección es que la tendencia se mantendrá, al menos en el trimestre actual, considerando que los consumidores están reduciendo sus gastos y priorizando productos básicos.

Por esta razón, están estimando que los ingresos estarán en un rango entre US\$ 116 mil millones y US\$ 121 mil millones en los tres meses a junio.

El anuncio arrastró las acciones de Amazon un 10%, en operaciones fuera de rueda.

Trimestre difícil

"Este fue un trimestre difícil para Amazon con tendencias en todas las áreas clave del negocio que van en la dirección equivocada y una perspectiva débil para el segundo trimestre", dijo Andrew

Lipsman, analista principal de Insider Intelligence de Bloomberg. "Las dificultades comienzan con el negocio del comercio, que no pudo revertir el crecimiento moderado de los últimos trimestres e incluso se volvió negativo".

La firma registró una pérdida

CAYERON LAS ACCIONES A CIERRE DEL MERCADO

neta de US\$ 3.800 millones, a lo que sumó una pérdida de US\$ 7.600 millones en gastos no operativos de su inversión en Rivian Automotive. Fue la primera pérdida neta de la compañía desde 2015.

En cuanto a las ventas totales, Amazon logró US\$ 116.400 millones en el período, un 7% más que en 2021. Para el trimestre actual, pronosticó un crecimiento de ingresos igualmente bajo de entre 3% y 7%.

Ese es el ritmo de expansión más lento desde 2001, y marca la primera vez que la compañía registra trimestres consecutivos de menos del 10% de crecimiento de ingresos.

Por otro lado, la empresa señaló que las ventas en el segmento de tiendas digitales subieron a US\$ 51.100 millones en el período enero-marzo, pero por debajo de los US\$ 52.900 millones que registró en el mismo período del año pasado.

Los ingresos operativos -que se ubicaron en US\$ 3.700 millonesquedaron también muy lejos de los US\$ 8.900 millones de hace un año y por debajo de las expectativas de los analistas, que esperaban una cifra de US\$ 5.300 millones.

Negocio en la nube

A pesar del rápido aumento de los costos operativos en su negocio principal, el balance de Amazon se ha visto respaldado por un fuerte crecimiento de la computación en la nube. Los ingresos de AWS fueron de US\$ 18.400 millones, un 37% más que el año pasado.

Jassy aseguró que, en adelante, se centrarán en mejorar la productividad y la rentabilidad en la red de distribución. "Sabemos cómo hacer esto y lo hemos hecho antes", dijo.

McDonald's reporta impacto de US\$ 127 millones por invasión a Ucrania

McDonald's informó este jueves que asumió un cargo de US\$ 127 millones por su salida de Rusia, tras la invasión de este país a Ucrania.

La mayor cadena de comida rápida del mundo tiene 62 mil empleados en Rusia y anunció el 8 de marzo que, junto con el éxodo de las principales marcas occidentales, detendría sus operaciones allí y en Ucrania. A los trabajadores de esos mercados se les sigue pagando, lo que le cuesta a la empresa US\$ 50 millones al mes.

Eso, además de los US\$ 500 millones reservados para una posible liquidación de impuestos, lastró los ingresos netos informados en el primer trimestre de este año, que terminaron cayendo un 28% respecto del año anterior a US\$ 1.100 millones. Excluyendo esos gastos, los ingresos ajustados de US \$1.700 millones superaron



las previsiones de Wall Street.

Los ingresos en los tres meses hasta el 31 de marzo aumentaron un 7% a US\$ 5.670 millones, por sobre lo esperado por el mercado. En tanto, las ventas globales en tiendas comparables, una de las principales métricas de la firma, subieron 11,8 % interanual, ayudadas por la relajación de las restricciones en algunos países, y superaron las previsiones de un aumento del 8,2 %.

Unilever sube los precios 8% y advierte que se acelerará la escalada de precios

Unilever elevó sus precios más del 8% en el primer trimestre, reduciendo el volumen de productos que vendió, mientras espera que la inflación se acelere en la segunda mitad de 2022.

La firma dijo que el crecimiento de las ventas subyacentes, una métrica importante para el sector, fue de 7,3% en los tres meses hasta marzo, por sobre lo esperado, mientras que los volúmenes vendidos cayeron un 1%.

En el cuidado del hogar, la inflación fue particularmente alta: Unilever elevó los precios 12,5%, lo que resultó en una caída de 2,9% en los volúmenes de ventas. Los artículos de belleza y cuidado personal subieron 7,4%.

Por esta razón, la empresa está sustituyendo algunos ingredientes, como los aceites, por opciones más económicas para no transmitir el impacto a los consumidores.