

DF

DIARIO FINANCIERO®

SUPLEMENTO

SANTIAGO DE CHILE
LUNES 3 DE FEBRERO DE 2025

LEY FINTECH Y LOS FOCOS 2025 PARA EL ECOSISTEMA DE TECNOLOGÍAS FINANCIERAS

FINTECH

**Las
oportunidades de
crear un sistema
de finanzas
abiertas**

PÁG. 06

**Ley Fintech:
hacia un
ecosistema
financiero
digital robusto**

PÁG. 02

**Los ejes que
marcarán al
escenario
fintech local
este año**

PÁG. 08

LEY FINTECH: EL CATALIZADOR HACIA UN ECOSISTEMA FINANCIERO DIGITAL ROBUSTO

Hace más de dos años se publicó en el Diario Oficial la Ley N°21.521, mejor conocida como Ley Fintech. Si bien su implementación se ha realizado de manera gradual, durante este período se han registrado grandes avances como la emisión y modificación de la norma de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) que regula el registro, autorización y obligaciones de los servicios fintech y la creación del marco normativo para la próxima implementación de un sistema de finanzas abiertas (SFA).

“En términos generales, el balance es bastante positivo, considerando lo complejo y desafiante que ha sido este año para la industria”, comenta el socio de Dentons, Ignacio Pera, y destaca que el impacto en la industria ha sido “bastante notable”, ya que las empresas fintech han logrado compatibilizar sus modelos de negocio y operación con las normas de la CMF, lo que también posiciona al país como una alternativa cada vez más atractiva para la inversión extranjera y el establecimiento de compañías globales.

Una visión compartida por el CEO de Holdo, Vicente Icaza, quien afirma que la ley “consolidó un entorno más transparente y seguro en nuestro país”, por lo que hace énfasis en que su implementación durante los próximos años será clave para desarrollar un mercado

Hoy vence el plazo para que las empresas se inscriban en el registro de prestadores financieros de la CMF, en el marco de la implementación de la nueva normativa que busca impulsar la innovación y la competitividad en el ecosistema. Para este año, el foco estará en sentar las bases del sistema de finanzas abiertas. POR ANDREA CAMPILAY

financiero más moderno y alineado a las necesidades de los usuarios.

La promulgación de la normativa “impulsó un ecosistema más diverso y dinámico, facilitando la entrada de nuevos actores al mercado de capitales”, señala el gerente de desarrollo de productos y negocios del Depósito Central de Valores (DCV), Javier Jara. Para el ejecutivo, un avance clave ha sido la incorporación de infraestructuras que garantizan seguridad y eficiencia a este segmento.

A ojos de la gerente de asuntos regulatorios en Deloitte, Esperanza Gómez, la ley “ha nivelado las directrices para los diferentes participantes, elevando el estándar de gestión de riesgos para proteger el mercado y a los clientes”. Detalla que esto también ha implicado costos significativos para las empresas en la implementación y mantenimiento

de los procesos, personal y sistemas necesarios para cumplir con los requisitos normativos.

Nuevas oportunidades

Hoy concluye el plazo para que las empresas fintech se inscriban en el registro de prestadores financieros de la CMF, lo cual “abre nuevas oportunidades al regular y formalizar las operaciones de esta tecnología dentro del sistema financiero”, asegura el cofundador de Skipo, Matías Silva. Entre los aspectos positivos para el segmento de criptomonedas destaca una disminución del riesgo asociado a este mercado, la interoperabilidad para integrarse con otros servicios financieros tradicionales, la atracción de nuevos inversionistas y el fomento de la innovación.

“Probablemente se crearán nuevas oportunidades de negocio entre la industria tradicional y las fintech, en donde incluso es posible que veamos fusiones o adquisiciones”, complementa el gerente general de Capitaria Latam, Pedro Torrealba. Bajo su perspectiva, la nueva normativa también ha generado mayor conciencia sobre la inclusión de nuevos productos, servicios y modelos de negocios a la industria financiera, así como también sobre la responsabilidad y los estándares mínimos que se deben cumplir para ofrecerlos.

Para Icaza, este plazo puede ser el inicio de una nueva etapa para la industria financiera nacional, ya que “es casi una forma de validar las fintech en el mercado”. También proyecta que esto puede traer un crecimiento en la cantidad de usuarios de diversas plataformas.

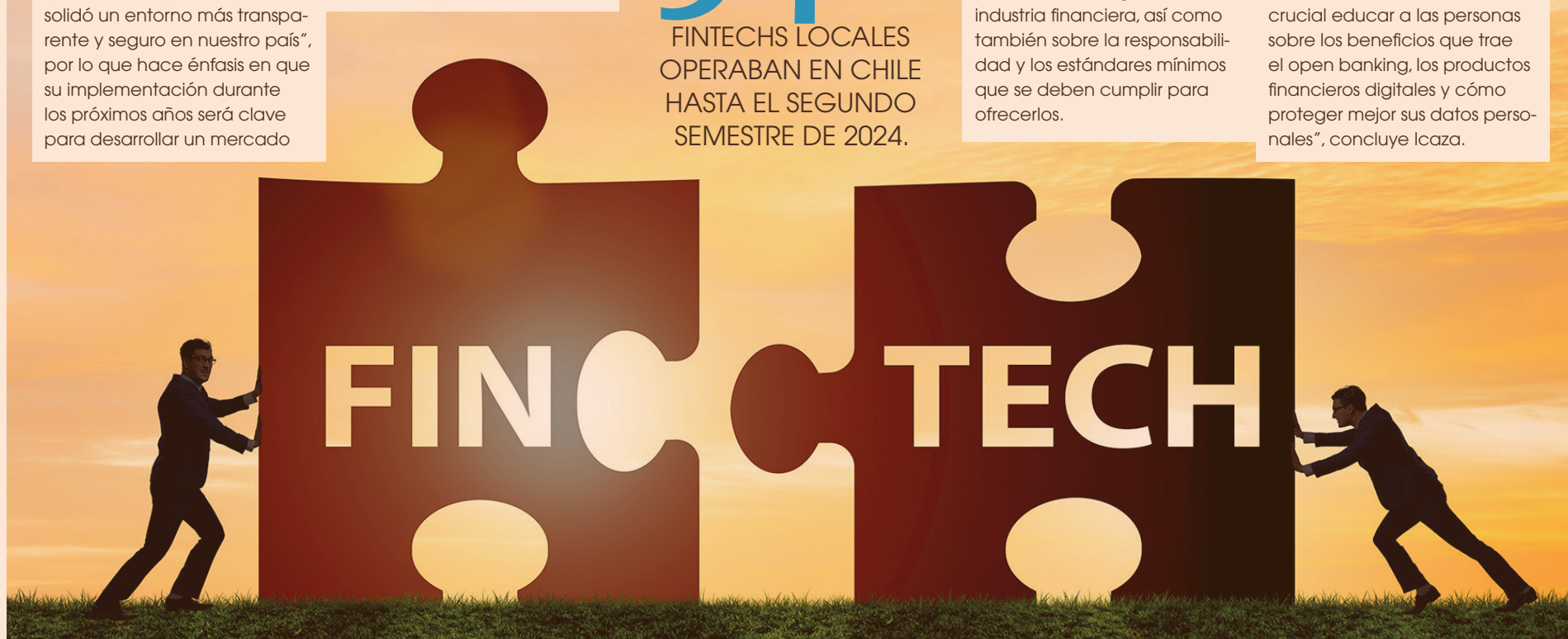
Lo que viene

Este año estará marcado por “bastantes desafíos”, dice Pera. Por una parte, las empresas reguladas por la ley deberán implementar todos los sistemas y medidas de gobierno corporativo para dar cumplimiento a las normas de la CMF sin perder su foco en la innovación y, al mismo tiempo, el trabajo de este año estará centrado en “sentar las bases del sistema de finanzas abiertas, con la dictación de la normativa técnica que deberán cumplir los participantes y luego el desarrollo de infraestructura y procesos para que este sistema pueda funcionar”, puntualiza el ejecutivo.

A juicio de Gómez, “regular los negocios es fundamental” y, de cara a la implementación futura del SFA, advierte que es imperativo avanzar en la innovación de la mano con la educación financiera. “Se vuelve crucial educar a las personas sobre los beneficios que trae el open banking, los productos financieros digitales y cómo proteger mejor sus datos personales”, concluye Icaza.

16
PROPTech
SUMARON PROYECTOS EL AÑO PASADO, EL SEGMENTO QUE MÁS CRECIÓ, SEGÚN EL FINTECH RADAR CHILE, DE FINNOVISTA.

348
FINTECHS LOCALES OPERABAN EN CHILE HASTA EL SEGUNDO SEMESTRE DE 2024.





LA DEMOCRATIZACIÓN DE LAS INVERSIONES

TokenGO lidera el camino hacia las inversiones digitales

Pionera e innovadora, esta plataforma disruptiva apuesta por la tokenización. “Las transacciones financieras de activos tokenizados y el uso de la tecnología DLT (Distributed Ledger Technology) es el futuro inmediato de los mercados financieros. El Foro Económico Mundial proyecta que para 2027, el 10% del PIB mundial se encontrará tokenizado. Además, los Bancos Centrales ya están estudiando y comenzando a emitir sus propias monedas digitales (Central Bank Digital Currencies), lo que permitirá la programación del dinero y la automatización de las transacciones, generando un ecosistemas más eficiente y seguro”, afirma Alejandro Gastón de Iriarte, Abogado de Servicios Financieros Concreces y Legal Counsel de TokenGO.

Mucho se habla y especula respecto de la tokenización, pero lo cierto, es que se trata de un sistema seguro, confiable y transparente que puede romper las barreras del acceso al financiamiento y a las inversiones.

En concreto, la tokenización consiste en representar digitalmente un activo del mundo real (desde obras de arte a inmuebles) en un token digital que se registra y transa usando la tecnología de blockchain, es decir, en un registro criptográfico, descentralizado y distribuido, que permite registrar transacciones de forma inalterable, reduciendo los tiempos y costos transaccionales. De esta manera se puede fraccionar el activo o sus flujos en cuotas pequeñas y accesibles, facilitando el acceso a inversiones con alta rentabilidad, que, comúnmente, están restringidas a los grandes inversionistas.

Así, TokenGO es una plataforma de financiamiento colectivo, que ha desarrollado un modelo amparado en los servicios contemplados en la Ley Fintec y la Norma de Carácter General (NCG) 502 dictada por Comisión para el Mercado Financiero (CMF), que busca convertirse en un referente en el mercado de la tokenización en Chile y el mundo. “La tokenización democratiza el acceso a la inversión en proyectos de alto impacto. Ahora cualquier persona puede invertir en proyectos inmobiliarios, de energías renovables o infraestructura, con montos accesibles y sólidas garantías. Es una nueva forma de invertir, más inclusiva y transparente”, indica Matías Silva, director ejecutivo de TokenGO.

En efecto, con inversiones desde \$200.000, es posible elegir entre proyectos con rentas fijas o variables, con diferentes periodos de inversión y con garantías que respaldan la inversión. “Muchos inversionistas se preguntan si es seguro invertir en activos digitales. En el caso de los tokens que cuentan con un activo referenciado y garantías colaterales, la respuesta es sí. Los tokens ofrecen una seguridad comparable a cualquier a inversión tradicional, pero con los grandes beneficios que entrega la tecnología blockchain. La nueva regulación Fintec, la creación del Registro de Prestadores de Servicios Financieros y la fiscalización de la CMF,



Matías Silva, director ejecutivo de TokenGO.

resultan claves para una modernización del mercado financiero sin afectar su estabilidad”, explica el abogado especialista en la materia, Alejandro Gastón de Iriarte.

Asimismo, la plataforma de TokenGO aporta transparencia y seguridad, permitiendo a los inversionistas la posibilidad de diversificar su portafolio en distintos proyectos. “Todos merecen la oportunidad de invertir en proyectos de alta rentabilidad. En TokenGO, estamos derribando barreras y democratizando el acceso a las inversiones. Los tokens emitidos hasta la fecha están rentando más del doble que los depósitos a plazo bancarios”, señala Matías Silva.

TokenGO, además ha implementado un modelo de verificación de identidad y prevención de lavado de activos con estándares de primer nivel, lo que evita que se realicen suplantaciones de identidad, inversiones



Daniel Mas, presidente de Servicios Financieros Concreces.

fraudulentas o lavado de activos a través de la plataforma.

Alianza estratégica con Concreces Leasing

Con la idea de transformar el acceso a la inversión inmobiliaria, TokenGO hizo una alianza estratégica con Concreces Leasing, empresa perteneciente al grupo Ecomac que cuenta con trayectoria de más de 50 años en el mercado inmobiliario y financiero.

Con las emisiones de tokens hechas a través de TokenGO, Concreces Leasing se ha convertido en la primera empresa a nivel mundial en tokenizar Contratos de Leasing Habitacional, marcando un hito en la historia de la compañía y de la tokenización de activos en Chile.

Con la misión de disminuir el déficit habitacional, Concreces apuesta por la tokenización. Este innovador mecanismo de financiamiento



Alejandro Gastón de Iriarte, abogado de Servicios Financieros Concreces y legal counsel de TokenGO.

le abre nuevas fuentes de capital y democratiza el acceso a la inversión con atractivas rentabilidades para los inversionistas.

“En Concreces no nos conformamos con ser solo una empresa de financiamiento. Nuestro objetivo es ser pioneros, estar a la vanguardia en la búsqueda de soluciones innovadoras que permitan a más chilenos acceder a una vivienda propia. El déficit habitacional es un desafío complejo, pero estamos convencidos de que, con el uso de las nuevas tecnologías y un enfoque centrado en las personas, podemos marcar la diferencia. La tokenización, nos abre un mundo de nuevas alternativas de financiamiento”, señala Daniel Mas, presidente de Servicios Financieros Concreces.

Ahora, las proyecciones de TokenGO apuntan a seguir creciendo y consolidando lo que es, sin duda, la revolución de las inversiones.

LA MIRADA DE FINTECHILE SOBRE EL PROCESO DE INSCRIPCIÓN DE PRESTADORES FINTECH ANTE LA CMF

La implementación de la Ley Fintech se ha desarrollado en distintas etapas y una de ellas concluye hoy, con el plazo de las empresas para solicitar la inscripción y autorización en el Registro de Prestadores Financieros de la CMF, según lo establece la norma N°524 emitida por el ente regulador.

De acuerdo con datos recopilados por la CMF y publicados por Diario Financiero, hasta el 6 de diciembre del año pasado 168 entidades estaban inscritas en dicho registro, 165 firmas estaban autorizadas para ofrecer servicios, 132 estaban en vías de inscripción y 63 se encontraban en este proceso.

"Desde FinteChile vemos este proceso con optimismo", dice la directora ejecutiva de la entidad, Josefina Movillo, quien destaca el trabajo colaborativo que han realizado con la CMF y con sus empresas socias, con el objetivo

El gremio ha sido un actor colaborativo y proactivo en cada etapa de la Ley Fintech y en esta ha tomado un rol educativo, por ejemplo, con la plataforma "Inscribe tu Fintech", que entregó herramientas para apoyar a las empresas en este proceso. POR MACARENA PACULL M.

de que la implementación de la Ley Fintech sea efectiva.

A su juicio, un registro y autorización exitoso será una gran oportunidad para consolidar al país como referente en la industria fintech a nivel mundial. "Entregará señales de madurez y seguridad, generando confianza en inversionistas, consolidando a los actores del ecosistema y fomentando la competencia y la innovación financiera", plantea.

El rol de FinteChile ha sido activo en este proceso. Movillo asegura que han brindado apoyo técnico y estratégico a sus

asociados y destaca el reciente lanzamiento de la plataforma www.inscribetufintech.cl, que ofrece recursos y herramientas para

que las empresas puedan realizar su registro y autorización de manera estructurada y eficiente. También destaca el impulso que



le han dado a distintas instancias formativas, como un ciclo de webinars con expertos legales, cuyos contenidos están disponibles en ese portal, y subraya que, como asociación, han facilitado el acceso a asesores especializados, además de generar instancias de diálogo con la CMF para aclarar dudas y resolver obstáculos en el proceso.

Sobre la base de cifras ofrecidas en reportes de Finnovista, Movillo destaca que el ecosistema en el país creció un 16% entre 2023 y 2024, por lo que proyecta que se acelerará a medida que más empresas adopten tecnologías para mejorar sus servicios financieros y que nuevas verticales se consoliden, como proptech, tokenización, activos digitales y finanzas embebidas.

"Estamos seguros de que un apropiado ecosistema regulatorio inyectará innovación, competencia e inclusión financiera y dejará a Chile a la vanguardia en términos de tecnología financiera", enfatiza, y asegura que, pese a los desafíos de cumplimiento, esta ley funciona como sello de confianza para inversionistas nacionales e internacionales, además de modernizar los procesos financieros y productivos tradicionales con soluciones más ágiles y centradas en las necesidades reales de las personas.

PUBLIRREPORTAJE

A LA VANGUARDIA EN EL MERCADO CRIPTO:

Skipo, la plataforma líder en seguridad y certificaciones en la industria cripto en Chile



Tras años de experiencia en la industria cripto -desde el desarrollo tecnológico con foco bursátil-, Tomás Villanueva y Matías Silva, los fundadores de Skipo, detectaron una oportunidad en el mercado. Todas las plataformas estaban enfocadas en inversión y no existía ninguna centrada en la usabilidad de los criptoactivos. Por eso, y conociendo los beneficios que esta tecnología puede tener en la gestión de finanzas, decidieron crear algo distinto.

Desde el primer día, el desafío de Skipo estaba claro: conscientes del escepticismo y la falta de regulaciones en nuestro país, buscaban demostrar que las criptomonedas eran una solución confiable, segura y accesible tanto para empresas como para personas. Para lograr esto, el cumplimiento de medidas de seguridad y certificaciones eran fundamentales. "Llevamos años desarrollando el producto desde la perspectiva tecnológica, pero lideran-

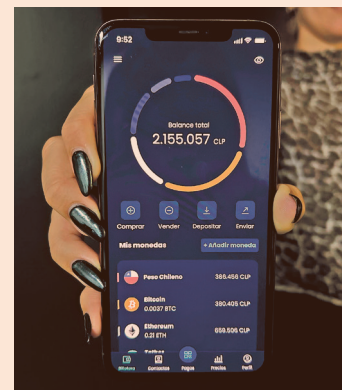


Equipo Skipo: Benjamín Jarry, Richard Astudillo, José Tomás Schuwirth, Matías Silva, Tomás Villanueva, José Eduardo Ríos, Victoria Piña, Nicolás Pizarro, Hella Santa Ana, Jorge Nehmer, Manuel Opató, Diego Aguayo y Josefa Lizama.

do los procesos siempre desde la mirada de compliance. Medidas como la Ley Fintech nos permiten reafirmar que estamos haciendo las cosas bien y son un impulso para seguir avanzando en la misma dirección", comenta Matías Silva, Co-fundador de Skipo.

Silva agrega que esta Ley permitirá un avance hacia la inclusión y la competitividad en el mercado. "Es positivo porque establece un marco legal y regulatorio que da certeza jurídica

certificaciones: fue la primera billetera cripto en Chile en obtener la Certificación ISO 27001: 2022, que establece un estándar internacional que garantiza la implementación de un Sistema de Gestión de la Seguridad de la Información (SGSI), también han implementado y certificado sistemas avanzados de prevención de fraudes y lavado de activos (AML/CFT). "Estos logros son un paso más hacia nuestra responsabilidad en cumplir con las normativas internaciona-



App de Skipo.

les y locales en materia de seguridad financiera", explica el ejecutivo, quien comenta que les ha permitido identificar y mitigar riesgos frente a vulneraciones.

Actualmente, desde Skipo señalan que están a la espera de la aprobación de la CMF luego de enviar toda la documentación requerida en diciembre, y así convertirse en una de las primeras empresas cripto en Chile en lograr esta aprobación. "Hoy, compliance se ha convertido en una de nuestras ventajas competitivas y todos los avances que hemos realizado en seguridad nos ha

abierto muchas puertas, como colaborar directamente con instituciones bancarias tradicionales, e incluso ser proveedores de infraestructura cripto a empresas que buscan cimentar sus operaciones en base a esta tecnología.

Esperamos que con la Ley se establezca un marco regulatorio para toda la industria y que la seguridad en el futuro esté en el centro de las operaciones de cualquier empresa de activos digitales."

www.skipo.com

PUBLIRREPORTAJE

BROKER MULTINACIONAL

Capitaria Latam consolida su liderazgo en el mundo fintech

Como la primera fintech en el país y la primera en transar el dólar peso chileno en una plataforma digital, si hay una palabra que define a Capitaria Latam es pionera. Así, lidera el mercado con más de 500 instrumentos disponibles y más de 20 mil clientes.

Con la misión de empoderar a las personas para que tomen el control de sus inversiones entregándoles educación constante, información oportuna y una plataforma para que en un click puedan acceder a los mercados del mundo, Capitaria Latam tiene más de 18 años de experiencia en el Trading, liderando en un mercado exigente y cambiante, gracias a su agilidad y capacidad de adaptación.

Siempre un paso adelante, y frente a las exigencias de la nueva ley, la firma ya ha adaptado varios procesos y políticas para cumplir con las normativas. "Enviamos todos los antecedentes necesarios a la CMF hace algunos meses, encontrándonos en este

momento a la espera de la revisión por parte de ellos", comenta Pedro Torrealba, CEO Capitaria Latam.

Ahora, ante la nueva normativa, el líder de Capitaria Latam, es optimista: "Esperamos que exista mayor competencia, lo cual siempre es bueno para cualquier industria y sobre todo para el consumidor final", asegura Torrealba.

De acuerdo al ejecutivo, este año será de adaptación y aprendizaje para todos quienes conforman la industria para ir generando y ajustando requerimientos pro negocio. "La buena noticia es que las reglas ya están claras para los nuevos actores, por lo que ingresar a la industria será con certidumbre y



"La IA es una excelente herramienta que nos permite poder explorar, analizar y tomar decisiones en pro de mejorar nuestro producto y servicio", destaca Pedro Torrealba, CEO de Capitaria Latam.

CAPITARIA
TRADERS ONLY

si no se sobre regula, también será más fácil", comenta.

En esa línea, las proyecciones para la compañía van enfocadas y de la mano con la innovación. "La tecnología está avanzando muy rápido y la IA es una excelente herramienta que nos permite poder explorar, analizar y tomar decisiones en pro de mejorar nuestro producto y servicio. La adopción y avances de esta tecnología creo que será lo principal a mirar este 2025", destaca Pedro Torrealba.

Con presencia física en Chile, Perú, Uruguay y México, Capitaria Latam seguirá enfocando su trabajo y recursos en buscar las mejores oportunidades para quienes confían en su expertise en los mercados financieros, conformando una comunidad sólida de Traders.

www.capitaria.com

CAPITARIA
TRADERS ONLY

**TRADING
RUSH** >>>>>>
OPERA Y GANA

**PARA LOS
PRIMEROS 50**

APPLE IPHONE
16 DE 512 GB TITANIO



GARMIN MARQ
ADVENTURER GEN 2

**PARA LOS
PRIMEROS 10**

CF MOTOS UTV
Z FORCE 950



SPECIALIZED E-BIKE
S-WORKS TURBO LEVO SL LTD

**PARA LOS
PRIMEROS 2**

HUBLOT CHRONOGRAPH
KING GOLD GREEN 42MM



¡PARA EL PRIMERO!



USD \$100K

CONOCE MÁS AQUÍ



PARTICIPA DESDE HOY HASTA EL 28 DE MARZO.
CANJEA TUS LOTES POR PREMIOS EXCLUSIVOS

LAS OPORTUNIDADES QUE VIENEN AL IMPLEMENTAR UN SISTEMA DE FINANZAS ABIERTAS



La Ley Fintech crea el Sistema de Finanzas Abiertas (SFA), un conjunto de reglas y procedimientos que permite el intercambio de información general de una institución proveedora de información, así como de clientes que hayan consentido expresamente para ello a prestadores financieros basados en información y proveedores de servicios de iniciación de pagos, bajo el fundamento de que las personas son titulares de su información financiera y pueden ejercer el control sobre la misma.

De tal forma, los proveedores de servicios basados en información e iniciadores de pago podrán conectarse vía API (en español, Interfaz de Programación de Aplicaciones) con las instituciones financieras de los clientes.

"El sistema financiero nacional es robusto, pero puede con-

Fundamentado en que las personas son titulares de su información financiera y pueden ejercer el control sobre la misma, se espera que el sistema promueva la competencia, innovación e inclusión en el ambiente financiero. POR SOFÍA PREUSS

tinuar avanzando para converger a un nivel de mayor desarrollo y con una mejor gestión de riesgo", define el director de riesgo financiero de PwC Chile, Patricio Jaramillo, quien detalla que esa posibilidad es más eficiente con la inclusión de este sistema, donde la tecnología e innovación son fundamentales para abrir nuevas oportunidades.

Hito que moderniza el sistema

En ese sentido, el asociado senior del grupo corporativo y negocios de Albagli Zaliansnik (az), Vicente Martínez, indica que la ley marca un hito en la modernización del sistema financiero nacional. "Al promover una mayor disponibilidad de información,

sienta las bases para una transformación profunda en la forma en que interactuamos con los servicios financieros", explica y añade que desde la perspectiva legal, el SFA representa un avance significativo en la protección de los derechos de los consumidores. "Y al permitirles tener un mayor control sobre sus propios datos financieros, se empodera a los usuarios o clientes para

que tomen decisiones informadas y accedan a productos y servicios más personalizados", sostiene Martínez.

Es una gran oportunidad para la generación de productos personalizados y más eficientes, afirma el académico de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad Alberto Hurtado, Rodrigo Ortiz. "Sin embargo, es vital resguardar de forma adecuada la información de los clientes y contar con estándares mínimos técnicos y de seguridad", apunta. "Asimismo, la adopción de tecnologías avanzadas y un marco regulatorio claro podrían atraer inver-

sión extranjera, posicionando a Chile como líder regional en innovación financiera", destaca el director de Ingeniería en Computer Science de la Facultad de Ingeniería y Ciencias de la Universidad Adolfo Ibáñez, Danilo Borquez.

El plazo de implementación del SFA será gradual, dependiendo del rol que cumpla cada participante dentro de este esquema. La primera etapa tiene un plazo de 24 meses para su entrada en vigencia, que está fijada para julio de 2026. En estos dos años hasta ese plazo, se realizarán las adaptaciones que requiere la implementación por parte de cada uno de los participantes, período en que además se desarrollarán los manuales técnicos con las especificaciones para la operación del sistema. La implementación total de la norma se estima en un período de cinco años.

Es una gran oportunidad para la generación de productos personalizados y más eficientes, afirma el académico de la U. Alberto Hurtado, Rodrigo Ortiz.

Chile no está creciendo



JAZMÍN JORQUERA
VICEPRESIDENTA DE FINTECHILE

"Chile no está creciendo", es una aseveración que escuchamos constantemente. Sin embargo, las cifras indican que no es igual en todos los sectores. La industria de los servicios es considerada el motor principal del crecimiento económico: según datos del Banco Central y el análisis de Statista, en 2023, representó el 54,26% del PIB. Además, la exportación de servicios creció a dos dígitos, logrando un incremento del 18% respecto del año anterior.

Los emprendedores fintech son un buen ejemplo. Están generando valor a través de la creación de productos y servicios valiosos para la ciudadanía. En Chile, hay alrededor de 500 empresas de este tipo que están cerrando una brecha en el acceso a las finanzas digitales, aumen-

tando el bienestar financiero de miles de personas.

Este sector trabajó por años para lograr un marco regulatorio que permita el desarrollo justo y competitivo, en busca de una regulación proporcional y equilibrada. De esta manera, se cuida la fe pública y se fomenta la innovación y el desarrollo de nuestros productos y servicios. Gracias a ello nace la conocida Ley Fintec.

Hoy en día, nos encontramos en una etapa preocupante. Ya no solo nos afecta la Ley Fintec, sino que también debemos cumplir con leyes transversales al mundo

empresarial como la Ley de Protección de Datos, Ley Marco de Ciberseguridad, Deuda Consolidada, Ley de Cumplimiento Tributario, Ley Karín, entre otras.

¿Cómo apoyamos al sector servicios y en particular a la industria fintech para que siga siendo un motor de crecimiento del país? Creemos que es momento de abordar la sobreregulación, para contar con un marco de equilibrio normativo, eficiente y apropiado. Queremos ser la industria que más aporte al PIB de Chile, y que nos permita seguir siendo líderes en la región en servicios financieros digitales.

Creemos que es momento de abordar la sobreregulación, para contar con un marco de equilibrio normativo, eficiente y apropiado.

CHILE SMART FUND: EL PRIMER FONDO MUTUO NACIONAL GESTIONADO 100% CON IA

Vicente Icaza, CEO de Holdo: “Con los resultados obtenidos, apoyados en la inteligencia artificial, podemos revolucionar la industria”

En cuatro meses el nuevo fondo supera la rentabilidad del IPSA y de los principales fondos de acciones.

Holdo, fintech chilena pionera en utilizar inteligencia artificial, creó en septiembre de 2024, Chile Smart Fund, el primer fondo mutuo de acciones chilenas gestionado únicamente por inteligencia artificial.

Tras sus primeros cuatro meses funcionando, los resultados lo posicionan como una opción muy atractiva, superando en rentabilidad a los principales fondos de acciones chilenas de la industria y al propio IPSA, el índice bursátil más relevante de nuestro país, que ha alcanzado durante este periodo su máximo histórico.

Desde que comenzó su operación, Chile Smart Fund ha acumulado una rentabilidad de 16,87%, mientras que el IPSA ha alcanzado un 13,74% en el mismo periodo.

En ese sentido, Vicente Icaza, CEO de Holdo, Alejandro Brücher, Head of IA de Holdo y Matías Humud, CTO de Holdo, cuentan los detalles de Chile Smart Fund. “Con los resultados obtenidos, apoyados en la inteligencia artificial, podemos revolucionar la industria”, dice Icaza.

“Logramos construir un fondo equilibrado, cuya rentabilidad ha sido superior a la de fondos de empresas líderes del mercado y con una comisión por gestión más baja”, agrega Brücher, quien es el creador de los algoritmos de inteligencia artificial.

Además, Matías Humud, explica sobre Harry, inteligencia artificial con la que funciona el fondo, que “gracias a la tecnología permitimos que todos los que decidan invertir en Holdo puedan acceder a una asesoría financiera personalizada, que en el mundo tradicional solo puede ser obtenida



Vicente Icaza, CEO de Holdo, Alejandro Brücher, Head of IA de Holdo y Matías Humud, CTO de Holdo.

por personas con un alto patrimonio”.

¿Cómo funciona Chile Smart Fund?

Alejandro Brücher responde: “Para seleccionar las acciones que componen el fondo, Harry, nuestra IA, analiza más de 300 variables económicas, tanto nacionales como internacionales, y estudia millones de portafolios posibles, hasta dar con la estrategia óptima. Además, está en constante aprendizaje y evolución, por lo que realiza ajustes periódicos del fondo, tras un análisis exhaustivo de datos relacionados con el mercado y las acciones nacionales”.

¿Por qué creen que esto es revolucionario para la industria?

Icaza asegura que: “Apuntamos a un cliente que ya tiene una historia laboral y ha logrado construir cierto patrimonio, pero que no es suficiente para acceder a una empresa de Wealth Management. Sentimos que ahí había un vacío que podíamos llenar con la ayuda de la tecnología, que, al final de cuentas, nos permite ofrecer un servicio de asesoría de alto nivel a un costo considerablemente inferior”.

Además de la IA, ¿qué diferencia a este

fondo del resto?

Humud afirma: “Fondos como Chile Smart Fund, en el mercado tienen un costo que puede ascender hasta casi el 4% de comisión, nosotros cobramos un 1% anual más IVA, lo que nos hace mucho más asequibles sin perder la calidad en el proceso, ya que la inteligencia artificial nos ayuda a gestionar el fondo de forma eficiente, disminuyendo los costos operacionales”.

Brücher añade que “tenemos rendimientos que han sido muy competitivos, respecto a otros fondos con características similares. Los ajustes periódicos que realiza la IA, nos permiten reconstruir las inversiones en función de los movimientos del mercado, con una base 100% en datos duros”.

¿Por qué Holdo aparece como un buen aliado en las inversiones?

“Cumplimos con toda la normativa, estamos regulados por la CMF y, además, tenemos una alianza estratégica con la AGF Toesca, empresa con una vasta experiencia en el rubro de las inversiones, que nos apoya con el conocimiento técnico financiero. Sin embargo, creemos que uno de nuestros grandes diferenciadores es que desarrollamos una IA que entiende el mercado y saca lo mejor de él. Sabemos que las decisiones a la hora de invertir no sólo tienen el objetivo de generar rentabilidad, sino también cumplir una meta en un tiempo determinado. Nuestros clientes comprenden que invertir requiere una planificación adecuada y a largo plazo, y queremos acompañarlos en construir el futuro que quieren”, señala Icaza.



Invierte en acciones chilenas con Chile Smart Fund de Holdo

El primer fondo mutuo gestionado 100% con IA, que ha rendido 16,87% entre septiembre de 2024 y enero de 2025.



Regulados por la CMF y respaldados por:

toesca. Interactive Brokers

La rentabilidad o ganancia obtenida en el pasado, no garantiza que se repita en el futuro. Recuerda que las inversiones no son un instrumento libre de riesgo.

LOS TEMAS QUE MARCARÁN AL ESCENARIO FINTECH LOCAL EN 2025

En los últimos años el mundo fintech local se ha ido consolidando y en 2024 reportó una coexistencia de un total de 485 empresas en el país, de las cuales 348 corresponden a startups chilenas y 137 son emprendimientos extranjeros, según indica la sexta edición del Fintech Radar Chile.

El legal counsel de TokenGO, Alejandro Gastón de Iriarte, afirma que a pesar de que México y Brasil lideran la concentración de estas firmas en la región, Chile tiene el potencial de convertirse en un actor clave gracias a la nueva regulación y el adecuado acompañamiento que está haciendo la Comisión para el Mercado Financiero (CMF). "La Ley Fintech permitirá crear un ecosistema que impulse la inclusión financiera sin poner en riesgo la estabilidad ni la reputación del mercado de capitales", sostiene el abogado.

Es así como la industria en Chile se proyecta como un sector en plena expansión y consolidación para 2025, indica la chief data officer innovation de Experian Chile, Ingrid Barahona. "Se espera un crecimiento significativo impulsado por la implementación de la Ley Fintech, que busca regular y promover la innovación en servicios financieros digitales. Este marco regulatorio proporcionará mayor seguridad y confianza a los

Este año, la industria fintech en Chile se proyecta como un sector en plena expansión y consolidación. Los expertos apuntan que junto a un nuevo marco regulatorio, la adopción de nuevas tecnologías serán elementos clave para el período que viene.

POR SOFÍA PREUSS

consumidores, lo que sumado a los esfuerzos que se están llevando adelante por los distintos actores del mercado en educación financiera, ayudará a fomentar la adopción de nuevas tecnologías y servicios financieros inclusivos", afirma.

Para el gerente general de Capitaria Latam, Pedro Torrealba, este año será un período de adaptación y aprendizaje en todo sentido para todos quienes están actualmente en la industria. "La buena noticia es que las reglas ya están claras para los nuevos actores, por lo que ingresar a la industria será con certidumbre y si no se sobre regula, también será más fácil", explica.

Factores tecnológicos

La biometría, el blockchain y el big data son algunos de los elementos que transformarán la manera en que se ofrecen servicios financieros, lo que mejorará la seguridad, eficiencia y personalización, afirma el gerente senior de tecnología

485

FINTECHS OPERAN EN EL PAÍS, SEGÚN EL FINTECH RADAR CHILE.

Capital humano

La adopción de nuevas tecnologías plantea desafíos significativos en términos de capital humano, indica el gerente senior de tecnología de PwC Chile, Pedro Capó. "Estar inmersos en lo que llamamos la era post digital, nos muestra un camino de incertidumbre respecto a las habilidades del capital humano que tenemos que desarrollar", explica, y sostiene que debido a la ausencia de habilidades en estas nuevas herramientas, las empresas deberán competir fuertemente por

atraer y retener a los mejores talentos, lo que demandará una fuerte inversión en capacitación y educación.

"También jugará un rol importante asegurarse de que los equipos de tecnología sean diversos e inclusivos para aprovechar diferentes perspectivas y habilidades y la generación de ecosistemas entre empleados, clientes y partners", dice Capó. En ese contexto, asegura, la evolución de la IA y el aprendizaje automático serán relevantes en la mejora de la experiencia del usuario, la automatización de procesos, la detección de fraude y la personalización de servicios financieros.

de PwC Chile, Pedro Capó. En esa línea, define que las áreas claves de crecimiento de la industria seguirán siendo en términos de pagos digitales, préstamos y créditos, y la gestión patrimonial, "con un crecimiento exponencial en la oferta de servicios de inversión y gestión de patrimonio accesibles a una mayor cantidad de personas y seguros".

Para el head of IA de Holdo, Alejandro Brucher, el cambio en el paradigma que ha representado la IA estos dos últimos años ha sido "increíble". Es por eso que prevé que esta herramienta seguirá siendo fundamental para personalizar la experiencia de los usuarios y

automatizar procesos, aumentando la eficiencia de las operaciones. "Consideramos que en los próximos cinco años se podría llegar a una consolidación de la IA, haciendo que las empresas sean mucho más eficientes. Al punto que si una empresa no invierte en tecnología como esta, se le podría hacer más difícil competir con el resto", explica y resalta que junto a ello es bueno aumentar y refinar la protección contra los ciberataques.

"Las fintech son un actor importante en la modernización de la industria financiera en Chile. Con un crecimiento robusto y una apuesta por la innovación, estas instituciones se vuelven cruciales para crear una oferta más accesible, segura y diversificada", concluye Brucher.

PUBLIRREPORTAJE

Experian Chile: Aliado Estratégico en la Era del Open Banking

La compañía global líder de datos, analítica y tecnología, que impulsa oportunidades para las personas y empresas alrededor del mundo, se posiciona como un aliado estratégico en la implementación de Open Banking en Chile, promoviendo la inclusión financiera y la innovación en el país.

Experian subraya la importancia de contar con plataformas tecnológicas robustas para proteger a los consumidores y las empresas en este nuevo entorno de transparencia.

Richard Kosche, Product & Go To Market Manager de Experian, comenta: *"El avance hacia una mayor transparencia financiera y el aprovechamiento de los datos positivos serán factores decisivos para garantizar la confianza en la economía digital. Estamos compro-*

metidos en proporcionar las herramientas necesarias para que tanto empresas como consumidores puedan navegar con seguridad en esta nueva era".

El Open Banking, que permite a los consumidores compartir sus datos financieros de manera segura con terceros a través de interfaces abiertas, está revolucionando el sector financiero. Esta tendencia no solo impulsa una mayor competencia e innovación en los servicios bancarios, sino que también mejora la accesibilidad para los consumidores. La Ley Fintech en Chile, promulgada en 2023, establece un marco regulatorio que facilita la implementación de Open Banking, promoviendo la competencia y la inclusión financiera.

Claves para el 2025:

- 1. Open Banking:** Facilita la transparencia y accesibilidad en los servicios financieros,

permitiendo a los consumidores compartir sus datos de manera segura y fomentando la innovación en el sector.

- 2. Data Positiva:** La incorporación de datos positivos en los historiales crediticios permitirá a los consumidores construir una reputación crediticia sólida, mejorando sus posibilidades de acceso al crédito en condiciones más favorables.
- 3. Inteligencia Artificial (IA):** La IA se está configurando como una herramienta esencial para la detección y prevención de fraudes, proporcionando a las organizaciones herramientas más eficaces para proteger tanto a los consumidores como a las instituciones. De acuerdo con nuestros estudios, la implementación de IA en sistemas de seguridad ha mostrado una reducción significativa en el tiempo de respuesta y una mejora en la precisión de la detección de actividades fraudulentas.



"Estamos comprometidos en proporcionar las herramientas necesarias para que tanto empresas como consumidores puedan navegar con seguridad en esta nueva era", afirma Richard Kosche, Product & Go To Market Manager de Experian.



Una experiencia **Open Finance**

segura y confiable.

Experian es el líder que impulsa la inclusión financiera y la innovación a través del uso estratégico de los datos.

✓ Comprometidos con la Inclusión Financiera

✓ Contribuyendo con el sector fintech

✓ Innovación continua

✓ Confianza y transparencia

✓ Experiencia global

Desbloqueamos oportunidades para crear un mejor mañana.

in @ experianchile www.experian.cl



LOS RETOS DE SEGURIDAD INFORMÁTICA QUE ENFRENTA EL SECTOR

Las fintech siguen ganando protagonismo gracias a que integran tecnología y finanzas con el objetivo de ofrecer servicios cada vez más innovadores, accesibles, versátiles, atractivos y especialmente eficientes. Una masificación que no está exenta de ciberamenazas debido a las actividades que desarrollan y ante las cuales es clave adoptar medidas de seguridad para impedir el robo de información o la interrupción de sus operaciones.

El director del área de tecnologías de la información y ciberseguridad de Inacap, Gonzalo Labra, puntualiza que los peligros más comunes a los cuales está expuesto el mencionado sector corresponden a ataques maliciosos que buscan sustraer datos, interrumpir servicios o comprometer la integridad de los sistemas financieros. "Algunos ejemplos de ciberamenazas son ataques de phishing, ransomware, DDoS y

Las fintech son blancos atractivos para los ciberatacantes por el tipo de información que manejan, por lo que deben adelantarse a ellos y aplicar medidas de detección temprana ante posibles intrusiones.

POR ARMÉN FICA D.

fuerza bruta, así como violaciones de datos y vulnerabilidades de API, entre otros. Debido al foco de su negocio, estas empresas son un objetivo muy atractivo para los ciberdelincuentes, ya que manejan grandes cantidades de datos confidenciales", advierte.

Una perspectiva que comparte el académico de la Facultad de Ingeniería y Ciencias de la

Universidad Adolfo Ibáñez, Rafael Cereceda, quien subraya que muchas firmas del rubro nacen rápido y puede que al principio no cuenten con una política de ciberseguridad clara y consistente, por lo que es crucial implementar medidas de prevención, control, contención, resolución y respuesta.

Ante el relevante desafío que

significa enfrentar amenazas cada vez más complejas y sofisticadas, ambos expertos enfatizan que el sector de las fintech está desarrollando e implementando una serie de políticas y medidas fundamentales en este ámbito, además de asociarse con entidades financieras de prestigio para garantizar estándares de seguridad cada vez más altos.

Labra explica que entre las estrategias que estas empresas deben aplicar están implementar medidas de seguridad robustas: utilizar firewalls, sistemas de

detección de intrusos, cifrado de datos y autenticación de dos factores.

Asimismo recomienda realizar auditorías y pruebas de penetración, identificando vulnerabilidades y debilidades en sistemas y redes, así como capacitar y sensibilizar a los empleados en ciberseguridad para evitar ataques de phishing y de otros tipos. Aplicar tecnologías de seguridad avanzadas, como inteligencia artificial y aprendizaje automático, también es esencial para prevenir y detectar ataques.

CÓMO AVANZAN LOS PREPARATIVOS DE LA PRÓXIMA EDICIÓN DEL CHILE FINTECH FORUM

Nuevos modelos de pagos digitales, neobancos y banca digital, negocios y regulación serán algunos de los temas que abordará la quinta edición del evento que reúne al ecosistema fintech local, un espacio que promete innovación, inclusión financiera y competencia. POR MACARENA PACULL

El próximo 13 y 14 de mayo se realizará por quinta vez el Chile Fintech Forum, el evento más importante para el ecosistema fintech del país. Se trata de la tercera edición presencial del encuentro que fue creado en pandemia y cuyas dos primeras ediciones se realizaron en formato virtual.

"El rápido crecimiento de la industria fintech en Chile nos movilizó a crear este evento",

comenta la directora ejecutiva de FinteChile, Josefina Movillo. La edición anterior se realizó en Espacio Riesco, tal como la de este año, y tuvo como resultado cerca de 4 mil asistentes y una robusta delegación internacional de 23 países, con más de 50 speakers y la participación de importan-

tes exponentes de la industria financiera.

Tras este éxito, Movillo detalla que la edición de 2025 se ha diseñado como un espacio global de innovación, competencia e inclusión. "Buscamos que sea un gran festival: nos tomaremos el ExpoCenter, y tendremos tres es-

cenarios, el main stage, innovation stage e inclusion stage", comenta la directora ejecutiva, y asegura que su objetivo es que asistan personas, empresas y emprendedores que estén buscando soluciones y productos fintech para su transformación digital. "Creemos que es elemental que la gente conozca de cerca sus alternativas fintech, estén mejor informados y tengan la libertad de elegir", sostiene.

Los temas centrales

Con el apoyo de Corfo, Pro-Chile e InvestChile, de sponsors como ProntoPaga, PayKu, Fintoc y Maxxa, en esta edición los focos principales que se abordarán serán inteligencia artificial y su impacto en los servicios financieros, y ciberseguridad, ya que "son los principales desafíos que enfrentará la industria fintech, no solo en Chile, sino que a nivel mundial", asegura Movillo. Además, señala que los nuevos modelos de pagos digitales, neobancos y banca digital, negocios y regulación, también serán parte de la agenda.

La ejecutiva destaca que para esta edición duplicarán su capacidad para que todos los asistentes experimenten conexiones de negocios y networking. Esta vez esperan la presencia de 7 mil personas en el lugar.

Otro punto relevante es que el 60% de los asociados del gremio son emprendimientos fintech y, para apoyarlos, están cofinanciando en un 50% a los negocios que se encuentran en etapa startup para participar en el evento.

"Sin duda, lo que hablemos durante estas dos jornadas marcará tendencia e influenciará en las decisiones que se tomen a futuro con respecto a la industria fintech", puntualiza Movillo.

Levannta: Transformando el financiamiento de las empresas de servicios recurrentes en Chile

El modelo de negocios basado en la recurrencia, caracterizado por suscripciones a productos y servicios, se está consolidando como una de las tendencias más relevantes en el ámbito económico. En Latinoamérica, el crecimiento de este enfoque es evidente: según un estudio de Stripe, se estima que el mercado de suscripciones superará los 30 mil millones de dólares en 2025.

El concepto “suscripción” suena nuevo y moderno, la realidad es que esto se realiza hace cientos de años. Es más, todas las empresas de servicios recurrentes que tienen contratos con pagos mensuales, son en la práctica una suscripción.

Si bien este modelo de negocio le permite a las empresas tener un flujo de caja proyectado con alta claridad, enfrenta un obstáculo significativo: el acceso a capital. Las dificultades actuales para desarrollar estos negocios abrió la puerta a Levannta, la única empresa en Chile que se especializa 100% en empresas con este tipo de modelo de negocios.

Origen de Levannta:

Reconocimiento de una Necesidad Esencial

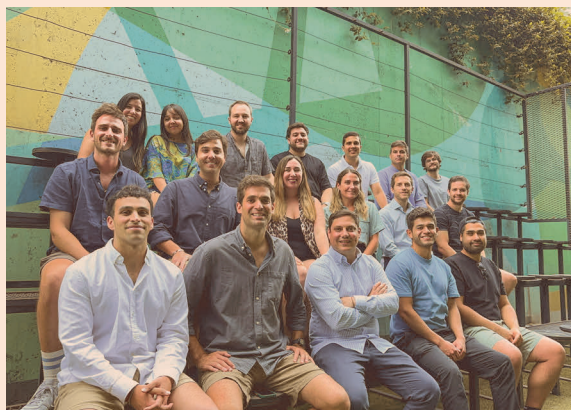
Levannta fue fundada por un grupo de profesionales del sector financiero con más de 20 años de experiencia. Durante su carrera, local e internacional, observaron cómo las empresas con modelos de ingresos recurrentes enfrentaban desafíos únicos que los servicios financieros tradicionales no podían abordar eficazmente. La incapacidad de los bancos y otras instituciones financieras para valorar y financiar adecuadamente los flujos de caja futuros de las suscripciones llevó a estos a buscar una solución más adecuada.

Identificando una oportunidad en este desafío, decidieron crear una plataforma que no solo entendiera las particularidades de este modelo, sino que también ofreciera soluciones financieras diseñadas a medida para apoyar su crecimiento y estabilidad.

Innovación en el financiamiento

Levannta ha innovado en el financiamiento de la economía de suscripción y recurrencia al ofrecer productos que permiten a las empresas acceder a capital en menos de 72 horas. “Utilizando tecnologías avanzadas de análisis de datos y modelos predictivos, Levannta puede anticipar los ingresos futuros de contratos y suscripciones, y proporcionar financiamiento basado en esos datos. Es decir, si tienes un contrato a 24 meses con pagos mensuales, Levannta te puede entregar los 24 meses hoy”, indica Alfredo Angulo, uno de los founders y CRO.

Esta capacidad para “adelantar” el futuro financiero de una empresa es revolucionaria, especialmente para nuevos sectores



emergentes en la economía de suscripciones como SaaS (software como servicio), medios digitales, educación online, logística, entretenimiento, servicios de seguridad privada, limpieza y gestión, entre otros.

Levannta no es solo capital de trabajo, sino que capital de crecimiento. Hoy hay miles de empresas que deben decir que no a nuevos proyectos porque no tienen el capital inicial para ejecutarlo. Gracias a Levannta, todas esas empresas podrán seguir cerrando contratos o proyectos, y si necesitan capital inicial, pueden llevar su contrato a Levannta para ser anticipado, sin la necesidad de haber iniciado o entregado el servicio y sin la necesidad de contar con facturas.

Inteligencia artificial al servicio del crecimiento

Pero Levannta es mucho más que una empresa de financiamiento, Levannta se está convirtiendo poco a poco en un Banco para todo el ecosistema de empresas de servicios.

La tecnología, y específicamente la inteli-

gencia artificial (IA), juega un rol fundamental en el desarrollo de Levannta.

En Levannta las empresas podrán financiarse, realizar cobranza, hacer conciliaciones de pago, recaudar sus pagos, realizar pagos, ver proyecciones, entre muchas otras cosas más que se irán anunciando durante el año.

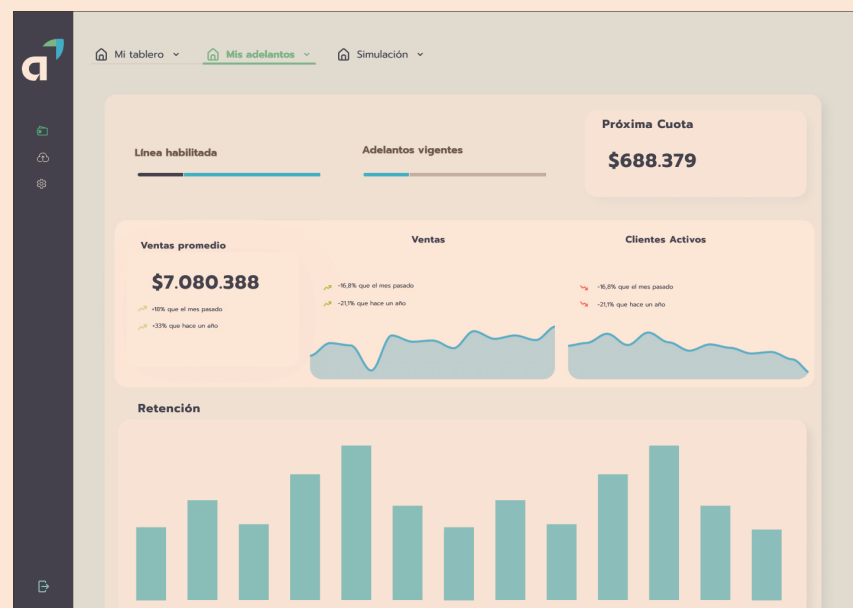
Con la Inteligencia Artificial de Levannta, realizar el proceso para las empresas y activar todas esas funcionalidades, no toma más que un par de minutos. “La idea es que las empresas puedan usar su tiempo en lo que realmente importa que es su negocio, todo lo demás, lo hace Levannta por ellos”, señala Alfredo Angulo.

El Futuro de Levannta

Mirando hacia el futuro, Levannta no solo aspira a consolidarse como el líder en financiamiento para empresas de ingresos recurrentes en Chile, sino también a expandirse en la región. Con planes de extender sus servicios a más países de América Latina, Levannta está posicionada para ser un catalizador en la transformación de cómo las empresas perciben y utilizan los servicios financieros.

Así, Levannta no solo facilita el acceso al capital sino que también proporciona las herramientas necesarias para que las empresas maximicen su eficiencia operativa y financiera. “Esto marca un cambio fundamental en cómo las empresas de ingresos recurrentes pueden sostener y acelerar su crecimiento, redefiniendo lo que significa el financiamiento en la economía moderna”, concluye Alfredo Angulo.

Levannta no solo aspira a consolidarse como el líder en financiamiento para empresas de ingresos recurrentes en Chile, sino también a expandirse en la región





CHILE FINTECH FORUM 2025

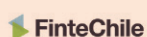
13 & 14 de Mayo
Espacio Riesco



Donde la *innovación*
se conecta con el futuro
financiero

www.chilefintechforum.com

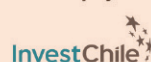
Organiza



Produce



Apoyan



Diamond & Black sponsors

